

由“传统种植”到“绿色防控”的嬗变

——唐河县粮食生产透视(下)



特约记者 丰兴汉 马伏娴

“你看看,这是今年施了秸秆有机肥的玉米地。土壤松软,出苗率高,长得齐刷刷的,一看就知道增产效果非同一般!”

在唐河县桐河乡永久性高标准粮田,种粮大户焦强看着施用秸秆生物制料有机肥的粮田由衷地说。

从给土地“减肥”到施用有机肥,从施用有机肥到生态化绿色防控,这不仅是种粮大户焦强的绿色生产方式之变,更是全县现代粮业绿色革命的生产主体之变——

新变革 迈过秸秆利用这道坎

在河南省首批主要农作物全程机械化示范县唐河县,正上演着一场秸秆变废为宝的大戏。

在唐河,主要农作物全程机械化暨秸秆资源高效利用行动无处不在。桐河乡祥宏农机专业合作社的种粮大户焦强一边指挥着工人加紧进行秸秆生物制料,一边向“抢鲜”的粮农们介绍着秸秆制有机肥颗粒的好处,这也是唐河首次引进示范这项新农机和新农具。在作业现场,是焦强开工不久的有机肥生产车间。

“前些日子,厂址刚定下来,我就把秸秆自动制料机运回来了,生产线也马上组装到位,这样才能让大家现场感受到新装备新技术的魔力。”焦强说,“咱县是全国小麦绿色高产创建示范县,去年咱们就忙着搞绿色小麦高产创建。要想把这个活干出名堂,首先得解决化学肥料导致的土壤板结、残留超标问题,

有了这套装备,秸秆就不是问题了。”

“听说有这个装备,一直没有亲眼见到,现在我真服了。往年为了禁烧秸秆,乡村干部磨破嘴皮跑断腿,也不一定百分之百保证不点火冒烟,通过这些演示能让大伙儿认识到,都别烧了,制成有机肥往地里一撒就妥了。”源潭镇种粮大户田保强兴奋地说:“这就叫‘从地里来、到地里去’,少了浪费肥了地,绿了庄稼靠科技!”

今年,机械化收获秸秆还田复式一体化作业、机械化收获秸秆打捆复式一体化作业、机械化收获+小麦捡拾打捆自动化作业、花生机械化播种作业、无人机喷洒秸秆腐熟剂等新装备、新技术让唐河粮农没有了“秸秆的烦恼”,不再为“不敢烧、不能烧”纠结了。

一直关注生产装备在唐河实际运用效果的全国人大代表、中联重科副总裁王金富成了热门人物,一批种粮大户纷纷表示要选购秸秆生物制料装备,彻底解决秸秆“消化难”的问题。

王金富说:“唐河作为全国产粮大县,在短短一年内主要农作物全程机械化推进工作质效并举,尤其是秸秆资源化利用形成了就地还田、打捆出售、腐熟还田、过腹还田、生物制料等完备的加工利用体系,利用率达到85%以上,令人振奋。从粮农接受新农机新技术的热情上,我们能看到农业现代化和农业供给侧结构性改革的希望!”

新主体 撬动经营主体这个点

“傍上这个产业扶贫基地,跟着种黑庄稼赚黑钱”,一年多收入8000元,俺家的日子可有奔头了。”大河屯镇李

湾村贫困户谷书涛说。谷书涛说的产业扶贫基地指的是全县百家产业扶贫基地之一——林双农作物种植专业合作社。

林双农作物种植专业合作社是由145户农民在2013年组建而成的专业合作社,这个合作社的最大特点就是专门发展黑小麦、黑玉米、黑土豆等黑色农产品“捞黑金、赚黑钱”。合作社致力调结构、拉链条、拓市场、去库存、增效益,形成了农业供给侧结构性改革的“微范本”,被评为全国农业专业合作社示范社。

大力培育新型农业经营主体和服务主体,通过经营权流转、股份合作、代耕代种、土地托管等多种方式,加快发展多种形式规模经营,是农业供给侧结构性改革的重点之一。

培育新型经营服务主体,形成撬动现代农业绿色发展的支点,唐河早有行动。今年第一季度,全县共发展合作社102家。2016年唐河新发展各类农民专业合作社417家,农民专业合作社总数达到2454家,培育出国家级合作社5家,省级合作社8家,市级示范社42家,县级示范社100家;发展家庭农场955家,其中省级示范家庭农场1家,市级示范家庭农场11家,县级示范家庭农场30家。

新动能 拉动农业装备这根弦

花生种植实行精量匀播“一亩成”,小麦病虫害防治有无人机“帮工”,土地深耕有了电脑“监视”……这些颠覆传统种植方式的新行动靠的就是新型农机,而这些新型农机大多就是“唐河智造”,这些“种粮神器”为绿色产粮大县建设增添了新动能。

唐河是农机拥有大县,是全国平安农机示范县,河南省首批主要农作物生产全程机械化示范县。为了加快推进全县农业机械化和农机产业发展,打造“农机制造”产业高地”,县委、县政府经过反复论证,决定在产业集聚区内规划确立了面积为3平方公里的农机制造产业园,计划打造出中国中部最大的百亿农机装备基地,通过农机制造实现全县农业现代化的大跨越。

农机产业园成立以来,亚澳(南阳)农机、南阳向阳红、南阳大华农机、南阳南商农牧、唐河东联变速箱厂、珠海银通植保无人机等10余家总投资逾20亿元的农业机械制造企业已经入驻。其中亚澳农机、向阳红农机、南商农牧是南阳市政府重点扶持项目。2016年,南商农牧在全国中小企业股份转让系统成功挂牌“新三板”;投资1.1亿元的珠海银通植保飞行器制造项目成功签约,并于当年7月实现投产;2017年粮食烘干机项目已成功签约;2016年9月举办了唐河之秋·中国农机产业高峰论坛;唐河农机产业立足唐河、面向中部、辐射全国、走向世界”的产业优势初露端倪。

农机增动力,经营有活力。目前全县拥有大中型拖拉机2538台,联合收割机1956台,其他机械30余万台(件),年作业能力达到550万亩。初步建立了县、乡两级土地流转服务体系,土地流转服务网点覆盖率达60%以上,至目前,唐河县土地托管面积达132.2万亩,土地流转76万亩,土地流转面积占耕地总面积31%,为绿色产粮大县的崛起提供了装备保障。

2017年,唐河现代粮业的“绿色革命”持续进行。全县计划实施粮食绿色高产高效创建示范田11万亩,粮食单产达到500公斤以上,稳定粮食总产在130万吨以上。随着农业供给侧结构性改革的持续深入,唐河这个产粮大县的绿色崛起将让我们拭目以待! ⑬2

上图:棋盘状的沃野为粮丰民富奠定了基础 本报记者 苏中 摄

严防秋作物病虫害

本报讯(记者张飞)市农技工作人员结合近年来病虫害的发生演变规律,对今秋主要作物重大病虫害发生趋势进行预测认为,全市今秋农作物可能会发生中度偏重的病虫害,植保任务重大。

这一结论是根据全市秋作物种植结构及苗情、6-8月气象预报资料、当前秋作物病虫害发生及两迁害虫虫源情况得出的结论。病虫害主要有水稻纹枯病、4代棉铃虫、3代玉米螟、地下害虫等病虫害,预计秋作物病虫害总体中度偏重发生,总面积将达3300万亩次。

市农业局对秋季病虫害监测及防治工作进行了安排部署。⑬2

农业上保险 致富少风险

本报讯(记者胡楚强)脱贫“上保险”,小康“少风险”。市政府及内乡县、方城县、唐河县日前分别与中原农业保险股份有限公司签署战略合作协议,业内人士认为这标志着“保险+扶贫”模式在唐市全面展开。

“保险+扶贫”模式最早在兰考县试点,随后在全省推广。根据协议,双方拟在“三农”发展、扶贫攻坚、重点领域、民生改善、社会保障等方面开展宽领域、高层次、长期稳定的战略合作,促进保险业与地方经济社会良性互动。双方将共同对贫困户提供生产、生活“一揽子”保险,为其在创业脱贫过程中面临的各类风险提供全面保障,保障其脱贫路上“零风险”。

据介绍,中原农险将纳入精准扶贫范围的产业示范基地、产业带头人融资提供支持,开展涉农贷款保证保险。同时,针对各县具体情况和需求,积极推进“一县一品”、“一品一策”,开发农业设施、蔬菜种植、淡水养殖等特色保险产品。⑬5



“扶贫车间”铺平致富路

本报记者 苏中 通讯员 常杰敏

“在这里干活比外出打工强多了,既能照管一家老小和责任田,钱也不少挣!”在社旗县李店镇寇楼村大棚西瓜种植基地打工的贫困户寇宏伟告诉笔者。

寇宏伟说,在基地他不仅掌握了西瓜从育苗、选种、栽培、挑选一整套技术,还手把手为同村的贫困户们传授经验。他们在“扶贫车间”打工,既增加了经济收入,又学到了不少农业实用技术,提高了脱贫致富奔小康本领。

社旗县李店镇依托附近高新技术园区和农业先导区的区位优势,在党员干部、人大代表的率先垂范下,相继建立了丙玉有机蔬菜产业区、万亩保供蔬菜基地、省人大代表(李连文)猕猴桃产业扶贫基地、京源酵素菌厂和“党氏布衣扶贫车间”等一批“农”字号种、养、加龙头企业,在当地招收诚实守信、吃苦耐劳且有一技之长的贫困村民务工,以其心细、手快、眼疾之优势,在车间里从事育苗、栽种、管理、采摘、挑选、包装、加工等“链条式”工作,使他们在那里开心干活,轻松赚钱,既学到了技术,又提高了企业知名度,增强了种、养、加“正能量”,实现了农业增效、农民增收,从而助推脱贫攻坚。

据统计,目前,在全县“扶贫车间”打工的村民有2000余人,其中,贫困村民1200余人,每人年均收入1.3万元。

“近年来,李店镇以工业理念经营农业,以蔬菜、林果、中草药、苗木花卉、畜牧五大特色产业为支撑,以‘合作社+基地+党员+贫困户+金融’的产业扶贫模式,创建产业扶贫基地16个,积极运用农业‘扶贫车间’,为农村贫困村民在家门口就业脱贫致富,铺就了一条新的‘阳光大道’。”李店镇党委书记张伟斌说。⑬2

“老郭说农事”之十四 农产品销售渠道为王

郭天强

说起销售,农产品很尴尬。有时候,你生产的农产品很多,却卖不出去;有时候,你生产的农产品很好,却价格很贱。为什么?除了大行情的制约,症结就在于销售渠道不畅。

农产品销售,渠道为王。农产品的销售渠道,无外乎市场批发、商超、餐饮、专卖店、电商、会员制等。

目前,批发市场仍然是农产品销售的主渠道。该渠道以大宗农产品为主,如白菜、大蒜、茄子、西瓜、苹果等,交易具有显著的季节性,所供应产品一般以当季蔬菜、水果为主。但在批发市场内,绝大多数批发商都有自己的进货渠道,有相对固定的客户群。陌生者陡然间到此,往往徒劳无功,甚至卖不出去。故此种植蔬菜瓜果,要么在批发市场设立自己的档口,自产自销;要么,就要与批发商建立长期的合作关系,互惠互利,共担风险。他须把握的是,种植户与批发商间往往会在价格谈判上继续较量,吵得昏天暗地,但双方从根本上来讲是密切合作关系。你离不开我,我也离不开你。要联手闯市场,合作共赢。

商场超市具有规模化、连锁化、集约化的特征,比较适合原品牌农产品的销售。除了包装食品之外,一些保留原生态的农产品也会在超市销售。商场超市无疑是展示农产品的好平台,不论是初加工的产品还是深加工的产品,品牌的产品在这个舞台上呈现的越来越多。商场超市有这样的好处,同样也有一些弊端。譬如进入门槛比较高,货款支付延迟等等。因此,要进入商场超市,须先练好功夫,打造出品牌,使你的产品真正具有吸引力和竞争力。

餐饮实际上是农产品非常主要和非常大众的一个销售渠道。以粮食、果蔬、肉类为例,20%的粮食果蔬是在餐饮渠道销售的,肉类更高一些,约占消费总量的40%。农产品在餐饮渠道中的消费占比如此高,以至于我们不能不高度重视餐饮销售渠道。要与大的餐饮企业建立长久的合作关系,充分利用这一渠道。但要注意的是,进入这个渠道也有很多难题,比如说进入渠道非常难,欠账的风险比较大等等。

至于专卖店、电商、会员制等目前都不是主流渠道,但这是新渠道,需要进一步研究探讨。

必须有渠道才有好销售,有好的销售才有好收入。做农业者必须把销售渠道的建立放在首位。⑬2



本报记者 李仰崎
通讯员 潘喜东

王金旺的两笔脱贫账

“在家搞养殖,比出门打工强多了。”在南召县城郊乡竹园沟村,贫困户王金旺谈起养猪致富的经历,忍不住发出感慨。

竹园沟村位于城郊乡东北部,属省级贫困村,共有建档立卡贫困户59户234人。为全面打赢脱贫攻坚战,该村因地制宜,实施生猪养殖科技扶贫项目和红桃种植产业扶贫项目,村里的土地流转后,不少村民靠外出务工增加了收入。

看到乡亲们陆续外出挣钱,王金旺心里直痒痒。可天不遂人愿,他不懂技术,靠种地养家的同时还需要照顾身体不好的父母,出不去门,除去生活开支和看病吃药费用,根本攒不下钱。

去年6月,竹园沟村包村干部、城郊乡党政办主任王超找到王金旺,给他带来了致富项目:“贫困户利用到户增收项目养猪,一个养殖周期结束就能赚几千元。”

原来,该村申请上级到户增收项目资金,实施了生猪养殖推广项目。算大账、算小账,王金旺试探着购买了6头仔猪。春节前,养殖的生猪出栏,王金旺赚了5000元。

王金旺的第二次脱贫致富机遇是自己找的:养猪养了没多久,他心里又打起了小算盘:“先养仔猪收入有限,我要是买仔猪,养成能繁母猪进行喂养,再通过卖仔猪不是挣钱更多?”

也就在去年,南召县以财政扶贫资金作为担保金存入银行,放大倍数为贫困户提供项目贷款。政府补贴部分利息,支持贫困户发展产业。王金旺当即贷款5万元,买了30头仔猪和3头公猪,新建了猪舍,一狠心,剩下的钱全部买了猪饲料。

现在王金旺养殖了14头母猪和60头仔猪:“我这母猪,平均一年生两窝,一窝平均能成活8头仔猪,一头仔猪能卖好几百元呢。”王金旺看着自己养的猪,说话也“牛”了起来。他又给自己算了笔账:在家养猪一年下来至少能赚5万元。

如今,王金旺每天在家里忙着照顾这些猪,喂饲料、清理猪舍,做好防疫。尽管越来越忙,但日子越来越有奔头。他还有更大的想法:准备成立养猪专业合作社,带动更多的群众脱贫致富。

“现在扶贫政策这么好,俺一定好好干,年底保准能脱贫。”王金旺信心满满地说。⑬2



唐河县少拜寺镇规模种植袋料食用菌200多万袋,成为贫困户脱贫致富的重要抓手 通讯员 海龙 摄

让荒山披上绿装 ——记淅川县金河镇林站护林员石贵西

通讯员 寇建宗 杨佳超

年逾半百的石贵西是淅川县金河镇林站护林总队长,虽然岁数不小,但怀着对林子的挚爱,他活跃在造林现场,冲锋在护林一线。从事护林工作20余年,他走遍金河镇每一个山头山沟,踏实造林,精心管护,绿了荒山白了头发。

见到石贵西,他和同事们正在站山上忙着查看今年直播造林苗子的长势,薄瘠的土地中,一棵棵棵仔树苗正顽强向上,茁壮成长。几次想拍下他工作的场景,他却极力躲避镜头,“咱干这个,不为名、不图利,只想让咱们的荒山都绿起来”。

金河镇作为县城后花园,为了让更多居民享受更多的绿色福祉,金河镇投入大量人力、物力,强力推进荒山荒地造林绿化工作,致力打造沿灌河生态开发轴,沿丹江生态隔离带,形成北起驻马山、南接丹江的沿岸围城绿带,使得万亩荒山披上绿装。而能让这一片片荒山绿起来,护林队长石贵西可没少操心。

“现在扶贫政策这么好,俺一定好好干,年底保准能脱贫。”王金旺信心满满地说。⑬2

石贵西最忙碌。为了抢抓墒情,石贵西和队员们不顾阴冷潮湿,吃住造林现场,节省更多的时间到山上挥锹播绿。而这个时候,50多岁的石贵西没有一点儿架子,身先士卒,挥锹挖穴、扛苗上山、挑水浇灌,一点也不比年轻人干得少。“把造林工作交给石贵西,我们都放心,他做的比我们想的还周到。”金河镇林站负责人多次说。

在金河的荒山中,最让石贵西放不下心的就是站山。由于石漠化严重、山高坡陡,采取常规造林方法一直取不了好的效果,苗木成活率低,山上植被稀疏、岩石裸露,成为美丽丹江湖畔的一块疤,更成为石贵西的一块心病。

“站山在我的管护区内,每当巡山经过这里,看见山上光秃秃的,心里总觉得不美气,琢磨着咋能通过自己努力让山绿起来。”一个偶然的机会,石贵西发现老家山上的椴子树长得好,而且土地和这里一样瘠薄。所以,他就试着在这里点种椴子,没想到树苗出得多齐,长得好。

常年阴冷潮湿的环境下造林,石贵西患上了风湿骨病,一

到下雨天全身就疼痛难忍。但比起这个,更让石贵西失落的是随着岁数越来越大,自己在这个岗位上的时间越来越少。“造林护林工作虽然辛苦,但看着自己栽的树一天天长大,时间久了就有了感情,还真舍不得它们。一想到再过两三年就要离开这个岗位,心里还真接受不了。现在我最大的心愿就是多种点树、护好林,让金河的荒山在我们手里一点点绿起来”。

手上的茧子厚了,脚上的鞋子薄了,但树多了,山绿了,人的欲望淡了,对绿色的感情却浓了。仿佛那一株株枝繁叶茂的树木,将根深深扎在瘠薄的山岩中,穿越一个又一个季节的轮回,面对风霜雨露痴心不改,只为那一片湛蓝的天和那一泓碧绿的水。

在石贵西的身上我们可以看到与绿色共进,终生无悔的执着与坚守。⑬2

