

## 南阳银监分局

## 严守风险底线 力促经济发展

**本报讯** (通讯员张慧霞 孙冬冬) 2015年,南阳银监分局面对经济下行压力加大、银行业各类型风险激增的新形势,沉着应对,防风险强服务,抓改革惠民生,取得显著成效。

防风险,守底线,“稳”字当头。面对2015年出现的担保链风险,南阳银监分局向市政府提出8条建议均被采纳,建立了主办行制度,推出了资金池计划,先后召开金融债权管理会议10

余次,多次深入困难企业走访调研,帮扶企业10余家,促成企业重组1家,涉及信贷资金100多亿元,构建了银政企“三位一体”的风险防控格局,有效缓解了风险。

强服务,促实体,“勇”于担当。南阳银监分局引导银行业用发展的眼光支持实体经济,先后两次搭建银企对接平台,牵头组织召开了建局以来最高规格、最大规模的银企对接会,新增授信

149.64亿元,帮扶企业百余家。截至2015年11月末,实现了小微企业贷款“三个不低于”目标,涉农贷款余额稳居全省第二。

抓改革,谋创新,“进”字着眼。南阳银监分局成立了农村信用社深化改革发展领导小组,推动市政府召开了全市深化农信社体制改革工作会议,制订了“345”改革规划,促成桐柏县政府拿出2000万元处置桐柏联社不良资产,桐

柏农村商业银行已于2015年12月26日挂牌成立。

普金融,惠民生,“深”处推动。南阳银监分局审慎规划新设机构的类型与数量,优先支持设立小微企业专营机构,优先引导向欠发达地区设立机构。目前辖内新增的14家支行(分社)中,有4家社区支行、2家小微支行。农村基础金融服务“村村通”覆盖率达89.18%,实现了各县均有乡镇网点。**⑩9**

农发行南阳市分行  
信贷支农显成效

**本报讯** (通讯员熊磊)农发行南阳市分行切实发挥政策性银行独特支农优势,至2015年末,全年累放各项贷款92亿元,各项贷款余额159.2亿元,为南阳市经济社会发展提供了强有力的金融支撑。

该行大力支持粮棉收储,确保国家粮食调控政策顺利执行,切实维护农民利益。截至2015年末,该行共投放夏粮收购贷款24.2亿元,支持收购小麦10.3亿公斤;发放稻谷托市收购贷款2800万元,支持收购稻谷996.5万公斤;发放玉米收购贷款1.1亿元,支持收购玉米0.625亿公斤;投放棉花收购贷款3000万元,支持企业收购籽棉6000吨。

该行2015年共支持水利建设、农业农村基础设施建设等各类中长期项目6个,投贷款金额7亿元;已调查、待审批项目23个,金额67.7亿元;已对接待调查项目13个,金额53.6亿元。同时,该行成功投放专项建设基金项目12个,共计3.11亿元。

持续优化客户服务体验,对企业不压贷、不抽贷、及时续贷,该行2015年累放产业化龙头企业贷款34.7亿元,保证了客户企业的正常资金需求,支持了地方经济发展。**⑩9**

工行南阳分行创新驱动服务  
互联网金融“落地开花”

**本报讯** (通讯员蒋红升)工行南阳分行顺应互联网发展的新趋势,积极探索、大胆实践,运用“e-ICBC”品牌,为消费者提供便捷、安心、实惠的金融服务。

工行“互联网+校园”服务平台已覆盖我市各高校,不少大学生下载并开始使用校园金融神器——工行e校园,这款针对在校大学生的互联网金融APP,是迄今国内银行业唯一面向在校大学生推出的综合化互联网金融服务平台。该平台围绕大学生在校期间汇款、理财、融资等金融类服务和购物、通讯、健康、阅读、校园卡充值等非金融需求,提供便捷、安全、优惠的服务方案。

工行南阳分行运用互联网金融产品为越来越多的消费者解决了难题。工行商友俱乐部是工行为商贸客户量身打造的集交流联谊、享受工商银行各种特色产品和服务于一体的专属服务平台,客户加入工商行商友俱乐部并成为商友会员后,可以享受更优惠的结算服务、更便利的融资服务、更贴心的理财服务以及专享的增值服务。同时,客户还可以与其他商友会员互通信息、共享商机。

凡是从事商业经营的商贸客户,无论是小微企业商户,还是个体经营户,只要能够提供有效的经营证明材料,都可以成为商友俱乐部的会员,而持有商

友卡的商友俱乐部会员,都可享受异地存取款免手续费、异地客户在工行为持卡人汇款免手续费、商友会员之间汇款免手续费三项免费服务。南阳的商友俱乐部会员可免费签约“商友通结算套餐”,享受异地跨行转账、汇款全免费的优惠。**⑩9**

农行南阳分行举行  
“南阳城市一卡通”签约仪式

**本报讯** 1月12日,农行南阳分行与河南德一智慧城市信息系统有限公司举办“南阳城市一卡通项目合作框架协议”签约仪式。

城市一卡通是城市数字化、智慧化建设的一部分,其主要目标是整个城市中使用统一规范的智能IC卡,实现与银行系统的联网,实现小额支付替代现金结算,并使智能IC卡的应用领域逐渐拓展到旅游、卫生、商场、超市、餐饮、药店、水业、燃气等公共服务领域。

农行南阳分行与河南德一智慧城市信息系统有限公司合作,代理城市一卡通业务,进一步拓宽农行南阳分行的业务发展空间,开发新的客户群体,实现银行卡在社会多领域的应用,提高可持续发展能力,从而带动资产、结算、汇兑、代收代付等其他金融业务向南阳公交、医疗、高校、社区、电业等多行业公共服务领域的全面渗透,实现农行对社会各行各业全方位的服务。**⑩9**

(谢康 王辉)



## 微金融 惠大众

## 光大微信银行客户数突破1000万

**本报讯** (通讯员程晓)光大银行推出3.0版本微信银行,旨在构建“金融+生活”的立体服务模式,通过“卡管家”、“爱生活”、“购精彩”三大功能板块,让客户享受到包括卡片查询、交易提醒、阳光e申请、理财购买等金融服务,体验到“购精彩”商城以及充值缴费等生活化的服务。目前,光大微信银行关注客户数突破1000万,较2015年年初增长10倍。

“卡管家”整合银行卡金融服务,帮助客户实时了解账户变动,确保

账户资金安全。光大微信银行提供包含储蓄卡账户查询、明细查询以及信用卡账户查询、跨行还款等服务,使微信用户能随时随地掌握自己的账户信息。同时,光大微信银行提供“阳光e申请”预约办卡服务,客户在微信中点击“卡管家”即可预约办卡。

“爱生活”实现金融服务全面升级。光大“云缴费”,用户可根据需要进行日常生活缴费,涵盖水、电、燃气、加油卡、手机充值、有线电视、通讯费等

10余类600余项缴费业务,客户轻触指尖就可轻松完成缴费,客户点击“爱生活”板块的“理财新生活”即可享受理财夜市服务。

“购精彩”实现电商服务跨界融合。光大微信银行在满足用户金融需求的同时,增加了“购精彩”板块,打造电商平台,引进优质商户,精选特色商品。2015年年初上线的“微商城”,销售全国知名品牌商品12大类100多款,截至2015年12月,累计销售商品上万件。**⑩9**

## 卧龙农信社加快体制改革

## 投放53亿元支持地方经济

**本报讯** (通讯员张印华 薛猛)2015年,卧龙农信社坚持服务“三农”宗旨,支持小微企业,加快体制改革步伐,增强发展实力,“贷”动了区域经济健康发展。截至2015年12月末,全区农信社累计投放贷款53.13亿元,较年初净增7.63亿元,持续有力地服务了地方经济发展。

加快改革增实力。2015年,卧龙农信社通过增扩股本、开展不良贷款清收专项活动和提升经营效益等有力举措,顺利完成了农商银行年底达标的目标任务。截至2015年末,卧龙农信社资本充足率13.38%,核心一级资本充足率12.67%,不良贷款率1.6%,拨备覆盖率176.27%,拨贷比2.82%,一般风险准备比例1.68%。

单一客户授信集中度4.82%,各项指标全部符合农商银行准入标准。乘借改革的东风,卧龙农信社不断壮大自身实力,创下了存款突破66亿元、贷款突破50亿元、经营利润突破2.25亿元的历史新高。

支农支小促发展。卧龙农信社深入开展农村市场调研,把辖内新型农场主、种植养殖户、农业产业化龙头企业和小微企业作为扶持重点给予支持。截至2015年末,全区农信社累计投放涉农贷款50.44亿元,较年初增加8.78亿元,涉农贷款占各项贷款的94.5%,支持了英庄大葱基地、小寨农家乐等新型农村经济组织和乐乐牛乳业、顺鹏养殖等一大批农业产业化龙头企业;累计投放小微企业贷款16.56亿元,较2015年年初增加6.48亿元,支持了荣阳实业、金鹏机电、天华制药、东雷科技等骨干企业,真正做到了企业发展关键时期不抽资、不压贷,为企业生产经营提供了强劲信贷支持。**⑩9**

履行尽责惠民生。为承担起支农支农、为政府分忧解难的社会责任,卧龙农信社持续加大惠农资金投放力度,2015年全区农信社累计发放包括潦河豆芽、青华辣椒、石桥花生等“惠农通”贷款7518万元,“玉信通”贷款1070万元,公务员守信卡

贷款325万元,妇女创业贷款3511万元,为促进农业增产增收、社会团结稳定作出贡献。同时,该农信社始终牢记“惠民使者”的历史责任,2015年全区农信社共兑付各类惠农补贴2.3亿元,粮食补贴6664万元,退耕还林补贴2560万元,小麦良种补贴2011万元,五保、低保补贴1.2亿元,优生优育计生奖励515万元。在金融自助服务点建设方面,该农信社共布放了45个金融自助服务点,覆盖辖内所有乡镇,服务面达89个自然村,受益居民近50万人,进一步畅通了农村支付结算渠道,为广大农民群众提供了更加方便快捷的金融服务。**⑩9**

新野农信社  
全员争创  
首季“开门红”

**本报讯** (通讯员王彬 李伟玲)新年伊始,新野农信社立足县域实际,合理规划,统筹安排,将首季工作延迟至4月份,力促组织资金实现真正意义上的“开门红”。

加大宣传营销力度,营造良好舆论氛围。该农信社抓住节日期间人员流动大的有利时机,通过悬挂横幅,在LED屏、微信公众平台推送宣传标语,设立宣传展板、咨询服务台等形式开展宣传营销活动,扩大宣传面、开户面和存款面,提高信用社知名度。

回馈客户,开展“春季大送礼”积分兑换活动。该农信社对1月至4月新增活期、定期和银行卡存款的客户,按存款额度折合一定积分,客户可根据积分分值自由兑换礼品。

发挥科技支撑作用,综合运用存款积分系统。该农信社通过存贷款营销活动与客户互动,对存款积分达到规定分值的客户实行贷款利率优惠,增强客户的依存度。另外,该农信社为客户提供优质服务,以金燕IC卡营销为载体,积极搭建由银行柜台、自助设备、POS机、电话银行、手机银行、网上银行、农村金融自助服务点等多层次、全方位、立体交叉的营销服务平台,为客户提供预约服务、跟踪服务、上门服务等特色服务,提升农信社市场的占有度。**⑩9**

## 中信银行

## 信用卡业务获殊荣

**本报讯** (通讯员海亚赛)近日,第13届中国互联网经济年会暨2015“金i奖”颁奖典礼在北京举办,中信银行荣获“2015年最具互联网创新力信用卡”奖项,成为唯一获此殊荣的金融机构。

凭借在互联网金融领域的先发优势以及对大数据时代的创新洞见,中信银行信用卡中心已成为传统金融机构中勇于革新、率先“触网”的践行者,以跨界融合、开放共赢的商业模式,为用户提供多样化、个性化、精准化的金融产品和服务。近年来,中信银行信用卡中心密集布局、跨界合作,牵手互联网巨头,实现客户、数据、渠道的全面共享。

2015年,中信银行信用卡中心更是重拳出击,打出占领互联网金融高地的组合拳。2016年,中信银行将大力拓展信用卡在移动支付领域的应用,让无卡支付真正走进千家万户。**⑩9**

## 业务推荐

## 建设银行

## 电子银行送惊喜

**本报讯** (记者包蕾)记者从建行南阳分行获悉,为感谢广大客户长期以来对电子银行业务的支持,即日起至12月31日,中国建设银行在全国范围内开展“电子银行送惊喜 善商务礼缤纷”营销活动。

活动期间,客户通过建行手机银行、个人网银和网上支付(含网银支付和账号支付)进行指定交易,有机会获得善商务通用券,在善商务个人商城购买心仪商品。

此次营销活动是中国建设银行去年“善融商务礼缤纷”活动的延续,是建设银行电子银行贯穿全年的整合营销活动,不仅包括了建行电子银行主要的个人业务交易渠道,覆盖了几乎全部电子银行渠道的账务性交易,还在2015年活动的基础上,提升了奖品数量,延长了活动时间。广大建设银行客户在全年任何时候,通过手机银行、个人网银以及账号支付进行账务性交易,都有机会获得奖品。

作为我国最早建立电子银行业务的商业银行之一,中国建设银行一直秉承“以客户为中心”的经营理念,持续服务大众,通过不断拓宽电子银行业务渠道、完善电子银行服务功能,为客户提供便利。在率先推出手机银行、个人网银等多项电子银行渠道之后,中国建设银行又陆续推出了善融商务、微信银行等顺应市场趋势、符合客户需求的产品功能,为广大客户提供了优质服务。**⑩9**

## 交通银行

## 靠档计息“惠享存”

**本报讯** (记者包蕾)交行新推出“惠享存”产品,客户提前支取定期存款,可按实际存期靠档计息。

交行客户只需在办理借记卡时开立“惠享存”账户即可,提前支取时,该行按照账户实际存期,根据不同利率档次分段计息,让客户享受活期的便利、定期的收益。普通版“惠享存”1万元起存,好生意版5000元起存。咨询电话:营业部63322985;卧龙路支行63322993;建设路支行63322626;光彩市场支行61160208。**⑩9**

## 中国银行

## 推出“中银步步高”

**本报讯** (通讯员姚恒)中行推出“中银步步高”产品,该产品是专为各类活期存款客户群定制的一款存款产品。

适用客户群:代发薪客户、大众客户。签约1年,只要在签约期内,客户活期账户的余额满足起存金额的天数(大于或等于90天),就可享受“中银步步高”额外补充的“步步高”收益,收益的多少依据余额大小和天数决定。详询中行各营业网点。**⑩9**

## 邮储银行

## 持卡购票享优惠

**本报讯** (记者包蕾)记者昨日从邮储银行南阳市分行获悉,即日起至3月31日,邮储银行信用卡持卡人在指定影院购买电影票,可享“6元”特惠价格。

活动期间,邮储银行信用卡持卡人逢周末持邮储银行信用卡在南阳电影城(梅溪路中段202号)观影购票,可享“6元”特惠价格,每卡每次限购2张,每日限用1次,活动期间影票数量有限,送完即止。咨询电话:(0377)63225377,63226338。**⑩9**

## 民生银行

## 手机银行送好礼

**本报讯** (通讯员杜增)民生银行成立20周年,为回馈广大手机银行客户,即日起至2月29日,客户使用民生手机银行交易即可参与抽奖活动。

客户每日交易可抽奖1次,分享活动信息还可再获得1次抽奖机会。每天赠送:5000元以内神秘礼品1份;10元手机充值话费1000份;民生银行积分(100分)15万份。近日,客户登录民生手机银行,还可获得1次抽奖机会,中奖率100%。活动奖品:一等奖iPhone6 Plus,每天1部;二等奖100元话费,每天500名;三等奖10元话费,每天5000名;四等奖民生银行积分100分。活动期间,客户可通过活动页面查询中奖信息及领奖情况。详询民生银行各营业网点:(0377)61601888、61601868、61158000、61158058、61158088。**⑩9**