

两条新路开工建设

华耀城亮出交通优势

□见习记者 王文 通讯员 张东虹



7月28日,华耀城大道暨菱新路开工仪式在华耀城项目一期建设工地举行。华耀城大道和菱新路均是城市主干道,把长江大道与黄河大道、信臣南二李和高路连接贯通。两条道路分3个标段,由河南瑞华建筑公司、河南昊锦建筑公司和河南派普建筑工程有限公司共同承建。

据华耀城相关负责人介绍,华耀城大道和菱新路从东西南北4个方向将华耀城与外部沟通连接,将为市场开业后人流、物流的畅通提供重要保障,这也是华耀城对比市区老旧市场在交通方面的重要优势。

河南瑞华建筑公司总工程师王政在代表施工单位发言时表示,3家施工单位将与监理单位和华耀城项目通力协作,快速、有序、优质、高效地完成工程建设任务,确保道路按时建成通车。

资讯

碧桂园·南阳首府 开盘即售罄

本报讯(见习记者 王文)7月31日,碧桂园·南阳首府盛大开盘。短短一个半小时,全盘销售完毕。

当日9时许,碧桂园·南阳首府开盘盛典正式开始。选房开始后,客户们争相购买,叫喊声、争抢声此起彼伏。前面的客户还未离去,后面就又有大批客户涌上来,销控板一路飘红。短短一个半小时,全盘售罄。

钓鱼台壹号 一期将交房

本报讯(见习记者 张晓)入伏后,我市气温逐渐升高,钓鱼台壹号项目的工作人员为加快施工进度,确保工程质量,建设业主满意工程,战高温、斗酷暑,依然奋战在施工一线。

为确保工程质量,工作人员们严谨施工,一期工程大部分外立面已粉刷完成,正在进行内部施工,小区整体线路、管道正在安排中;二期项目还在火热开工中。

据了解,一期工程10月份交房,80平方米至140平方米平奢舒适户型,设计上强调实用大气,大尺度居住空间,南北双阳台,缔造最大舒适享受。购房享优惠,按揭优惠3个点,全款优惠5个点。

恒大帝景

兑现“无理由退房”承诺

□本报记者 刘一辰

2015年4月16日,恒大地产在总部召开无理由退房新闻发布会,宣布自当日8时起,恒大全国所有楼盘住宅实施“无理由退房”。

恒大集团在发布会上公布了恒大集团无理由退房文件及承诺书,凡购买恒大所有楼盘住宅的客户,若已履行《楼宇认购书》、《商品房买卖合同》的各项义务,并且无任何违

约行为,则自签署《商品房买卖合同》及《无理由退房协议书》之日起至办理入住手续前的任何时间内,均可无理由退房。

今年7月份,市民谭女士成为恒大“无理由退房”的第一位受益人。早在恒大帝景开盘时,谭女士就选购了一套房产,并在3日内交了首付。由于谭女士家里出现意外情况,急需一笔资金来周

转,无奈之下,谭女士到恒大帝景申请“无理由退房”。谭女士本以为退房会受到重重阻碍,但没想到不到1个小时就成功签订退房协议,成为我市首例“无理由退房”的房地产客户。

谭女士向记者出示了她与恒大帝景签订的退房协议。记者看到此协议的名称为“无理由退房协议书”,甲方为南阳恒

大置业有限公司,乙方则为谭女士。该协议一式两份,承诺在办理完有关手续后,甲方将退还乙方所缴纳的全部房款。谭女士表示,如果以后有机会,她还会选择在恒大帝景买房子。

恒大帝景坚定不移地贯彻“无理由退房”政策,充分体现了“民生地产”的理念,必将引领南阳楼市持续健康发展。

黄河时代城 冰爽嘉年华

本报讯(记者 刘一辰)7月30日、31日,黄河时代城冰爽嘉年华“冻”感来袭,黄河时代城让你变身美食达人,七彩冰粥、冰淇淋现场DIY,即做即吃,让美食在指尖与舌尖绽放!

现场工作人员准备了多种食材,在冷饮师傅的指导下,客户们很快就进入了“七彩冰粥国度”,选择自己喜欢的材料,自由发挥想象,做出自己喜欢的口味,忙得不亦乐乎。

开心之余,不少客户表示非常喜欢参加这样的活动,不仅可以亲手制作冰粥,还能和亲友们一起分享自由创意的快乐,享受难得的周末时光,将闷热天气带来的烦躁心情隔绝在外,尽情畅爽。冰爽夏日嘉年华不仅为黄河时代城业主及客户献上了夏日冰凉饮品,在享受冰爽夏日的同时,人们对黄河时代城项目有了更为直观的了解。

建业与中原银行举办客户联动活动

银企携手 共创未来

本报讯(通讯员 张东虹)7月25日,建业与中原银行“银企携手,共赢未来”客户联动活动在中原银行南阳分行会议厅举行。

中原银行一直致力于打造一流的商业银行,以便民、利民、惠民为服务宗旨。本次活动以优化服务体系、为客户提供更多增值服务为目的,建业与中原银行力争在平等互信、互利共赢的基础上,为客户提

供全方位的创新服务。

本次活动由南阳建业·壹号城邦项目销售部经理芦洋主持。中原银行南阳分行副行长刘军伟在致辞时说,本次活动的主要目的是构建和谐银企关系、加强战略合作、抢抓发展机遇、实现双方合作共赢。中原银行总行与建业住宅集团在去年7月签订了战略合作协议,南阳分行紧跟总行步伐,于去年10月与南阳建业达成

战略合作协议,进一步促进银企共同发展,共同为客户提供更多的增值服务。

南阳建业·凯旋广场项目销售部经理王乾坤、壹号城邦项目销售部经理芦洋分别对两个项目进行了详细介绍,阐述建业开发理念与九大服务体系,以及本次活动为中原银行VIP客户提供的专属服务。

随后,中原银行南阳分行经理卢伟航、袁

鹏程分别为到场嘉宾介绍了中原银行的零贷产品和零银产品,以及针对建业贵宾客户的增值服务。

本次活动的成功举办,表明建业与中原银行在客户至上服务理念上的高度契合,以及为客户提供增值服务的不懈追求。双方将进一步加强协作配合,不断助推银行与企业共同进步,最终实现双方合作共赢。

家园工作室热线电话:

刘一辰 13523642151

王文 13782097901

张晓 13037681766

房产投诉热线:

13213709092