

财富故事会

“设计师”变身“牛老板”

通讯员 马伏娟

5月26日,唐河县东王集乡安庄村的恒发奶牛养殖场内,一排排标准化牛舍整齐划一,牛舍内一头头荷斯坦奶牛悠闲地嚼着青贮饲料,自动化挤奶车间内工人忙着把鲜奶装车外调……

见到老板李启恒时,他正忙着接待来自南阳三色鸽乳业的客人,“牛奶的行情越来越好,周边几个大企业纷纷来下订单,鲜牛奶供不应求,我正筹备着扩大规模呢。”李启恒乐滋滋地告诉记者。

今年43岁的李启恒是一名设计师,在郑州有一家装饰设计公司。当老板的日子虽然惬意,但他一直有一个心愿:用本地资源办起一家农字企业,带着乡亲们共同致富。于是,2013年他返乡创业,选择了奶牛养殖项目,当起了“牛老板”。

去年3月,李启恒筹资3000万元,建起了占地300亩、有5000立方米的高标准青贮池和400平方米现代化挤奶大厅的奶牛场,实行集中饲养、集中管理、机械化挤奶,所产鲜牛奶全部供给南阳三色鸽、伊利、蒙牛等大型乳制品加工销售企

业。现一期工程存栏600多头奶牛,日产鲜奶5吨,年收入1千万元以上,成为南阳市一个重要的奶源地。

“奶牛场建成后,我就和周围几个村的村民签订了回收合同,用废弃秸秆青贮饲料,制作出了奶牛爱吃的‘秸秆面包’,不仅提高了产奶量,还给秸秆找到了销路。”李启恒告诉记者,去年秋季奶牛场回收五千多亩地的玉米秸秆,不但有效避免了秸秆焚烧带来的污染,还使农民亩均增收300多元。

鲜奶装上车后,几位挤奶工凑了过来,李永国是一个半辈子与田地打交道的农民,建奶牛场时占用了他家二亩多地,农场需要饲养奶牛和挤奶的工人,他就应聘当了工人。说起在奶牛场的收入,李永国笑得合不拢嘴:“我每月基本工资800多元,饲养牛和挤奶的工钱都是另算,一个月下来就是一千四五,奶牛场还管一天三顿饭,这算下来又是200多元。”在安庄村,像李永国这样因为奶牛场由农民转为半农半工的村民还有60多人。



谈及奶牛场以后的发展,李启恒满怀希望:“随着规模的不断扩大,现在光靠收购秸秆根本不能满足需求,下一步我打算流转一部分土地,建自己的牧场,供应青贮饲料。两座沼气池也正在建设中,等设备齐全后,牛粪能入沼气池成为沼气、电能,沼渣无偿供给乡邻当肥料,既实现了养殖‘零排放’,也能给

村民省下一笔肥料钱。”李启恒还打算,等规模再扩大,就瞄准国内几家大型奶企,建立奶源直供基地,同时采取“公司+农户”的模式,建立技术统一指导、品种统一提供、牛奶统一回收的农户散养模式,形成企业带农户、携手同致富的组团发展局面,形成区域竞争力。□□

农资百科

连作菜地土壤消毒妙招

第一招:淹水消毒 即在夏季,菜地深翻20厘米以上,淹水保持水层5厘米,在水面上覆盖塑料薄膜或撒施生石灰。10天后掀开薄膜,排干水,晒白翻犁后进行种植。

第二招:撒碳酸氢铵消毒 即在夏季前蔬菜收获后,每亩地用碳酸氢铵30~50公斤,覆上塑料薄膜,靠碳酸氢铵分解挥发的氨气消灭病虫害,一般7天后揭膜,翻犁重新播种。□□

蔬菜用微肥 把好“微”字关

实践证明,蔬菜对微量元素需要量极少(但必不可少),使用微肥要在“微”字上把好关。科学试验表明,蔬菜常用微肥的安全用量标准是:

硫酸亚铁 土壤施用每亩不超过3.25公斤,植株叶面喷洒浓度以0.1%~0.2%为宜。施用硫酸亚铁后,要多施些优质农家肥改良土壤,以促进蔬菜对铁元素的吸收和作用。

硫酸锰、氯化锰 土壤施用每亩不超过2.05公斤,浸种浓

度为0.05%~0.1%,叶面喷洒浓度为0.05%~0.15%。

硫酸铜 土壤施用量每亩不超过2公斤,浸种浓度为0.01%~0.05%,叶面喷洒浓度为0.02%~0.04%。一般可结合防病喷施波尔多液,其主要的成分之一就是硫酸铜。喷后既治病,又施肥。

硼砂、硼酸 土壤施用每亩不超过1.25公斤,浸种浓度为0.02%~0.05%,叶面喷洒浓度为0.3%~0.5%。□□ (综合)

啥是“土壤病”

“土壤病”是由于土壤本身不健康,而产生的影响或引起农作物不能正常生长和所发生的病害,会造成植物减产甚至绝收。

据中国环境保护部和国土资源部公报,中国16.1%的土壤受到污染,耕地污染的比例是19.4%,已有0.5亿亩耕地不适宜进行农业种植,环保人士称,余下的耕地大部分也属于低质或中质水平。在农业上,污染是土壤众多问题中的一个,也是造成“土壤病”的主要原因。

“土壤病”是“土传病害”吗

首先,我们必须认识到,土壤是一个有生命活动的机体,它具有物质代谢、能量转化和信息传导功能,一旦土壤理化生物性质出现问题,就会影响到土壤健康状况和植物正常生长。其次,我们还必须弄清“土壤病”和“土传病害”这两个概念,我们说的“土壤病”是由于土壤本身的不健康问题引起农作物不能正常生长所发生的受害表现;而“土传病害”则是因为各种病菌在土壤中生存或寄生并通过土壤传播给农作物所发生的病害。

如何判断“土壤病”

要判断土壤有没有病,首先要看生长在土壤上的农作物有没有病状,如果生长在一块土壤上的农作物因非侵染性病害所致,不能正常健壮生长,那就证明这块土壤本身有问题,属于不健康土壤引起的病害,所以笔者认为凡是由于土壤不健康而影响或引起农作物发生的病害,就是“土壤病”。

引起“土壤病”的原因主要有以下几方面:一是长期不深耕造成的土壤耕作层变浅,耕层土壤板结严重;二是盲目使用化肥引起的肥害及土壤营养比例失调,以及所造成的土壤酸化和土壤次生盐碱化;三是掠夺式的营养管理导致土壤严重缺乏中微量元素;四是以化肥、农药及重金属为主要

污染源的土壤污染;五是大量使用化肥造成土壤酸化和土壤次生盐碱化;六是长期不施有机肥出现的土壤有机质缺乏,盲目管理造成设施农业土壤发生的综合征等。

“土壤病”有什么危害

土壤病危害巨大。比如,农作物抗逆性减弱,农作物根系不发达甚至腐烂死亡,从而导致了植株矮小或不能正常生长,常发生小叶、黄叶、早期落叶、落花落果、果实畸形或失去了果品原有的良好风味,农产品品质下降甚至生产出不安全食品,产量不高以至生产出有毒食品。设施栽培的土壤有些栽培四、五年后就要换土或弃棚等。

如何防治“土壤病”

- 1.改变不良的耕作习惯,改“以旋代耕”为深耕、深松,使土壤耕作层保持在20厘米以上,解决耕作层浅的问题,提高土壤的保水保肥能力和抗御自然灾害的能力。
- 2.按照作物需肥规律合理确定化肥用量,彻底纠正盲目、大量使用化肥的问题,防止营养比例失调、土壤酸化、次生盐碱化和土壤污染等问题的出现。
- 3.合理使用农药和除草剂,严格控制高效、高残留农药进入田间,污染土壤和食品。
- 4.增施有机肥料,提倡秸秆还田,因为它可以在提高土壤有机质含量的同时,解决土壤板结的问题。
- 5.使用土壤调理剂解决“土壤病”问题。实践证明,通过增施土壤调理剂,能起到补充中微量元素、降解土壤中重金属和农药残留、调节土壤酸碱度、构造土壤团粒结构、净化土壤环境等多种作用,因而鼓励使用土壤调理剂解决“土壤病”。□□

(《农资导报》全国百名农业专家、高级农艺师 侯高礼)



日前,内乡县油桃进入成熟期,色泽鲜艳的油桃挂满枝头,果农正在忙着采摘、销售。品质优良的油桃热销全国各地甚至走出国门,为当地果农带来了可观的经济效益。□□
通讯员 李红亚 摄

抓住一根葱 赚钱很轻松

农谚云:寒葱热韭。冬天正是栽葱的好时节。而在湖南望城乔口镇,种葱大户熊伟的基地里却略显冷清。虽然种了200亩葱,但熊伟称,这些葱都是留种的,“我们冬天不种葱,只在热天种。”2013年,熊伟凭着这根葱,净赚260多万元,带动周边4个村的农民走向富裕之路。

创业第一年亏了200万

35岁的熊伟是土生土长的乔口人。不到20岁,他就外出打拼,全国各地到处跑。乔口产鱼,他将腌鱼卖到五湖四海。掘得第一桶金后,奔波多年的熊伟回到老家重新创业——种粮种菜。

2008年,熊伟通过土地流转,种了1700亩水稻,但第一年下来,净亏200多万元。“没有经验,管理

不善,再加上种粮食效益低,所以亏了本。”随后两年,他尝试着种菜,听说什么菜挣钱就种什么菜。这样“跟风跑”,种“大路菜”也没挣到什么钱。

400亩葱净赚260多万

一次偶然的机会,熊伟发现了商机——种葱。“葱,看上去不起眼,家里做菜每天也只需要几根葱而已。然而,蔬菜天天换,葱却不可缺少。最重要的是,大规模种葱的人很少。”熊伟高薪从益阳请来“土专家”,开一个月一万元的工资,年终还有奖金。

2011年,熊伟拿出400亩地正式开始种葱。熊伟和“土专家”摸索热天种葱的诀窍。“种菜要想挣钱,必须要打时间差。”当年7月,熊伟的第一批葱终于在马王堆批发市场上市了。虽然品相一般,但这毕竟是

湖南本土夏季上市的第一批葱,每斤的批发价高达四五元。

之后两年,熊伟更是一发不可收拾,种葱种出了大名。以往,夏季马王堆市场的葱主要来自广西,如今熊伟种的葱基本占据70%以上市场份额。

在葱地里,熊伟给记者算了一笔账。一亩地能产四五千斤葱,除去每斤1.5元的成本,每亩净利润高达7000多元。2013年,400亩葱净赚260多万元。长沙市农业局蔬菜处处长朱帅介绍,熊伟种的葱是长沙所有蔬菜基地里利润最高的,甚至是别的蔬菜的几倍。

一根葱带动4个村致富

就凭一根葱,熊伟带动了周边4个村上百村民致富。在夏季种葱高峰期,每天都有上百多人干活,大多

是这四个村的村民。50多岁的王建国是大垌围村一名菜农,这两年,他已成为种葱、摘葱能手。“勤快的话,一天能挣500元。”熊伟种葱管理实行绩效工资,能者多劳多得,农民干活的积极性很高。男劳力一天能挣四五百元,女的洗葱,一天也能挣两三百元。王建国和妻子都在家门口做事,大半年下来,两人种葱就有4万多元的收入。

“做事就要做到极致,种葱我也要做到极致。”去年冬天,熊伟栽了200亩葱留种。今年5月,1000亩葱正式开种。熊伟估计,在湖南市场,每天需要葱大约8万斤。“到明年,我将占有湖南大部分市场份额。”对于未来发展,熊伟显得信心十足。□□ (农合)

他山之石

名品名店
618262377715658
《资讯宝典》、《名品名店》
温馨提示:
您可以通过以下几种方式关注本栏目信息。
1. 订阅或购买报纸;
2. 登录南阳新闻网:
www.01ny.cn;
3. 添加QQ:
1773636771 (每天空间更新当日报纸);
4. 扫一扫微信:
“资讯联播南阳”。

国内领先的VOP技术
性价比高的网络电话
超低的资费 优质的语音
月卡 一天一元随便打
年卡 160元送1000元话费,可拨打10000分钟国内电话
15036281238
114转东阿亿信
招商订水: 67096666
水机清洗: 67093333

桃花雨足疗会所欢迎您
地址: 新华西路739号格林国际大酒店7楼(有地下停车场)
贵宾专线: 0377-61189566/77 或 114转桃花雨足浴养生会所

上上酒吧
订台电话: 61380111 61380333
韩国原装进口啤酒
20元/瓶
活动策划: 详询工作人员

经查明, 此广告位商机无限!
南阳日报·名品名店
向市民提供丰富有用的生活服务资讯
帮助客户提升品牌, 扩大销售, 传递资讯
建立商家与读者信息供需的桥梁
提供商家与商家之间沟通的桥梁
地址: 七一一路南阳报业资源库典宣办大厅 电话: 62251553

甲丽净 灰指甲
甲丽净灰指甲全国连锁服务中心
品牌上市14年, 3000余家专业连锁。国内灰指甲类发明专利。[专利号: ZL200510041963.7]
甲丽净十五周年, 全国统一优惠活动进行中……
● 南阳车站路店: 车站路与七一一路交叉口向南30米路东
● 南阳七一一路店: 七一一路12小东100米路北
● 南阳新华路店: 新华路解放路交叉口东80米路南
● 南阳范寨路店: 范寨路(原天山路)与工农路交叉口西南角
● 南阳店: 新华路丁字口东50米路北中国银行对面
● 新野店: 金府花园酒店西50米路北(桥西头)
● 油田店: 职工医院丁字口北20米路东
● 南阳店: 中华路中段100米路南
● 方城店: 凤瑞路(潘河桥东50米路南)阿里山对面
● 唐河一店: 建设路西段北京豆腐坊西隔墙
● 唐河二店: 建设路与文峰路交叉口西200米路南底楼西边
● 南阳店: 体育场东100米路南
● 内乡店: 四小东隔墙
● 镇平店: 察院小学北门正对面
● 西峡店: 老电业局东20米路南
● 社旗店: 建设中路二门正对面
● 诚招桐柏加盟店

画室招生
画室采用小班教学, 注重学生个体差异, 以人为本, 寓教于乐, 培养学生兴趣, 最大限度开发学生的潜力。画室在提高学生艺术修养的同时, 更注重学生学习和能力的培养。
招生简章
基础班 9岁以上, 爱好美术, 周六周日及寒暑假上课, 主要学习课程为素描、色彩、速写、构成等。
高考班 主要学习课程为: 素描、色彩、速写等。
另开设专升本特训班
常年招生, 随到随学 咨询电话: 18637786288

茶农与茶友零距离接触
乔六大山茶
乔六承诺: 您只需给我一个价位, 我负责茶提高两个档次。
送货上门 先尝后买
15637719013
新华路王府饭店东30米路南邮电社区3号楼102室

品牌教育
● 速读速记、动漫文13683924263
致初三、高一、高二学生家长
本中心定于6月7日前, 免费发放《高考数学轻松突破140分》一本, 共5000册。
欢迎领取! 15539946116
心理咨询师 公共营养师
一次交费直到拿证, 权威专家授课, 考试合格发全国通用证书, 近期报名送网课课程及题库! www.taosue.com 63088262
天启成人高考学历
河大、郑大、省教院、师院、理工等校函授专升本; 中央电大专科免试入学; 武汉大学在职硕士生招生。63012668

宁夏高考
www.syclde.com
购银川、西安房产及人才引进, 按政策代办户籍、学籍(可报全国大学)。13137793388 61599126
总工会会计专技培训
省会计证考试考点。自班6月4日开学, 晚班6月17日开学, 双休日班, 职班, 实操班, 函授大本科班同时招生。地址: 中心医院北1000米 63193050 1393745099

赴美留学
美国名校俄克拉荷马等大学本科面试录取中, 望有意赴美留学的高三毕业生速报名申请。上海师大留学办事处:
杨老师 13838733760