

创业成就梦想 榜样引领未来

——南阳理工学院优秀校友创业好榜样事迹选登

重温母校情，共筑未来梦。5月30日至6月1日，南阳理工学院举办了升本十周年校友校园开放日活动，邀请校友重回母校，举办创业论坛，弘扬优秀校友的创新创业精神，同时成立毕业生创新创业促进会，助力学子成长成才。

校园开放日期间，各种活动亮点频出。由优秀毕业生黄彦锋等8名校友提议筹建的南阳理工学院毕业生创新创业促进会成立，为该校毕业生和在校生搭建了一个信息交流、咨询服务、技术培训、创业辅导、项目孵化及成果推广的平台。



务、技术培训、创业辅导、项目孵化及成果推广的平台。

激情成就梦想，创业你我同行。近年来，南阳理工学院十分重视大学生创新创业工作，部分毕业生走向社会后选择自主创业发展，并取得了一定成就。在首届校友创业论坛暨优秀校友表彰大会上，106名优秀校友受到表彰，10名“优秀校友创业好榜样”在论坛上分享了自己的创业故事。为发挥榜样力量，现对部分优秀校友予以介绍。

梅振波：认真做事 诚信做人



梅振波，南阳市远航商贸有限公司总经理，1994年毕业于南阳理工学院化工专业。毕业后，他在老师的帮助下，生产酸酸乳，第一次销售就赚了100多元。然而，家庭作坊要想做大做好必须去工商注册，办生产

许可证、卫生许可证等手续，由于没有资金，再三思考后，梅振波最终选择找一份自己独立能干的工作。

1996年，梅振波被招聘到一家医药厂做销售，但在得知卖的是保健品而不是药品后，他断然辞职。1997年6月，他进了一家食品添加剂公司做销售。在跑业务的过程中，他不怕苦、不怕累，从川北到川南，从川西到川东，每个市到每个县乃至有可能用这个产品的乡级面粉厂他都要拜访。一路上虽然遇到了很多困难和问题，但他

都坚持了下来。历时3个月，他统计出605家面粉厂，经过多次联系、沟通，占领了这个区域的市场。然而，2002年国家开始对食品添加剂规范要求，社会上对面粉厂是否应该使用添加剂也有争议。经过考虑，他选择做粮食行业，秉承“认真做事，诚信做人”的理念，成立了南阳市远航商贸有限公司，做农副产品贸易业务。公司实行多元化经营，同时发展进出口业务，目前已在东南亚成立远航(柬埔寨)分公司，并准备把这种模式复制到非洲。

邢清强：集聚校友力量 实现企业腾飞



邢清强，现任郑州科威腾机电设备有限公司总经理，1999年就毕业于南阳理工学院电气自动化专业。

邢清强，现任郑州科威腾机电设备有限公司总经理，1999年就毕业于南阳理工学院电气自动化专业。

2002年毕业后，邢清强到郑州某单位从事工业自动化行业的销售和现场调试工作。2004年，他到一家刚成立的公司负责销售和技术支持的工作。2007年，一直有创业想法的邢清强和其他几个校友一起成立郑州科威腾机电设备有限公司，邢清强任总经理。公司以母校往届毕业生为主要骨干，在郑州自动化行业树立了良好口碑，打造了

南阳理工学院的良好形象。在没有资金、人脉关系的背景下，公司从开始的4人发展到现在的36人，其中31人为南阳理工学院毕业生。2013年度公司产品销售额近4000万元。目前，邢清强的公司已发展到三家，为适应快速发展的工业自动化行业，他与人联手成立了一家专门从事工业机器人开发与应用的公司。

谈到求职，邢清强表示，专业基础知识和动手实践能力是毕业生求职中最重要的两份自荐书，同时工作能力和工作态度也需重视。

华文海：工欲善其事，必先利其器



华文海，南阳金正珠宝责任有限公司董事长。1989年考进南阳理工学院企业管理系，后来转到工艺美术专业，1991年跟随1988级学生提前一年完成学业。在校期间，他勤工俭学，打扫男生宿舍楼卫生，每个月有60元的“工资”。每周六下午，他都会回家干农活，周日再从家里驮着

蔬菜带到菜市场批发给商户。大学的经历锻炼了吃苦耐劳、吃苦耐劳的精神。

毕业后，很多同学是坐等分配，或者利用各种社会关系去寻找理想的就业单位和岗位。1991年9月底的一个晚上，华文海和几个同学一起骑车回学校，在路上看到南阳玉器厂与南阳珠宝玉石协会联合主办的第一届“全国珠宝玉石展销会”，发现一些市民前去观看询问，但并没有购买。他凭直觉感到机会来了。第二天，他便主动找到厂长，向其提出建议成立临时“珠宝玉石检测台”，提供免费鉴定珠宝玉石服务。这一提议获得了厂长的

认可和支。后来，他被分配到玉器厂的供销科上班。

勤快、勤奋、勤劳让华文海很快得到了玉器厂管理层的好评和重视。他说服领导，筹备成立了金店。在他的运筹帷幄下，金店生意兴隆，名声大振。后来，华文海几经波折与父亲一起成立了金正珠宝公司。有了自己的企业，有了自由施展的平台，生意越做越好，企业越做越大。华文海还制定了一套管理机制和员工福利政策，为毕业大学生提供就业岗位，开展一系列公益活动，使金正珠宝深入人心，成为南阳消费者心中名副其实的“黄金珠宝第一品牌”。

庞红磊：人之所以能，是相信能



庞红磊，现任南阳市凤火鸟家具有限公司总经理，2008年至2012年就毕业于南阳理工学院测控技术专业。

庞红磊，现任南阳市凤火鸟家具有限公司总经理，2008年至2012年就毕业于南阳理工学院测控技术专业。上大学时，庞红磊内心一直存在着创业的想法。为了得到自己的创业基金，他

有一次，庞红磊在北京参加总裁培训班时认识了一个做服装的老板，回校后他便转行做起了服装生意。2012年，庞红磊认识了南阳本地一个生产家具的老板，一见如故的他们最后决定合伙做家具生意。经过两年的发展，企业已经从不到4亩地的小厂发展到占地10亩、业务遍布南阳13个县区的中型企业。结合自己的创业经历，他表示，永远不要凭自己一个人的力量创业，只有靠团队的力量才能做出成就。

翟丽玲：在哪里跌倒，就在哪里爬起来



翟丽玲，现任南阳市顺发化工有限公司董事长，1994年毕业于南阳理工学院精细化工专业。毕业后，翟丽玲在南阳

市宛城区黑色金属总公司上班，没多久便遇到公司破产，不幸下岗。1997年10月，在家人的支持下，她拿出全家所有的积蓄开了一家化工商店。

2011年5月13日，是一个噩

梦般的日子。翟丽玲由于过度劳累，患了急性肾衰。病危通知下了一次又一次，她用自己的意念战胜病魔，忍住一次次痛苦的治疗而生存了下来。她懂得感恩，汶川大地震捐款2万元，玉树地震捐款捐物超过万元；为初中老师刘国方书法展览赞助5000元；2011年病重住院期间同病房一个男孩缺少医药费，她和老公商量拿出了5000元送给男孩。

翟丽玲说：“一个年轻人要想有所成就，就必须努力奋斗，要有坚强的意志、顽强拼搏的精神。只有这样，你的未来才会有所不同。”

张克奇：坚定梦想 不甘示弱



张克奇，现任河南天力电气有限公司董事兼副总经理，1988年至1991年就毕业于南阳理工学院企业管理专业。

张克奇，现任河南天力电气有限公司董事兼副总经理，1988年至1991年就毕业于南阳理工学院企业管理专业。在校期间，张克奇努力学习相关专业专业知识，同时积极参与学校的

制的方式成立了河南天力电气设备有限公司。公司从租赁厂房做起，一路艰辛创业，最终获得不小的成功。2013年，公司实现年销售收入2.6亿元。创业7年来，公司累计实现销售收入12亿元，为300多人创造了就业岗位，成为全省行业内的排头兵单位、南阳市百强企业。2014年，随着公司二期建设项目的竣工，一座占地200亩的新型现代化工厂已初具规模，张克奇离自己的梦想越来越近。

李雪峰：用双手去创造美好未来



李雪峰，现任河南新兵软件科技有限公司总经理，2002年至2006年就毕业于南阳理工学院计算机应用专业。初到学

李雪峰，现任河南新兵软件科技有限公司总经理，2002年至2006年就毕业于南阳理工学院计算机应用专业。初到学

少。但他没有放弃，2006年3月他加入了学校的一个创业社团，从那里学到了很多创业知识，这让他有了通过自己的双手去创造美好未来的想法。2006年毕业后，李雪峰得到了某公司3个月实习的机会，一个月才400元钱，但他任劳任怨，认真地做好自己的工作。李雪峰去上班时，发现一个领导每天提前十几分钟到办公室打扫卫生。他在之后实习的时间里，每天坚持比上班前早到30分钟帮领导打扫办公室卫

生。第二年，李雪峰就在这位领导的引导下成为正式员工。之后，慢慢做出成绩的李雪峰经过深思熟虑，选择了一条荆棘丛生却有着美好前景的创业之路。

2009年，李雪峰和同伴成立了河南新兵软件科技有限公司，正式开始了创业之路。“尽力、随缘、感恩、稳重、共赢”是他做人的基本准则，严于律己、宽以待人是他的基本态度，付出一定有回报是他创业之路上一贯坚持的信念。

叶海丰：一台电脑，把生意做到全世界



叶海丰，浙江义乌鼎峰国际贸易有限公司总经理，2004年毕业于南阳理工学院外语系国际贸易专业。

叶海丰，浙江义乌鼎峰国际贸易有限公司总经理，2004年毕业于南阳理工学院外语系国际贸易专业。毕业后，叶海丰就去了南方，他心中的信念就是——混不好，就不回

来了。他到浙江金华一家生产户外休闲用品的工厂，担任总经理助理一职，当时的试用期工资是800元。2005年，一次网商大会西湖论剑的经历让他觉得网络经济已经是不可阻挡的潮流，不做电子商务，自己肯定会后悔。2005年8月，叶海丰到义乌一家小型外贸公司从事国际贸易销售工作。在外贸公司与淘宝商城打交道的经历，让他内心坚定了之前的信念。2007年4月，叶海丰成立

姜伟：脚踏实地 向成功迈进



姜伟，现任浙江杭州志卓信息技术有限公司董事长，1999年至2002年就毕业于南阳理工学院应用电子专业。

姜伟，现任浙江杭州志卓信息技术有限公司董事长，1999年至2002年就毕业于南阳理工学院应用电子专业。毕业后第一年做销售，第二年做技术，仅仅

毕业两年对自己充满信心的姜伟就选择了创业的人生道路——成立了杭州志卓信息技术有限公司。然而，创业经验不足导致的问题和困难慢慢浮出水面，无论是产品的开发、销售市场的开拓，还是服务客户、团队建设等，都需要团队一次次考虑和分析。公司成立后，接到客户的第一笔订单是做搜索引擎的自然排名。在当时国内根本没有相关技术文档的情况下，姜伟与同事通过查找国外

相关技术资料，经过一周通宵达旦的分析、研究最终圆满完成客户的要求。姜伟重视团队合作，在公司内部成立创业基金100万元，奖励有好的创业意向的开发者。历经十年风雨，目前姜伟公司已拥有团队成员165人，2013年公司销售额突破2500万元。公司旗下B2B平台全球塑胶网至今连续6年荣获中国电子商务行业网站100强。

苏建：适合自己的才是最好的



苏建，山东烟台荣辉软件有限公司总经理，2004年毕业于南阳理工学院计算机专业。毕业后，作为IT岗位的员

苏建，山东烟台荣辉软件有限公司总经理，2004年毕业于南阳理工学院计算机专业。毕业后，作为IT岗位的员

2012年，正赶上医疗行业信息化建设高速增长期，于是苏建选择了创业的行业——医疗信息化。在医疗行业能够开发的信息化项目有上百个，经过市场考察和了解后，他决定成立烟台荣辉软件有限公司。公司成立之初，各项工作都不好展开，于是，他带领公司成员分头去各个医院进行项目需求信息采集，同时通过学习书本知识来“充电”，凭借着对项目的自信和百折不挠的努力，公司业绩有了显著提高。随后，公司规模不断扩大，人力、物力和资金方面都有了很大突破。

随着公司的不断壮大，合作方面有了很大的进展。苏建开始注重技术研发的投入，先后和医院合作开发临床路径系统和移动医生、护士工作站，为日后研发一体化做了铺垫。同时，他与山东省卫生厅交流沟通，将公司项目的特点和未来的发展前景都进行了介绍，得到了省厅领导的重视。这为公司发展夯实了基础。苏建说，创业要从小自己熟悉的事情开始；客观评价自己，不要做高新技术和市场不成熟的行业；最好不要合伙，个人要有非常强的执行力。

创业导师点评：

为了让更多的学子接受创业教育，本次论坛学校还专门请来了中国知名创业导师杨保、付鹏、李肖鸣、李金保做现场点评。李金保在最后的总结点评中说，南阳理工学院很多优秀校友通过创业改变了自己以及自己的生活，也改变了别人的生活，但任何创业的成功都离不开知识，实践也验证了所有成功都离不开知识。

如何积累创业经验？李金保建议大学生创业之前，一定要客观分析问题，正确面对问题，在创业中学会分析问题，同时，还要学会风险控制和个人感情的控制。此外，还要有正确的价值观，发挥好团队精神等。

他还给在校大学生指出了创业方向：从创小业开始，进行基础性创业，围绕服务行业和互联网行业进行创业。