

南阳银监局

勇担当防风险 助推实体经济发展

本报记者 宋歌 通讯员 毛海法 张柯 李凯晴

南阳银监局积极应对经济新常态,把“三严三实”和“四句话”要求作为新标杆、新引擎和新指南,主动作为,勇于担当,引领全市银行业金融机构防控重点风险,助推实体经济发展。



工行南阳分行 多措并举防范外部欺诈

本报讯(通讯员蒋红升)工行南阳分行围绕“建设最安全银行”主题,切实维护客户权益,严防外部欺诈事件的发生。

该行通过会议、培训、竞赛等多种形式,强化员工防范外部欺诈的风险意识;设立防欺诈咨询台,多渠道提醒客户增强防范意识;强化风险评估,对新产品、新流程和专业风险点的外部欺诈风险进行安全评估,提高外部欺诈风险信息应用成效。

为实现对电信诈骗等外部欺诈犯罪的“精准打击”,工行自主研发投产了“融安e信”外部风险信息服务平台,目前已完成了“融安e信”对诈骗涉案账户的全渠道布控,对所有通过网点、网上银行、电话银行、手机银行和自助终端等渠道进行的转账汇款交易即时筛查,对电信诈骗犯罪实时自动预警和风险提示。

农发行方城县支行 开展存款保险宣传

本报讯(通讯员于海娥)《存款保险条例》实施以来,农发行方城县支行积极行动,做好舆论宣传工作。

该行组织员工学习,做好对客户和公众的服务解释工作;开展形式多样的宣传活动,将“存款保险,保护您珍贵的存款”等电子宣传标语,通过LED显示屏循环滚动播放;在营业大厅醒目位置摆放宣传折页,供公众免费取阅;设立咨询台,进行政策宣传。



邮储银行 社区金融服务站营业

本报讯(通讯员杨娜)邮储银行镇平县石佛寺支行社区金融服务站正式对外营业,是镇平县第一个提供全方位自助服务的金融网点。

该服务站配备了自动存取款机、个人网银终端、多媒体查询机、智能手机、自动补登存折机、平板电脑、反假币工作站、95580 直接电话等电子设备,并配备了电视机、擦鞋机、空调等设施。



弱势依旧

民生证券认为,经过前期股市的暴跌,现在重塑市场信心将是一个漫长的过程。近期市场连续低开似乎成为常态,虽然上周末市场消息有一定的利好,但是并未给昨日的市场带来正能量,市场依旧是按照自身的节奏低开震荡。

无论是从基本面,还是从技术面来看,市场依旧处于弱势的格局当中,成交量连续呈现萎缩,而且萎缩的速度明显加快。本周市场的走势非常关键,建议对于近期获利的筹码及时减仓,一旦指数大幅回落可择机介入,追求短平快操作。



了打击银行卡非法买卖、信贷资产质量、不规范收费清理等 13 项现场检查,发现问题 151 个,提出整改意见 91 条,提出监管建议 241 条;强化刚性监管力度,对工作不力的机构,采取监管约谈、下发风险提示、开展专项检查等纠偏措施。

坚持“谋事要实”,防范化解金融风险。该局敢于担当,竭尽全力破难题、解困局;及早介入,通过现场检查、非现场监管、舆情监督等方式及早发现风险苗头;个别企业信用风险暴露后,该

局立即向市政府呈报了《关于化解企业担保链风险的报告》,提出了建立主办行牵头制度、设立信心资金池、创新贷款模式等 8 项具体措施,全部被市政府采纳。

落实“创业要实”,助推实体经济发展。一是着力监管引领。该局提出金融机构应在风险可控的前提下努力向上级行争取信贷额度,并在项目审批、业务权限、存贷比等方面向南阳倾斜。二是畅通融资渠道。2015 年上半年分局组织召开“支持实体经济银企对接

中信银行 出国金融服务“一站式”

本报讯(通讯员海亚露 实习生朱浩宁)一年一度的出国季来临,中信银行凭借 17 年的丰富经验提供出国金融服务,让客户出国留学有备而行。

只要家长有稳定的职业和收入且个人信用记录良好,即可通过抵押、质押、保证、信用等担保方式申请留学贷款,金额最高可达 150 万元。该行

可为客户提供中英文存款证明和留学贷款证明等资信证明。选择去新西兰留学的学生,如果存期不满 6 个月,可以在中信银行办理新西兰留学汇款专用账户业务。

中信银行自 1998 年起独家代理美国使馆签证业务,欲办理赴美国、日本、新加坡、意大利等国家签证且符合



邮储银行镇平县支行开展以“学标准、比规范、练技能、强素质、提形象”为主题的岗位技能练兵活动。该行除加强理论知识学习外,还组织员工对微机录入、业务规范办理、手工点钞、加打凭条等进行演练比赛,进一步提升了员工的服务意识和业务水平。

通讯员 杨娜 摄

桐柏农信社 “四到位”谱写惠农新篇章

本报讯(通讯员李采霞)桐柏农信社以“服务三农”为市场定位,持续做好“四到位”,着力提升农村金融服务水平,不断增强支农服务能力,为促进县域农业增产、农民增收和农村经济发展提供有力支持。

组织宣传到位。该农信社定期对员工进行业务知识培训,改变员工传统的思想观念,使每一位员工都了解相关的业务知识,都会使用各种自助金融机具。同时还还将惠农工程的推进真正纳入日常工作中,产品营销做到日常化、经常化、习惯化,并制定详细的绩效考核方案,落实奖惩,激发营销的主动性。通过相关培训,鼓励广大一线柜员真正“走出去”,改变了过去等客户上门的传统习惯,主动走进乡村、农户家中营销金融产品。

资金惠农到位。在惠农补贴发放前,该农信社与财政局、民政局等积极对接,认真核对补贴发放账户,确保补贴发放一次性成功。开辟专门的惠农资金领取窗口,为支取惠农补贴的群众提供方便。近年来,桐柏农信社已在全县 16 个乡镇开办粮补、种补、林补、五保、低保等各类惠农补贴共计 4610 万元,赢得了当地政府和广大农民群众的交口称赞。

信贷支农到位。桐柏农信社围绕县委、县政府“一乡一品”的农业经济发展战略,将信贷资金向特色种养业、文化旅游产业和产业集聚区建设倾斜。打造桐柏“绿色信贷文化”品牌,在产品研发上根据不同行业量身定制如“绿色农家乐”“绿色家园贷”“绿色果(蔬)贷”“绿色豫茶香”等信贷品牌,加快农户小额贷款、农村个人生产经营贷款的投放。截至

2015 年 6 月底,全县农信社共发放涉农贷款 26.24 亿元,当期涉农贷款较年初增幅为 1.69%,实现了涉农贷款增幅高于各项贷款增幅的目标。

金融服务到位。该农信社始终秉承“立足本土谋发展,扎根基层惠民生”的原则,让农民均等、就近享受基础金融服务。通过聘请专业的咨询公司对网点进行标准化服务流程导入,打造精品网点,为客户提供更亲、更近、更贴心的服务、维护与建设;最终构建起一个覆盖农村的电子渠道服务网络,为农民足不出户甚至足不出户就能享受到与城镇居民对等的各项基础金融服务提供了保证。

无悔的选择

□张克战

“……就算一切重来,你仍是我唯一的决定,你选择了我,我选择了你,这是我们的选择。”转眼间,在人民银行国库岗位上,我已经度过了 3000 多个日日夜夜。在这既短暂又漫长的岁月中,国库工作选择了我,我也选择了这个平凡而有意义的岗位。

10 年前一个春意盎然的清晨,我去人民银行报到了。组织上分配我在国库岗位工作,经过一段时间的熟悉,我对记账、编制报表等工作有了初步了解。随着时间的推移,平凡的工作冲淡了我初来时的新鲜感,我希望调到能够发挥自己特长的股室。行领导了解我的思想动态后,耐心细致地做我的思想工作,讲述国

库工作为国家聚财、服务地方经济发展、服务民生重要意义,并用肖经文同志的先进事迹教育我。

想想国库战线上的老前辈,自己是那样渺小。人生的价值在于奉献,奉献是一种给予,更是一种社会主义核心价值观的升华。我深刻地认识到,国库工作在整个人民银行工作中至关重要,从宏观上看,它通过办理每一笔拨款,每一笔税款,在为国家和地方经济发展输送着血液,从而促进国民经济的发展。从微观上看,我们所做的每一项工作,与服务民生、直接支付惠民息息相关。

在之后的日子里,我就像一块干涸的海绵尽情地吮吸着知识的泉水,不断完善和充实自己。我深知,要搞好国库工

金融故事

慧眼识骗局

□潘毅 书礼

7 月 29 日下午,一位惠姓老人拿着 20 万元的定期存单到中原银行南阳信支行,要求办理汇款业务。柜员李晓曼发现老人神情紧张,便询问老人汇款用途,老人不说原因,要求工作人员立即给在

北京的儿子汇款。李晓曼担心老人遇到骗子,赶快告诉柜台同事和大堂经理。大家一边劝说老人,一边与其家属联系。此时,对方不断给老人打电话催促汇款,工作人员通过电话向对方,对方态度强硬,工作人员以大额汇款需要预约等理由与对方周旋。

作,更好地服务地方经济和民生,首先要提高自己的业务素质。工作中,我树立“责任重于泰山”的思想,努力去做一个“政治过硬、业务优良、作风清正、纪律严明”的国库工作者。功夫不负有心人,多年来,我在工作中没出现一点差错,编制的报表被上级领导称为“免检产品”,连续 10 年我被评为先进工作者。

几度风雨,几度欢愉,几多磨难,几多辛酸。在国库工作的风风雨雨中,我品尝了工作的酸甜苦辣,但至今无悔,因为国库选择了我,我也选择了国库,我愿把自己的一生奉献给光荣的国库事业,奉献给我们壮丽的金融事业! (作者单位:人民银行邓州市支行)



工作人员费尽周折,终于与老人的女儿取得联系,老人的女儿立即赶到该行并报警。经询问,原来,老人接到一个电话,对方称老人被牵扯进一个涉及 40 万元的诈骗案中,要求他往指定账号上汇保证金,如果查实老人不涉案,就把钱退还给他。老人的女儿听后,说:“这明显就是骗子设的局,要不是银行工作人员慧眼识骗局,这 20 万元早进骗子腰包了。”老人如梦初醒,在后悔的同时,对中原银行员工的行为称赞不已。(征集您身边的“金融故事”,限 800 字以内,投稿信箱:sg1555@126.com) (作者单位:人民银行南阳中心支行国库 南阳村镇银行 南阳日报社)

南阳日报 金融理财 微信公众平台 欢迎您的关注 微信号:nyrb_jinronglicai 扫描金融专刊部微信二维码,免费参加市政府金融办与本报联合各驻宛金融机构联办的“银行融资海选活动”;免费参加长江证券举办的周末讲堂,还有礼品相送;精美水杯、太阳伞、指甲刀套盒等;免费享受长江证券投资顾问“一对一服务”一个月;每周长江证券、民生证券还会不定期推荐优质股供您选择。

建设银行 换卡可电话预约

本报讯(记者包蕾 实习生朱浩宁)建行电话银行渠道推出银联标准磁条卡同卡号换 IC 卡预约服务,客户拨打 95533,即可办理 IC 卡换卡预约。制卡成功后,由网点或客户经理通知客户领卡。与原业务流程中客户需两次到网点分别办理申请、领卡业务不同,客户通过电话银行预约,只需到网点一次领卡,有效节省客户时间。

近年来,建行电话银行中心重视电话银行渠道与网点、自助等线下渠道的互动,充分发挥电话银行 7x24 全天候、远程服务的优势,陆续推出理财卡到期换卡预约、ATM 机特约取款等服务。

下一步,建行电话银行中心将继续秉承“以客户为中心”的经营及服务理念,依托新一代统一客服平台项目,拟在电话银行渠道推出大额取款预约、实物贵金属提取预约等更为丰富的预约、预处理服务。

农业银行 智能定投更省心

本报讯(通讯员王辉)农行智能定投业务是基金定期定额的投资方式,即在一定的投资期间投资者每月按约定日期,根据证券市场指数的走势以不固定的金额投资于同一基金产品,实现对基金投资时点和金额的控制。

除普通定投具有的强制储蓄、分散风险、积少成多等优点外,农行基金智能定投还具有以下优势:成本更低,智能定投自动在价格上涨时减少扣款金额、在市场下跌时增加投资金额,有利于获得低于普通定投的平均成本。投资更灵活,智能定投提供多种参考指数、挂钩标的和偏离度供客户选择,可自由构造多种投资方案,让投资更加灵活、自由,更加省心、省时。智能定投视市场情况自动增减投资额,客户无须花费大量时间和精力跟踪市场,便可实现智能化的投资。

中国银行 推出“积存金”业务

本报讯(记者包蕾)客户在中行建立“黄金积存账户”后,可通过该账户购买“积存金”或赎回黄金份额,并可在累计至一定份额后按约定提取实物黄金,满足客户在黄金方面的投资、购买、馈赠等需求。

该业务特点:积少成多,最低 300 元或 1 克起购,即以小资金参与黄金大投资;实时清算,积存黄金实施挂钩国际金价、实时清算、实时到账,当天可进行多次购买和赎回;分散投资风险,积存黄金可以使黄金投资变得更方便、省心,风险更低。

洛阳银行 取款转账优惠多

本报讯(通讯员魏佳丹)洛阳银行推出“洛阳银行一卡通”,免工本费、年费、小额管理费、网银成本费;境外取款、POS 机消费、小管家短信提醒、网银转账免手续费;跨行交易前 5 笔手续费每笔 1.8 元。

洛阳银行定期储蓄存款利率上浮至基准利率的 1.3 倍,每年多计 5 天利息。洛阳银行薪金卡:免每月前 10 笔跨行、跨地区 ATM 机取款转账手续费。洛阳银行商户卡:不仅每月前 10 笔跨行 ATM 机取款转账免手续费,而且所有柜面汇款均免手续费。卡内余额定活通,所有银行卡均可开通定活通业务,活期存款,定期计息。财富热线:(0377)61383588,60878688,地址:独山大道与光武路交叉口向北 300 米。

交通银行 “稳添利”期限活

本报讯(记者包蕾)交行推出保本保收益理财产品——“稳添利”,让客户提前锁定利益,无惧利率风险。该产品期限有 55 天、33 天、97 天,销售期截至 8 月 17 日,预期年化收益率分别可达 4.7%、4.69%、4.65%。在保证本金安全、保证收益的同时,收益为定期的 2 倍以上,理财到期一日到账。额度有限,理财非存款,投资需谨慎。理财热线:营业部 63322961,卧龙路支行 63322990,建设路支行 63322626,光彩支行 61162088。

民生银行 理财产品销售火

本报讯(通讯员杜增)民生银行推出多款稳健型理财产品,供客户选择。

非凡增利“天溢金”每日型理财产品,5 万元起,预期年化收益率 3.95%至 4.05%。安赢保本产品,5 万元起,预期年化收益率 34 天 4.05%、49 天 4.10%。电子银行专属理财产品,5 万元起,预期年化收益率 35 天 5.15%、64 天 92 天 5.20%、184 天 5.35%;10 万元起,预期年化收益率 35 天 5.20%、64 天至 126 天 5.25%、184 天 5.40%。定制理财产品,5 万元起,预期年化收益率 2 个月、6 个月 5.45%。详询民生银行理财财富热线:(0377)61601822、61601868、61158018、61158066。