## 中原银行南阳分行

# 打通金融服务“最后一公里”

**本报讯**（通讯员**潘毅**）“这机器真厉害，不仅能存100元、50元，还能存10元、5元，以后再也不用愁零钱存不到账户上，真方便！”家住邓州市穰东镇做服装批发生意的廖先生高兴地说。

廖先生所说的“机器”原来是中原银行邓州穰东支行配备的南阳首台“智能现金循环机”，该设备具有全面值混合识别的功能。存款时，客户只需将钱放进机具内，“智能柜台”就能自动识别面值，进行存款。对于取款业务，单卡每日最多可取90万元。

作为中原银行南阳分行首家乡镇支行，邓州穰东支行把服务送到群众家门口，把智能服务送到乡村，这是中原银行南阳分行一直进行的探索。中原银行南阳分行坚持“贴近居民、服务小微、支持三农，推进区域经济发展”的市场定位，根据总行要求，立足南阳实际，积极贯彻落实总行“上网下乡”战略，在广大乡村探索引入电子商务服务平台，形成“惠农支付服务点+电商平台”模式，积极推广网上银行、手机银行、微信银行等产品，引入消费、汇款、代缴费、新农合、新农保、惠农补贴一卡通等业务，竭力满足不同类型客户在结算、投资理财等业务方面的需求，改善农村金融支付环境，提升农村金融服务。

截至2017年末，中原银行南阳分行已在南阳具备条件的400多个行政村，成功签约惠农支付服务点387个，已开门营业61个，累计发放惠农卡2.39万张，布设泛支付码牌1300余个、POS机具200余台，办理各项业务2.38万笔，服务农民10万余户。

此外，中原银行南阳分行还积极拓宽乡镇金融市场，在乡镇金融服务上进行大胆探索和实践，针对市场需求提供个性化服务。该行以乡镇公务员消费贷款业务办理为突破口，大力宣传推介惠农宝、鼎惠存、大额存单、中原泛支付、“幸福顶”光伏贷等新业务、新产品，第一时间为广大基层群众普及金融产品，提供普惠金融服务。

为满足广大居民在购房、购车、装修、消费、经营等方面的资金需求，自2017年6月份起，中原银行南阳分行创新推出“永续贷”产品，该产品以其优质、高效、便捷的办贷速度和放贷效率，深受大众青睐。至2017年底，中原银行南阳分行“永续贷”业务已突破亿元大关。在此带动下，中原银行南阳分行办理个人贷款8506笔，余额达30余亿元。⑩4

贷款 | 典当 | 租赁 | 基金 | 创投
众融金融 PUBLIC FINANCE 400-996-3066

交行南阳分行邀请书法家现场书写春联赠送新老客户，为即将到来的新春佳节增添喜庆气氛 ⑩4 通讯员 **薛永梅** 摄

## 人行南阳市中支
## 做好现金供应工作

**本报讯**（记者**范冰** 通讯员**王秦生**）为充分满足春节期间市场对现金的旺盛需求，确保总量充足、结构合理，人民银行南阳市中支结合历年旺季现金投放特点和规律，早谋划、早安排、早部署，通过合理发行基金、增加零辅币投放、开展反假币知识宣传、加大原封新券的投放力度等措施，扎实做好节前现金供应工作。同时，人民银行南阳市中支组织全市金融机构召开春节旺季现金供应工作会，督促全市金融机构建立小额现金备付制度和主办银行制度，提升金融服务质量和水平。⑩4

## 农行南阳分行
## 开展反洗钱宣传

**本报讯**（通讯员**刘延军**）为有效防范风险，农行南阳分行举办了“反洗钱”专题宣传活动。

在此次宣传活动中，专家对反洗钱工作进行了全面分析和重点解读；农行南阳分行业务人员详细讲解了开户审核、资金异常流动等重点环节，要求网点人员严格审验开户手续，高度关注大额及可疑交易情况，及时预警报告。

此次活动，使一线临柜人员进一步提升了对反洗钱工作的认识，对在反洗钱工作中的角色定位和职责更加清晰明了，达到了预期目的。⑩4

## 工行南阳分行
## 定制分期更轻松

**本报讯**（记者**范冰** 通讯员**蒋红升**）工行南阳分行推出定制分期信用卡。

办理该信用卡，客户可享受专属授信消费，最高额度为30万元，最长分期期限为3年，分期起始金额为600元，开户即同步开通定制分期功能。持卡人使用定制分期信用卡进行刷卡消费，消费成功自动开通分期功能，不用再到银行办理审批手续。

工行南阳分行还面向优质个人住房按揭贷款客户推出定制分期业务，最长分期期限为5年，分期起始金额为100元，客户同样可享受专属授信消费，最高额度为30万元。⑩4

民生证券 MINSHENG SECURITIES
南阳营业部电话:63213333

## 邮储银行南阳市分行
# 多措并举助脱贫

**本报讯**（记者**包蕾** 通讯员**李咏梅**）邮储银行南阳市分行秉承“普之城乡，惠之于民”的普惠金融服务理念，紧紧围绕“精准扶贫、精准脱贫”基本方略，持续探索以支农惠农为着力点的金融精准扶贫模式，大力开展金融扶贫各项工作，积极为全市金融扶贫工作贡献力量。

组建专营机构，完善机制保障。该行建立了定期巡视督导机制及工作考核机制；持续推进信贷服务下沉基层，实现了与贫困户贷款需求无缝对接；以金融扶贫为重点，积极调整信贷结构，优先用于满足贫困户贷款需求；建立考核机制，把扶贫成效作为市、县分行和支行绩效考核的重要依据。

创新信贷产品，全方位助力脱贫。该行实施创业就业扶贫，与市人社局合作，为贫困地区返乡创业农民工、下岗失业人员、创业大学生等客户群体提供资金支持，2017年累计投放创业担保贷款6.2亿元，惠及6900多名创业人员。

与此同时，该行还与淅川县、方城县、社旗县、镇平县扶贫办联合，创新推出了惠民扶贫贴息小额担保贷款、脱贫贷小额贷款、惠农易贷小额贷款等扶贫专属产品；与内乡县扶贫办、社旗县扶贫办、牧原股份等合作，推出带资入股扶贫小额贷款，向建档立卡贫困户发放7400万元扶贫贷款。⑩4

## 内乡农商银行
# 精准扶贫见实效

**本报讯**（通讯员**汪玉平 李焱**）在精准扶贫工作中，内乡农商银行围绕精准下功夫，细化措施促落实，在精准施策上出实招、务实功，在精准落地上见实效。

设好“试验田”。该行党委把县委、县政府确定的对口帮扶贫困村——七里坪乡高皇村作为“两学一做”学习教育的联系点、指导全县金融扶贫工作的“试验田”、融合农商银行与“三农”关系的“连心桥”、经营改革发展的“练兵场”，选派骨干人员驻村联系指导帮扶。

普洒“扶贫雨”。该行先后搭建了“银政”、“银企”、“银担”等综合服务平台，创造性地开发了“龙头企业+合作社+农户+基层组织+农信社（后更名改制为农商银行）”金融扶贫模式，有效解决了政府“无米下锅”、贫困户融资、担保等难题。至目前，该行已成功签约“聚爱扶贫贷”8420户、“养牛扶贫贷”646户，已成功发放“聚爱扶贫贷”6943户、11.73亿元，发放“养牛扶贫贷”646户、3230万元。

精施“偏心肥”。对于情况特殊的贫困户，该行结合行业优势，有效整合就业援助、贴息贷款、农民工返乡创业、扶贫开发等多部门各类帮扶政策，形成政策合力，支持投资少、风险小、见效快的种养等项目，以此脱贫致富。两年来，该行先后为辖内112个贫困户招引项目137个，带动贫困户年均增收6100元。其中针对帮扶的高皇村学校设施条件和村容村貌较差的实际，该行紧压其他费用开支，先后捐赠现金6万元，用于学校建设，助力村容村貌提升；采取“银行拿一点、系统员工捐一点”等方法，先后为孤儿、孤寡老人、因病致贫的困难户、考取高校的贫困生捐款捐物价值近10万元；每逢重大喜庆节日，组织机关全体员工协助分包的48个贫困户清洁家园。⑩4

## 业务推荐

### 光大银行
# 推出“光银现金A”

**本报讯**（记者**范冰**）为顺应监管要求并满足客户多元化的理财需求，光大银行推出新一代现金管理类理财产品——“光银现金A”。

该产品是一款净值化理财产品，按摊余成本法估值，具备如下优点：灵活投资，产品以货币市场工具投资为主，外加短期债券和其他符合监管规定的固定收益类资产，投资范围更灵活；收益尽享，光大银行作为产品管理人及托管机构，仅收取固定管理费（年化费用不超过0.5%）和托管费（年化费用不超过0.05%）。理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。更多理财产品详询光大银行理财专线：分行营业部63736639、中州路支行63736750、七一路支行63736771。⑩4

### 中信银行
# 薪金煲薪上加薪

**本报讯**（记者**范冰**）中信银行推出现金管理工具薪金煲，是中信银行联手知名基金为客户提供的一项活期资金余额增值业务。

中信银行借记卡客户开通薪金煲后，选择与指定基金公司货币基金绑定，可在原卡功能外增加货币基金投资功能，自动进行活基（活期+货币基金）申赎两便，满足ATM机取款、转账、POS机刷卡消费、支付宝或微信支付、自动关联还信用卡以及房贷、车贷等支付需求，让客户在享有活期存款流动性及支付便利的同时，还能获得更高的货币基金收益。⑩4

### 洛阳银行
# 发行四期“财富宝”

洛阳银行发行2018年第19期“财富宝”理财产品，期限为90天，理财金额5万元（含）~50万元（不含）预期年化收益率5.3%，50万元（含）~100万元（不含）预期年化收益率5.4%，100万元（含）以上预期年化收益率5.5%；洛阳银行发行2018年第21期、22期“财富宝”理财产品，期限分别为194天、277天，理财金额5万元（含）~50万元（不含）预期年化收益率5.4%，50万元（含）~100万元（不含）预期年化收益率5.5%，100万元（含）以上预期年化收益率5.6%。上述3期产品募集期为2月14日至22日。

洛阳银行发行2018年第20期“财富宝”理财产品（女性金融专属），期限为174天，理财金额5万元（含）~20万元（不含）预期年化收益率5.4%，20万元（含）~50万元（不含）预期年化收益率5.5%，50万元（含）以上预期年化收益率5.6%，募集期为2月14日至22日。

客户可通过电子渠道或柜台申购以上理财产品。温馨提示：理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。洛阳银行理财热线：分行营业部0377-60878699、建设路支行0377-61383677、邓州支行0377-62759008、桂花城社区支行0377-63326896。⑩4 （**李万鑫**）

### 宛城农信社
# 推广移动扫码付

**本报讯**（通讯员**张进**）宛城农信社推广移动扫码支付，这是一个将微信、支付宝、京东支付等主流移动支付进行集成，提供给商户实现单个二维码收款的聚合支付业务。

顾客在付钱时打开支付宝或者微信扫一下完成交易，不用找零，不用等顾客签字，提高了经营效率和营业收入；资金到账无风险，商家不必担心收到假币，产生错账；交易记录和客户收据自动打印，系统自动保存入档，便于商家进行账目管理；商家还可定期进行大数据分析，了解顾客消费习惯，有利于二次营销，线上带动线下。⑩4

### 新野农信社
# 加强党风廉政建设

**本报讯**（通讯员**杨红献 简峰**）新野农信社采取多种举措，加强春节期间党风廉政建设，防止腐败现象发生。

该社加强单位内党风廉政建设，组织员工观看《巡视利剑》、《自毁》等警示教育片，以案为鉴、敲响警钟，敬畏制度、防微杜渐；负责人带头对照《党章》和《廉洁自律准则》照镜子、正衣冠，落实中央八项规定，遵守“十个严禁”，讲规矩、守纪律、做表率；设立举报电话、信箱，将明察暗访春节期间违规违纪行为，加大惩戒问责力度，对相关责任人将从严处理，发挥警示震慑作用。⑩4

河南福森实业集团有限公司

战略引领绘蓝图 广纳群贤创伟业

揽天下英才聚群英智慧，携有志之士创福森未来。河南福森实业集团有限公司是2004年经资产重组后建立的股份制企业，秉承“诚实守信，固本强基、品牌制胜，稳健发展”企业理念，坚持“以药为主，多业并举”的发展战略，经过十余年的发展，已从单一制药企业，逐步发展成为以“中医药健康产业”为龙头，主要涉及制药、新能源、食品饮料、有色金属加工、中药材种植、林果产业、生态旅游、农村金融、地产开发、通用航空、机场、教育及城市基础设施建设等行业，下辖20个子公司的多元化综合性企业集团。先后被评为国家级高新技术企业，河南省农业产业化龙头企业、优秀民营企业、出口重点企业、省“百高企业”。连续六年纳税超亿元，保持市纳税高增长工业企业前十名、县工业企业纳税第一名。

十余年来，福森集团高点定位，科学谋划，坚持多元化战略引领，立足“大产业构建、大项目推进”的发展思路，不断优化产业结构，借力南水北调中线源头的区位优势，大力推进绿色发展、循环发展、低碳发展，做大做强优势特色产业。医药产业——河南福森药业有限公司，是目前国内剂型较全、生产规模较大的制药企业之一，“福森品牌”已成为国内知名品牌；旅游产业——丹江大观苑景区被誉为“河南省旅游业的一张珍贵名片”；饮料产业——生产的草本植物饮料“福森源”、“二花帮”、“九月故事”等系列产品，已成为消费者健康生活的主流饮品；新能源产业——抢抓前沿技术，成为国内为数不多的拥有完整锂离子电池产业链的企业；通航产业——填补了豫西南通用航空产业空白。

新战略引领新发展，新作为开启新征程。面对新形势，新挑战，福森实业集团乘势而上，开启“大健康产业”新格局，加速推进“工、农、旅”三产深度融合，强力打造“百年福森”生态工业品牌，以全新的姿态、全新的魄力迈向新的未来……

现根据福森实业集团战略发展需要，诚聘：

一、管理类：营销、人事、企管、行政、法律、生产、质量、技术、设备、旅游、酒店、农林果、广告策划。

二、专业类：药学、中药学、药物分析、电化学、工程管理、工程造价、农学、果树学、中草药种植、食品工程、文秘、财会、导游、通用航空机务、空管、机电维修。

三、营销类：药品、快消品、旅游、新能源、农副产品、房地产。

年龄40岁以内，具有相应学历和良好职业道德及敬业精神的有志之士均可加入团队，优越的发展平台，广阔的晋升空间，优厚的薪酬福利，舒适的公寓套房，福森实业集团将与您齐跃千里，共创未来。

详询：0377-62002230/62002161
13837793035 /13903777497/13693770325
邮箱：fusenrenshibu@163.com
报名地址：南阳市淅川县东环路河南福森实业集团总部人事部

招聘