“十佳银行”评选参评单位系列展示⑫

南阳村镇银行 NANYANG COUNTRY BANK

南阳村镇银行 饮其流者怀其源

南阳村镇银行成立于2010年12月，由南水北调中线渠首南阳与受水地北京、天津三地合作兴建，由天津农商银行作为主发起行，会同渤海银行、天津银行、天津滨海农商银行及三地六家非金融企业发起设立，是目前国内注册资本规模最大的村镇银行之一，也是国内首批坐落在地级市的总支行制村镇银行。

自成立以来，南阳村镇银行依托四家国有控股发起银行股东的雄厚实力，坚守“饮水思源”的核心理念，坚持“服务三农、服务小微企业”的市场定位，勇担普惠金融发展责任，扩大服务半径，丰富业务产品，传播金融知识，投身社会公益，取得骄人成绩。2016年、2017年连续两年荣膺“全国百强村镇银行”、“全国服务三农与小微企业优秀村镇银行”称号。

延伸服务半径 丰富业务产品

为让广大农村地区群众获得更加便捷的金融服务，南阳村镇银行始终把网点建设摆在重要位置，下沉服务网点，延伸服务触角，不断完善农村金融服务网络。截至2017年末，南阳村镇银行共设立支行40家，其中区县级支行14家，乡镇级支行26家，并布设了ATM、CRS等自助设备59台，初步形成了一个覆盖南阳全部区县和部分重点乡镇的服务网络。机构网点的快速发展，让更多群众尤其是农村地区群众在家门口就能享受到现代化金融服务。

作为新型农村金融机构，南阳村镇银行始终牢记服务“三农”的初心，坚持支农支小的战略定位，围绕农村、农业、农民做文章，开发多样化存贷款产品。“增值宝”、“金雪球”、“年年盈”、“岁月鎏金”等特色存款产品，在政策允许的范围内最大限度地增加了群众的利息收益；根据县域农民生产经营情况，创新开发出的“惠民宝”、“惠商宝”、“惠玉宝”、“惠牛宝”、“惠禽宝”、“农民专业合作社”等多样新型贷款产品，能够为广大群众尤其是农民群众发展种养殖、生产经营提供方便快捷、成本低廉的资金支持。

发展普惠金融 担当社会责任

在延伸物理网点服务半径的同时，南阳村镇银行着力打造电子银行服务平台。上线了网上银行、手机银行、电话银行、微信银行等电子银行，客户足不出户就可办理跨行转账、账户查询、定活互转、通知存款、授信卡、增值宝、金雪球等多种业务。目前该行网上银行、手机银行客户2.3万余户，年交易量18万笔，年交易额70多亿元。同时，该行大力推广移动支付业务。并通过减免手续费、提现费，拓展业务功能等途径普惠广大群众。目前该行移动支付已覆盖南阳主城区及各县区重点乡镇，合作商户5000余户，年交易量36万笔，累计交易额突破一亿元。

南阳村镇银行为助力小微企业发展，着力推进小微金融服务，不断完善组织架构和体制机制，成立了微小业务部，以专业化模式开展小微企业金融业务，开发了“自由贷”、“吉祥贷”、“幸福贷”、“微小经营贷”等贷款产品，并针对小微企业推出专有授信流程，下放审批授权，提高审批效率，为小微金融业务发展提供了有效的体制保障。截至2017年12月31日，小微企业贷款余额合计31.03亿元，占全部贷款的79.87%。

此外，南阳村镇银行通过开展形式多样的活动，积极践行“便民、利民、惠民”的普惠金融理念，让普通民众均可享受金融发展带来的便利与实惠。开展“金融知识进万家”、“金融知识普及月”、“金融知识进校园”等活动，普及金融知识、宣传防范电信诈骗，提高客户金融安全防范意识，增强消费者权益保护理念；组织开展“健步行”、“广场舞”等丰富多彩的社会公益活动，倡导绿色出行、健康生活，提高群众健康意识。先后集中开展了“饮水思源，感恩南阳”、“真情回馈，让利客户”、“关爱老人健康，共筑孝道文明”、“助力高考”等多个主题宣传活动，并配套推出减免手续费、工本费等一系列优惠措施和存款产品，惠及大批群众。

积极投身公益 助力脱贫攻坚

南阳村镇银行在自身业务发展的同时，始终不忘回报、感恩社会，长期关注和支持社会公益事业的发展，积极履行社会责任。出资100万元设立了“爱家乡爱南阳”希望工程爱心基金，先后资助了500余名品学兼优的贫困学生，并针对南水北调渠首所在地淅川县，捐助10万元，用于资助当地贫困学子。走进农村小学，开展“献爱心送书包”活动，走进福利院捐助电脑，帮助特殊群体网上创业，自力更生。

南阳村镇银行立足行业优势，助力脱贫攻坚。为支持市下岗失业人员自谋职业、自主创业，南阳村镇银行积极联系辖内劳动部门，合作开展自主创业人员小额担保贷款业务，截至目前累计发放自主创业人员小额担保贷款1200余笔、9000余万元；为解决贫困户无项目、缺技术、风险承担能力差、脱贫信心不足问题，该行积极创新产品服务。“扶贫+”小额贷款产品引入政、银、农、企四方合作扶贫模式，免抵押免担保，基准利率放贷、财政资金贴息、县设风险补偿金，推出“公司+贫困户”托管帮扶、“农民专业社（农场）+贫困户”合作帮扶的金融扶贫模式。目前，已有220多户贫困家庭通过南阳村镇银行的扶贫金融产品获得稳定收益，走上脱贫致富之路。

做好金融扶贫的同时，该行还积极参与定点扶贫工作。向定点扶贫村方城县袁店回族乡姜庄村派驻了第一书记和驻村工作队，积极开展定点帮扶工作，按照工作要求开展调研，真心实意地为村里群众脱贫致富谋思路、想办法。合理利用自筹资金，为该村修建了村委办公大楼和党群服务中心；组织开展了“五不五有”扶贫活动，为贫困户捐助电器、家具，修缮房屋，加盖围墙，以看得见、摸得着的实际行动，给该村贫困户带来了一系列实实在在的改变。

为公众普及金融知识

到田间地头了解农民承包地收成情况

落其实者思其树，饮其流者怀其源。我们有理由相信一个满怀爱心与感恩，勇于担当责任，饮水不忘思源的企业，方有德基厚重，天广地袤的大纛之象。

统筹 袁永胜 李 景
文/图 范 冰 包 蕾 秦 岭 设计 任玉阁

投 票 箱

银行名称_____

推选奖项_____（可选两项）

A、“支持实体经济”十佳银行　B、“追求卓越服务”十佳银行

C、“担当社会责任”十佳银行

投票人姓名_____电话_____

地址_____

支持实体经济 追求卓越服务 担当社会责任

2017年度三项“十佳银行”评选活动 南阳市银行业协会 南阳报业传媒集团 主办

泰康养老社区“十一城联动”

“年金+医疗险”成高品质养老新标配

1月18日，泰康在西南地区投资打造的首个高品质养老社区——泰康蜀园正式投入运营，这也是继北京、上海、广州之后，第四家建成开业的泰康养老社区，意味着泰康“保险与医养实体跨界结合”战略步入快速发展期。在此之前南昌赣园、厦门鹭园、沈阳沈园先后落地，泰康大健康产业生态体系战略蓝图上再添重要三子。

泰康布局“十一城联动”全国战略版图轮廓初现

泰康是保险行业首个投资养老实体的企业，围绕“保险+医养”战略，1月17日，泰康已完成北京、上海、广州、三亚、苏州、杭州、武汉、成都、南昌、厦门、沈阳十一城联动布局，医养业务将不断覆盖核心经济地带，推进医养大健康产业全国化布局。此前，已经开业运营的北京燕园、上海申园、广州粤园养老社区，获得了包括北大教授钱理群等入住居民及社会各界的广泛认可。

泰康养老社区创新的“医养融合”、“文化养老”、“一家社区+一家医院”等特色服务将复制全国，并以美国CCRC持续照护体系为蓝本，为入住的老年居民提供安全、健康、尊严的退休生活。泰康养老社区规划独立生活、协助生活、专业护理、记忆障碍四个基本业态，配建具备二级资质的老年康复医院，创新“多学科联合诊疗”方式为患者提供高质量医疗服务。围绕高龄长者的健康需求，泰康打造“1+N”管家式标准化服务团队，由医生、护理师、康复师、营养师等人组成“医养融合工作小组”，提供从“预防-治疗-康复-长期护理”闭环整合型医养服务。

运营养老社区过程中，泰康尤为重视长者精神需求，入住居民可以继续畅享“文化养老”带来的高品质养老生活。在北京燕园社区，各类书画展、合唱团、体育活动、节日庆典演出等活动深受居民欢迎。其间，社区举办“重阳敬老节”、“国际共生艺术展”等文化艺术活动，不断丰富居民精神生活需求。

十年磨一剑 泰康打造全国化医养网络

历时10年，泰康全国候鸟式高品质医养社区布局落地。泰康布局全国重点城市的连锁康复医院，以老年医学、康复医学、健康管理作为重点发展方向，可为患者提供全人全程的个性化康复服务。1月9日，泰康与欧洲第一大养老康复集团欧葆庭签署了《战略合作协议》，双方拟在华成立合资公司，共同经营和拓展城市型养老护理院及康复医院。

至此，泰康搭建的“区域性国际医疗中心+社区配建康复医院+参股特定医疗机构资源”的三层次医疗战略版图上又添关键一子。2015年泰康战略投资南京市仙林鼓楼医院（现泰康仙林鼓楼医院），赢得国内险企第一张公立三级医院牌照；2015年至2017年，泰康燕园康复医院、申园康复医院、粤园医院成功运营，打造TKR泰康国际标准康复体系；同时，随着泰康仙林鼓楼医院正式平稳运营，泰康同济（武汉）医院实质建设启动。随着养老社区、医疗体系逐步形成规模，泰康希望打造“养老险与养老社区、健康险与医疗体系、养老金与资管”的三大闭环。

高品质养老新标配 “年金+医疗险”

根据胡润百富的持续调查发现，中国高净值人群对理想的养老状态需求中，完善的医疗和生活服务以60%的选择率排名第一。其中，完善的医疗资源包括健康跟踪管理、急症处理、病后康复、慢病管理、失能及半失能的长期护理等。泰康实践“医险结合”，借鉴美国“凯撒模式”，集医疗与健康险于一体，创新保险产品“幸福有约”养老计划，客户可拥有泰康养老社区入住权，或通过保险金自由安排养老生活。

2018年泰康人寿主打产品——泰康鑫福年金保险产品计划便是“幸福有约”产品之一，可对接泰康养老社区，据悉，该产品一经上市，便获得市场认可，并荣获2017中国健康产业“阳光奖”——最佳金融产品奖项。“泰康鑫福年金保险计划”可以有效地帮助客户完成富足而退、优雅一生的养老规划目标。只需一份投入，即拥有生存金给付和现金分红(具体以合同约定为准)两笔现金流：保单第6、7年度给付年交保费的100%，第8个保单年度起至64周岁每年给付保额的30%；65周岁起每年给付养老保险金，每年按上一年给付金额的5%提升(复利递增)，起领之日起保证领取至99周岁；同时还可根据每年的实际经营状况，将可分配盈余的70%作为保单红利分配给投保人。上述利益助客户实现资金安全性、流动性、收益性的完美结合，其规划功能突出，应用灵活。

除此之外，该产品还具有突出的理财功能，为客户进行长期财富规划，鑫福年金保险计划具有复利增值规划活、身价保障年年涨、财富传承随心愿等重要特点，确保客户长期收益和财富传承，真正满足人们兼顾子女教育、家族传承等多维需求。

专门与“泰康鑫福年金保险计划”配套的“健康尊享系列医疗保险保障计划”，充分满足了人们的医疗需求，真正做到选择医疗资源时为医而选。该产品主要具有突破社保、承诺续保至99岁、可报特殊门诊等特色。“泰康鑫福年金保险计划”中的万能账户特有抵交保费功能，可以抵交健康尊享保费，避免医疗险脱保而医疗脱节，同时提供齿科、健保通、重疾就医服务等配套医疗服务，真正做到“为医而选”。

泰康保险集团董事长兼CEO陈东升表示：“我们的理想就是买泰康的健康保险，在泰康的医疗健康体系里得到服务和治疗。买我们泰康的养老保险、年金保险，在整个泰康的养老服务体系里安度晚年，让你的晚年生活更幸福。”

文/图 范冰 包蕾 设计 任玉阁

社 址:南阳市七一路183—1号 邮编:473014 广告经营许可证:宛工商广发登[2017]04号 新闻中心:63137811 新媒体中心:63131339 办公室:63131810 广告中心:63137283 63155218 发行中心:63168164(投诉) 63162210(征订) 印刷:南阳日报社印刷厂 电话:63152823