

## 特色产业

# 万亩荒山茶飘香

## ——对金戈利集团茶产业发展的调查

特约记者 高帆 通讯员 康帆 周华仁

初冬时节，万木萧条，但在淅川县毛堂乡金戈利集团的茶园里，漫山遍野的茶树傲然挺立，呈现出一派绿意盎然的美丽景象。

南阳金戈利集团响应淅川县委、县政府号召，加快发展方式转变，在毛堂乡高标准规划建设了万亩茶叶基地。该基地先后被命名为“全国农机推广科技实验示范基地”、“丹江口库区茶叶生态种植综合示范基地”。

## 利好政策激活一池春水

在保护生态与发展经济的结合点上做文章，确保实现水清民富双赢，是后移民时代淅川面临的重要任务。2012年初，淅川县出台了财政扶持、信贷支持、品牌认证、基地建设四项奖励政策及10余条涉农项目支持，大力发展茶产业。

金戈利集团是一家负责任的淅川本土企业，县里发展茶产业政策一出台，集团董事长秦银战马上赶赴浙江杭州等地考察，规划建设万亩茶叶基地，推行渠首绿化和农民致富为一体的产业发展

模式。该集团先后投入资金5000万元，在毛堂乡店子村等村拉开了建设万亩茶园基地的帷幕。

金戈利集团在茶业发展的过程中，得到了淅川县委、县政府和各职能部门的大力支持。县委书记马良泉、县长赵鹏等多次到基地调研，帮助解决发展中遇到的困难和问题。银信、财政、农业、水利、林业、交通等涉农部门全力配合，做好基础设施配套服务。各级各部门的帮扶，进一步坚定了金戈利集团发展茶产业的决心和信心。短短一年多时间，该集团先后栽种“龙井43”、“中茶108”、“安吉白茶”等优良品种6500余万株，并配套栽种桂花、金银花、紫薇20多万株。

## 精管细护促使荒山变宝

发展茶产业，技术是关键。该集团聘请省茶叶专家对员工集中授课，累计培训300余人次，开展“以老带新、以师带徒，学技术、学管理帮带活动”，深入田间地头现场指导，提高村民管护能力。

从茶园规划到茶园建设，该集团始终坚持抓时间、抢进度，尽心尽力把茶

产业发展好。为确保苗木成活率，力保苗木及时下地，秦银战多次半夜仍顶着寒气，伫立山头，指挥卸车，带班栽种。2012年夏季久旱无雨，集团组成50多人的抗旱保苗突击队，昼夜倒班，轮流浇水，并收购百余吨麦秸进行铺盖，经过20多天的艰苦奋战，茶园旱情得到有效控制。

## 多重效益带来水清民富

金戈利集团通过发展茶产业，有效整合利用荒山荒坡资源，使昔日的荒山秃岭变得郁郁葱葱，有效改善了丹江口库区上游生态环境。“发展茶产业不但有效地保持了水土，集团‘公司+基地+农户’的运作模式，也为当地200余名散居劳动力提供了就近打工的机会。”金戈利集团总经理程长军说。

金戈利茶园2014年将进入盛采期，预计每亩茶叶的收益在5000元左右。集团正计划投建一条年产15万公斤制茶生产线，届时可安排茶园附近400多名农民就业，人均年增收2万元以上。

金戈利集团还以茶产业为依托，制定了生态旅游业发展规划，启动了金戈利生态苑建设项目，在茶园山下锁河两

岸建设特色林果采摘园、有机蔬菜生产基地。目前，水果采摘园已初步形成，栽种美国大樱桃、树莓等优质水果16个品种2万余株，2万平方米智能温室和连体双膜有机蔬菜生产基地即将建成。

“我们力争通过3年努力，把万亩茶园基地打造成区域性茶产业旅游观光示范区，使之成为淅川县城的后花园、观景台。同时，打响‘中原八品红’、‘中原八品绿’等茶品牌，为建设渠首高效生态经济示范区作出应有贡献。”秦银战表示。

## 几点启示：

金戈利集团通过发展茶产业，显示出一个责任企业在大局面前的担当和奉献。其发展茶产业的成功做法，给我们带来了几点启示：

政策支持是导向。金戈利集团之所以能闯出一条发展茶产业的成功路子，既得益于企业的大局观、责任感和对市场的精准判断，更得益于当地党委政府的政策支持、相关部门的精心服务。

真抓实干是关键。金戈利集团坚持高标准规划和建设茶园基地，加大投资，科学管理，真抓实干。在茶园发展的过程中，集团上下不怕吃苦，甘于吃苦，齐心协力，尽心尽力，干到底，干出了成效。

严细管理是保障。管理是企业永恒的主题。金戈利集团创新茶园管理制度，采取“公司+基地+农户”的管理模式，加大管理投入，多次对农户进行技术培训，明确管理责任，把严细化管理渗透到茶园生产的方方面面，走出了一条制度化、规范化的新路子，确保了茶园健康发展。<sup>⑧9</sup>

◀南阳天锐机电有限公司总投资2.35亿元，是向豫西集团、武汉重工集团提供各类活塞、导向套、车用轴管、消失模特种钢、液压破碎锤等系列产品的加工制造企业，年可实现产值6亿元。图为该公司生产车间一角。<sup>⑧9</sup>

▼方城县晶鑫装潢材料有限公司拥有国内先进的全自动ZG40系列装饰不锈钢管生产线。三期工程建成投产后，年可实现销售收入2.4亿元以上。<sup>⑧9</sup>

本报记者 高波 董天来 摄

本报记者 高波 董天来 摄



## 企业与法

## 探索“菜单”服务 提高企业效益

本报讯（特约记者王长锋 通讯员杜少良 蔡庆娜）“在检察院的协调下，我们每度电优惠0.08元，仅此一项，每年企业减少开支10余万元。”中利化工公司负责人兴奋地对记者说。

今年以来，南召县检察院立足检察职能，与多个部门联合出台服务企业的“菜单式”工作机制，进一步提升检察机关服务企业发展的效果，实现了执法办案与服务发展的有机结合。

探索“菜单式”模式，对企业实行贴身服务。将为企业提供的所有服务项目进行“菜单式”梳理，以“明白卡”

的形式免费发放给企业，使各企业准确、清楚地了解检察机关服务企业的“业务范围”。各企业根据自身的需要，根据“菜单”上所列服务项目，主动向检察机关提出服务申请，检察机关应约为企业提供针对性服务。

搭建“三个平台”，实现检察机关与企业良性互动。构建“法律体检”平台。通过定期走访企业，召开普法宣传会、警示教育会等，对可能存在的隐患提前消除；构建“沟通互动”平台。采取深入企业走访调研等形式，倾听企业意见建议，同时，充分利用

QQ、微博、微信等网络形式，搭建“网上交流平台”，定期发布服务企业信息；构建“联合审批”平台。针对审批周期长、环节多等实际问题，该院积极发出检察建议，简化审批程序，提高办事效率。

建立五项制度，开辟涉企案件办理绿色通道。建立涉企案件专门台账制度。各业务部门建立涉企案件台账，加强对涉企案件经济总结和监督；建立涉企案件备案制度。涉企案件受理后一律严格备案，案件进展情况一律及时通报，如发现未严格遵守“涉企”案件办

理程序及时限规定，一律严肃追责；涉企案件专人办理制度。选取经验丰富的检察官作为涉企案件主办检察官，部门负责人作为涉企案件第一责任人，加强对案件办理的领导；建立案前评估制度。受理涉企案件后，办案人员要及时评估犯罪行为给企业造成的直接损失和间接损失；建立案中听证制度。案件处理过程中，根据案件具体情况进行评估，并征求企业意见，选择有利于企业的方式处理。截至目前，通过该机制为县域企业服务53次，挽回经济损失近500万元。<sup>⑧3</sup>

## 县域经济

## 方城：创新招商方式 加大引资力度 桐柏：产业集聚区加快发展主导产业

本报讯（记者高波 董天来）方城县深入开展“对外开放型经济推进年”活动，拓宽开放领域，创新招商方式，打造开放载体，优化发展环境，开放招商工作成效显著。

截至目前，该县累计引进省外资金40亿元，其中新签约5000万元以上的项目4个，合同引资额23.05亿元。

积极参与省市招商引资活动。根据该县的产业优势，结合区域主导产业，依托上海南阳商会，方城县在上海建立“上海方城同乡经济发展促进会”。每年第一季度元宵节前后，该县招商局组织相关部门，结合新能源产业集聚区西园机械制造产业，围绕中亚轴承等重点企业上下产业链开展驻地招商活动。依托方城在京工作人员，建立“北京方城同乡经济发展促进会”。每年第四季度，该县招商局组织

相关部门，结合高新技术产业开展驻地招商活动。

建立招商引资机制。各乡镇（办）、县直各部捕捉到的招商引资信息及时报送县招商局，由招商局统一过滤、审核，对符合国家产业政策且符合该县实际的信息由招商局登记备案，并录入信息库。对重大可行性信息及时提交县领导研究。对意向招商项目做好双向考察，由主抓的县领导牵头，招商办组织招商主体单位对招商企业进行考察，考察结束后由考察组负责编写项目考察报告，提交县政府研究后备案。同时，邀请企业对该县资源、环境等优势进行考察。

建立落户评审机制。坚持“四个不引”，即重污染项目不引、国家政策限制类项目不引、高耗能低附加值项目不引、没有安全保障项目不引。围绕农业开发

型、上下游产品衔接型、战略布局型、市场占领型、能源利用型产业引进项目；坚持按照投资强度、环保标准、科技含量、企业规模、能源消耗、亩均产出效益“六个标准”，县招商办组织发改、招商、商务、工信、土地、集聚区、环保、税务、工商等相关部门对项目可行性、成长性进行专业论证，论证合格的及时组织签约。

建立跟踪服务机制。对经过筛选、考察、论证、签约的项目严格按照优惠政策兑现政府承诺。对于重点招商引资项目，健全重点项目领导分工包制，实行“一个重点项目、一个县领导挂帅、一个部门（乡镇）服务、一个目标责任、一抓到底不放松”的“五个一”责任制，负责跟踪服务，协调解决项目引进、建设和发展过程中遇到的各类问题，确保项目建设顺利进行，按期投产。<sup>⑧1</sup>

重点项目进入产业集聚区前的手续由县招商局负责全权办理，实行投资者与政府部门“零接触”。重点项目入驻产业集聚区领取工商营业执照后，由产业集聚区负责办理项目建设、生产等相关手续，提供优质服务，确保建设、生产经营同步进行。<sup>⑧5</sup>

本报讯（通讯员马哲理）桐柏县严格按照产业集聚区入驻标准，大力发展生态工业，着力提升碱硝化工、金银矿产、农副产品加工三大主导产业发展水平，推进产业转型升级。

加大科技创新和技改力度，实施骨干企业创新工程和中小企业成长工程，重点扶持10户企业、30户小巨人企业、5户高新技术企业，加快推动中源化学上市步伐。

着力培育创新型企业。去年以来，培育国家高新技术企业3家、市级创新企业5家以上。新增省级研发中心1个、市级企业研发中心3个。

加大品牌培育。对获得中国名牌产品、国家驰名商标、省名牌产品、省著名优质产品的企业和申报部门分别予以重奖。目前，该集聚区入驻企业已获得国家级品牌4个。<sup>⑧1</sup>

## 高端视点

## 电商颠覆了我们的生活

□黄永耀

十年前的淘宝，绝对难以想象今日天猫之疯狂，想当年，又或即使几年前，一提网购人们自然担忧是否会买到假货、伪劣产品，毕竟眼见为实！这里，不得不佩服马云这一商界的怪才，是他，通过商品评价、退赔机制，尤其是第三方支付等体系解除了消费者的担忧，建立了商家的信誉，商家与消费者之间的信任。若你买了伪劣产品可以差评、可以退换、可以申请退款，而消费者在购买商品时可以通过销量、价格，然后看点评来货比三家，商家要想销量好自然要有好的口碑，要有优惠的价格，商品的质量要过硬，难怪很多商家很看重差评，因而信任与信誉也被自觉地建立。随着互联网及高科技的发展，经验的成熟，尤其是智能手机的普及，消费者足不出户已能通过电脑、手机，根据商品的详细介绍、图片、视频货比三家就能买到自己所需，而逛商店，你可能逛很多家也买不齐商品。可以预期，网购的路将越走越宽！

互联网刚兴起时，互联网产业被视为烧钱的游戏，不少互联网公司在这一场游戏中随着“弹尽粮绝”纷纷倒下，如今马云颠覆性地通过网购让电子商务、互联网也能变成赚钱的机器，在智能手机普及的今天，电子商务的前景将更难以估量。在尝到甜头后，马云建立了自己的帝国菜鸟网。我们再看看淘宝的首页，有团购功能的聚划算，有超市、有拍卖，企业和法院都可以上来拍卖，也有旅游，更值得一提的是马云今年6月推出了余额宝，余额宝在三季度末规模已超过500亿元，从而催热了互联网金融这一产业。

互联网及电子商务技术的发展，尤其智能手机的普及，让越来越多的商业巨头对电子商务这一块肉虎视眈眈了，大家都知道，在电子商务这块版图上，要有钱流必须先有人流。据说，腾讯、百度和新浪也有意接触互联网金融了，而暂时还是两马争先，不久前，马化腾的腾讯市值已超过8000亿，成为香港股市的股王，当前，两马在电子商务这条宽广的路上越走越欢，只是他们在走自己的路别人已经越来越窄，甚至无路可走。可以预期，在将来会有越来越多的实体店关门，这类门店可能成为厂家的展销厅，销售在网上进行，说不定某天也将挂在淘宝或微信上，可以说，当前电子商务已经颠覆了我们的生活，也让我们生活越来越方便，我们，作为投资人也好，消费者也好，必须尽快适应！<sup>⑧5</sup>

（作者为资深投资分析专家）

## 新闻小故事

## 南航首批空姐 20年后相聚万正集团

□秦会娟

日前，南方航空公司首批南阳籍十三位空姐从海外和祖国各地，重返故乡南阳，参观南阳机场，聚首万正大厦，举行了“情系家乡座谈会”。

怀着对20年前工作岗位的深情眷念，十三姐妹前往机场参观。进入坦荡开阔的南阳机场，姐妹们来到当年战斗过的两架螺旋桨飞机前，亲手抚摸机翼机舱，仿佛在跟老朋友亲切握手。姐妹们深情地回忆20年前在这里工作、训练的美好日子。十三姐妹当年从600多名应聘者中脱颖而出，大家一起学习、一起接受意志和素质的磨砺，一起成长进步，梦想在这里孕育，事业从这里起航，这里留下了她们苦练技能的汗水与泪水，留下了她们健康成长成功的步履与笑声，叫人怎能不由衷怀念和眷恋。

现在广州某国际航班任乘务长的小刘，打开当年珍存的数十张旧照片，深情追忆，她说：“没有南阳机场的严格砥砺，没有十三姐妹情同骨肉的互助互爱、互慰互励，就没有一路走来的成功和荣誉，南阳机场是我们温馨和谐的快乐老家。”

定居美国的小孙说：“身在异乡为异客，每逢佳节倍思亲”，表达了她对家乡山山水水、亲友同伴的思想。至今仍坚守在航运岗位上的四姐妹告诉战友们，战斗在蓝天白云间有辛苦也有情趣，它让自己价值彰显、精神升华。姐妹们纷纷表示，南航让大家有缘相识相亲，是永远的娘家。作为此次活动的倡导者、组织者，河南万正集团财务总监程吐露心迹：“阔别20年后的十三姐妹相聚，见证了亲情友情的永恒，‘海内存知己，天涯若比邻’，再过20年后重相会，希望大家为经济社会发展继续贡献自己的力量。”<sup>⑧5</sup>

## 企业快讯

## “赊店名庄”销售旺

本报讯（通讯员徐德权）前来河南赊店老酒股份有限公司求购“赊店名庄”的客商络绎不绝，公司奢侈品事业部的工作人员格外忙碌，工作人员金榜拿着一摞刚收到的订单告诉笔者，这几天加班加点发货，并不断收到新订单。

“赊店名庄”作为代表赊店老酒品牌形象的高端产品，酒品上乘，纯粮酿造，集名酒、名瓷、名画、名木为一体，具有收藏、品鉴和理财价值。该公司围绕“赊店名庄”的开发，正在建设1.2万平方千米的山体洞藏，同时，在我市城区建设酒道馆，项目建成后将为客商提供窖藏、酒道、送酒服务。<sup>⑧9</sup>

## 河南油田井楼油矿：

### 项目化管理

### 降本增效2000余万元

本报讯（通讯员谢玉文）河南油田采油二厂井楼油矿转变生产方式，对油矿、基层队、班组三级立项，按照管理项目化、运作日常化、效果显化的思路，制定并实施了涵盖生产、经营、科技、物资等各个方面21个降本增效项目。

在项目管理中，该矿实行项目长总负责制，做到每个项目专人负责，明确挖潜创效指标，明确奖惩制度。实施项目化运作，细化项目运行，加强过程监督，及时调整项目运行，从而实现降本增效目标。截至目前，该矿通过实施项目化管理，降低成本2058万元，增油3.1万吨。<sup>⑧9</sup>