香花野菜深加工创品牌

通讯员 王明建

夏雨初霁,丹江口水库周边草木葱茏、生机勃发,清凉舒爽、欢畅惬意。从富汇源农产品加工有限公司(以下简称“富汇源公司”)厂区内传出野菜的阵阵清香,弥漫了大半个集镇。

淅川县香花镇地处南水北调中线渠首核心水源区,得天独厚的地理条件和良好的生态环境为各类食用野菜生长提供了“暖房”。南水北调中线通水后,农字号企业——富汇源公司“嗅”出了渠首野菜独有的市场味道,依托资源和环境优势,转型加工各类野菜,让丹江特有的韵味走向了广阔市场。

践行绿色发展理念

特殊的地理区位,赋予了香花企业新的历史任务。富汇源公司立足新的历史方位和时代坐标,用生态理念和系统化思维谋划发展——建设生产环保节约型、产品绿色有机型农字号企业,打造创新创优新高地。

围绕香花可持续发展“生态立镇”战略,富汇源公司借助区域生态环境优势,盯准了丹江口库区生态野菜的食疗效果及广阔市场。富汇源公司依托产品开发加工及市场调研,摒弃了烧煤锅炉,投资500余万元引进了先进的野菜生产加工线,在清洗处理、漂洗加工、速冻成品环节实现了水、气等零污染排放。

秉承“祝富天下、汇集源头”的发展理念,目前,公司在郑州、武汉、广州、西安等大中城市分设了销售处、供应站、联络中心,构建了购销网络化、服务一体化平台。

叫响渠首生态品牌

绿水青山、生态环保,扭转了香花企业陈旧发展轨迹。富汇源公司根据区域发展实际,“借鸡下蛋”,叫响了“丹香湖”生态野菜品牌。

香花地处南北气候过度带,四季分明,为荠菜、马齿菜、苋菜、葛花、榆钱、槐花等野菜生长提供了良好环境。充足的货源为富汇源公司带来了无限商机,每年的5月至7月,富汇源公司主要以槐花、葛花、竹笋、青豆、水芹菜加工为主,7月至9月主要以马齿菜、蒲公英、苋菜、玉米加工为主,9月至来年的5月主要以荠菜加工为主。2017年,富汇源公司完成郑州思念食品有限公司1500吨“丹香湖”牌荠菜出口定销合同,同年,“丹香湖”牌槐花、竹笋、青豆等销量达500余吨,年产值1800万元。

当前,“京淅合作”持续深化,农字号企业在免税、免费提供摊位等政策带动下,南水北调源头特色农产品纷纷进驻京津市场。2016年,富汇源公司与北京庆丰包子店签订了战略合作意向,因产品供不应求而暂缓供应;2017年,“丹香湖”野菜被北京华联超市认定为优质绿色有机食品。

走进生产车间,到处洋溢着一片红红火火的生产景象:分拣过的野菜堆积如山,工人们正在忙碌着满负荷生产,成品库内整齐地码放着即将发运郑州思念食品有限公司的野菜系列产品。

感恩社会回报桑梓

新产业、新思路、新发展在为富汇源带来可观收益的同时,公司积极发挥龙头带动作用,用实际行动回馈社会感恩桑梓。

采取“公司+基地+农户”方式,培育产业基地,在为群众带来土地出租收益金的同时,基地为广大群众提供了务工岗位。2016年至今,富汇源公司在周边区域培育荠菜基地1500亩,为群众提供就业岗位100余个,月增收2000余元。野菜加工前期的挑拣及装运属劳动密集型操作,满负荷生产,每天需要大量劳动力来从事挑拣及装运,可为周边群众提供120个就业岗位,月增收2500余元。

在地方旅游产业的带动下,“农家乐”已成为旅游者消费主要去处,“丹香湖”野菜已成为“农家乐”特色招牌,年实现附加值500余万元。⑭3

“老郭说农事”之五十九

未来农村将是什么样子

□郭天强

农村正在快速变化。生态环境在变,人口结构在变,生产条件在变,生活居住环境在变。那么,未来农村将变成什么样子?

未来的农村,将会发生三大变化:

第一大变化,大量农村人口下山离乡,成为城镇居民。大部分村庄将会消失,居住社区化。农村年轻人进了城,老年人将逐步减少,目前已出现大量“空心村”,这些“空心村”将会快速消失。在平原地区,“空心村”被改造为良田;在山区,“空心村”将回归山林。工业反哺农业,城镇带动农村,一二三产融合发展,特色小镇、田园综合体应运而生,大批农民将在家门口发展起来的新兴涉农经营主体中就业,就地转化为农业工人。这一状况,现在在西峡等县就可以看到。

第二大变化,土地将会规模集中,大量家庭农场和农业合作社将成为农业生产主体。土地将会以租赁、入股、代种等形式集中起来,由部分实力雄厚且经验丰富的农民经营。国家将投入更多的资金改造中低产田,兴修水利设施,实现土地规模化经营,统一播种,统一施肥,统一收割,效率大大提高,人均产出翻好几番,种地会变成一个高收益产业。

第三大变化,农村劳动力快速减少,但农业劳动力并不缺乏。一方面,大量农村剩余劳动力进入城镇,成为城镇居民;另一方面,新一代农民必然会产生,城市人、学有所成的人,都可能成为农村土地和种田的经营者,成为农民专业合作社或农业公司等的股份成员,大量的农业工人家庭将会形成。尤其是随着科技发展,大量机器人将会出现在田间,担当起最艰苦、最繁重的农业劳动任务,把大量农业劳动力解放出来。⑭3

王村乡

生态产业引领乡亲增收致富

本报记者 张松

盛夏季节,走进卧龙区王村乡方营村,放眼望去,到处是一片绿色海洋。这边无公害蔬菜温室大棚鳞次栉比,瓜果飘香;那边花卉苗圃绿意盎然,草木葱茏。乡亲们在田间,或采摘果实,或分拣装箱,或修剪打枝……

见到卧龙区金丰源蔬菜种植合作社理事长张岐时,他正忙着联系客商销售蔬菜。2012年,张岐在方营村承包土地搞蔬菜种植,经过6年的发展,蔬菜种植规模达到200余亩,建温室大棚200余座,主要种植乌丝豆、苦瓜、西红柿、辣椒、黄瓜等20余个反季节蔬菜品种,一年可种春秋两茬蔬菜。

合作社生产坚持无公害蔬菜标准,全部使用农家肥和生态农药,因此蔬菜产品颇受各路商家青睐,供不应求,外地客商都是先订单后供货。合作社还与南阳农业职业学院建立长期技术指导关系,聘请管理人员13人,农忙季节雇佣当地村民100余人,帮助锄草、采摘。

“每年光投入农家肥的费用就有20多万元。”张岐介绍,蔬菜主要销往县市区各大超市。同时,合作社还利用自己的内销网络,为南阳医专、镇平一中、南阳理工等6所学校食堂提供新鲜优质蔬菜。合作社新近发展了100亩葡萄和50亩寿桃,逐步朝着采摘、休闲、观光的生态方向发展。

张岐的合作社,是方营村生态产业蓬勃发展的缩影。方营村位于王村乡中南部,有耕地2800余亩,土地肥沃、地势平坦、灌溉便利,有着得天独厚的种植条件。为加快当地经济崛起,王村乡按照“一村一品”的发展理念,规划了312国道以南、王闫路中线新型设施农业区,引导当地群众大力发展生态高效设施农业。该村积极响应,率先在全乡推行土地流转,大户承包。乡政府在政策、技术、资金方面给予大力支持,村里党员干部、人大代表率先垂范,先行先试,带动更多农户参与土地流转。

土地流转出去,农户能得到多大收益?方营村党支部书记高玉祥向记者算了一笔账:过去,农户种植小麦、玉米,遇到风调雨顺,一年除去化肥、农药、种子费用外,满打满算亩产效益也就是千把块。如今,乡亲们把土地流转出去,一年租金800多元,再加上在菜地打工,每天40元劳务费,一月下来又挣千把块,怎么算都比种粮食强得多。

目前,方营村流转土地近2000亩,有蔬菜承包大户2家,花卉苗圃14家,食用菌1家。围绕蔬菜深加工,方营村还引进了绿农汉丰农业有限公司,对蔬菜进行分拣、清洗、消毒、包装、配送,新增50个就业岗位,进一步提高蔬菜产品附加值,对扩大蔬菜种植规模,打响无公害蔬菜品牌,有着积极的推动作用。

“发展生态农业,既保护了水质,又为乡亲们增加了收入,丰富了城乡居民的‘菜篮子’,一举多得。”王村乡党委副书记谭晓莹说,该乡把生态产业发展作为全乡脱贫攻坚、乡村振兴的突破口,着力打造集蔬菜、瓜果、花卉、苗木、中草药、草皮等采摘、休闲、观光为一体的生态农业长廊,让广大乡亲从产业振兴中共享发展红利。⑭3

上图:蔬菜基地内,乡亲们忙着给蔬菜搭架引蔓

本报记者 张松 摄

乡镇经验

内乡

普惠金融给百姓带来实惠

特约记者 徐海林

“你好,请问你的店经营得咋样?”

“还不错!要不是支付宝提供的方便,我这店还不知道咋样呢!”

“哦!支付宝给你提供哪些方便啊?”

“先说贷款,从注册申请到20000元贷款到账,就几分钟时间,而且不用跑腿、找人多说话,不用担保、抵押,利息还很低。”

这一问一答,问得直接,答得自然。问者是内乡县县长杨曙光,答者是内乡县渚阳大街中段的“冰糖故事”服装店老板杨君。时间是6月19日中午11点35分。这是杨曙光利用中午时间走访调研普惠金融在基层落实情况的一个“小镜头”。

走出“冰糖故事”,杨曙光又先后来到郦都花园小区门口的“郦都便利店”、湍东镇五里堡村的“饮品快消品配送仓库”、内乡众创空间的“农丰商务”等,详细了解普惠金融在基层的落实情况。

内乡的普惠金融来源于去年12月15日在内乡正式落地的内乡县政府与蚂蚁金服集团、软通动力集团共同建设的“智慧内乡”项目。半年过去了,全县支付宝用户达30多万个,支付宝活跃用户达22万人。另据统计,自支付宝业务在该县开展合作以来,数字化普惠金融业务增长明显,服务内乡农户7500余户,累计放贷金额已超过1.5亿元。

“一个县,30万个用户并不多,与我们的期待有差距。我们既要让这些用户用好支付宝,给自己的生产生活带来便利和幸福,另一方面,还要加大宣传推介力度,争取让更多的老百姓享受到普惠金融带来的实惠。”杨曙光对随行的县金融办相关同志说。⑭3

乡村采风

邓州市单营村

饲养奶牛巧增收

本报记者 张松

以前,邓州市陶营镇单营村是一个典型农业村,不少村民靠种地为生,收入微薄。而且由于村里劳动力缺乏,发展一度滞后。如何让乡亲稳定增收?为探寻带领村民脱贫致富路子,该村组织人员到外地“取经”,经过考察学习,他们发现,奶牛饲养行情好、管理较简单,适合在村里搞规模饲养。

回村后,该村发动村民流转土地,搞规模化饲养。为破解资金短缺、经验不足、销路不畅的瓶颈,该村于2016年引进了河南盛全农牧有限公司,提供技术、资金、销路等,让全村奶牛饲养户吃下了“定心丸”。同时,为拓宽村民增收渠道,该村鼓励和引导当地群众到饲养场务工。该村还发动周边群众种植饲草,并与饲养企业签订收购合同。该村负责提供全株青储玉米,企业统一负责收割、打包和运输。仅此一项,惠及贫困户130户,每户贫困户亩均收入达923元。

单营村还与蒙牛集团签订了战略合作协议,饲养场所产鲜奶全部按合同价销售给蒙牛公司。目前,单营村饲养场存栏奶牛近500头,日产鲜奶6吨左右,带动单营、王良等村周边群众种植饲草、务工,年可增收2万元以上。农户收入稳定增长,村集体经济收入节节提高,乡亲们从奶牛饲养中也得到了更多实惠。⑭3

桥头镇

电商为脱贫增添新引擎

本报讯(通讯员**朱义斌 冯威**)“坐在那里,动动手,种的东西就能卖出去,真方便”、

“会了这个东西,在家坐着就能做生意”。社旗县桥头镇贫困群众一扫往日颓废,纷纷表示感谢镇人大主席团为贫困户提供了方便,给予了希望。

在了解到镇域内的贫困群众生活困难,没有出路。桥头镇人大主席团迅速组织人大代表进行专题调研,经过研究向镇政府提出为贫困群众找出路的建议,并通过社旗县商务局联系到河南云动信息技术有限公司为贫困群众做电商扶贫的培训。经过协调,在6月中旬,由社旗县商务局牵头、桥头镇人大主席团与河南省云动电商公司联合举办的“社旗县桥头镇电商扶贫专题培训会”。来自全镇18个行政村的第一书记、驻村队长、扶贫专干、贫困群众共计78人参加了培训。

培训会上,河南云动信息技术有限公司的技术专家就电商的历史、特点、用途、优势、发展前景进行了详细的讲解和透彻的分析,并展示了大量的案例,会后专家又同参训学员们进行了一对一的交流,并留下了联系方式,以便于今后在业务上的指导沟通。

培训得到了广大贫困群众的充分肯定,增加了他们对就业和生活的自信,为贫困区群众的内心注入了一针强心剂,也为贫困群众撑起了一片蓝天,更为扶贫打造了一台新引擎。⑭3

深山创业带富200乡邻

本报记者 张 飞
特约记者 廖 涛 通讯员 杜 丰

漫山遍野游走着散养的柴鸡,一只只体态健硕的柴鸡穿梭在林间觅食,悠然在柞木丛中产蛋,山谷中鸡鸣之声不绝于耳。

记者在南召县青山生态柴鸡饲养基地看到,三五成群的乳白色柴鸡在茂密的柞树林下四处觅食,附近山坡上10多个贫困户劳动力分散在不同区域手提篮子,在6000多亩山坡沟沟坎坎里寻找散养柴鸡产下的鸡蛋。

回乡创业 空姐变身“养鸡妹”

“回到家乡,能方便照顾体弱多病的父亲和年幼的弟弟。”怀着对家乡的深深眷恋,2011年曾凡玉毅然辞掉了令人羡慕的空姐工作回乡创业,在农村广阔的天地里干一番事业。

她和邻村的小伙陈真结婚后,夫妇俩一起到山东、陕西、湖北等考察养殖业,经过学习考察、市场调研,2015年,曾凡玉在家乡白龙村流转6000亩山林,创办南召县青山生态柴鸡养殖有限公司。

钻研技术 生态养殖受青睐

秉承“回归大自然,崇尚原生态”的宗旨,曾凡玉坚持原始、传统的养殖理念,推行柴鸡野外散养。

在饲养过程中,她不断钻研养殖技术,探索出野外放养柴鸡提高鸡蛋产量的秘方。利用中药材科学防疫、治病,摆脱了土鸡对药物的依赖,野外林下放养土鸡所产的鸡蛋成为纯正的绿色食品。

曾凡玉饲养的土鸡主要喂食玉米、橡子仁等,采挖山上野生的葛根、杜仲叶、金银花、绞股蓝、桑叶、淡竹叶等18种中药材,专利配方做饲料添加剂,所产的鸡蛋营养价值丰富、口感鲜美,深受消费者青睐。

如今,她的养鸡事业蒸蒸日上,朋友圈越来越大,客户群越来越多。养鸡基地日产柴鸡蛋1.5万枚,每枚鸡蛋售价近3元,市场仍然供不应求。

回报乡邻 深山养鸡巧扶贫

一花独放不是春,百花齐放春满园。虽然公司事业蒸蒸日上,但曾凡玉看到家乡建档立卡的贫困户想要脱贫致富,却面临无门路、无技术、无资金的困境,便萌生了带领乡邻共同致富的念头。

她主动和白土岗镇政府联系,制定结对帮扶方案。采取代养、领养和入股分红、安置务工等形式帮带贫困群众,与该镇62户建档立卡贫困户签订定向脱贫协议。对有劳动能力的贫困户免费提供鸡苗,免费指导防疫,高价回收鸡蛋,贫困户“零风险”稳定增收。

贫困户刘孟芝因丈夫丧失劳动能力,家里老人要照料、孩子要抚养,家庭经济十分困难。养殖基地建成后,曾凡玉主动与她签订务工合同,动员刘大姐常年在基地干活,喂食土鸡,捡拾鸡蛋,装箱搬运,月收入近2000元,年终算账收入两万多元。贫困户吴海科常年在养殖基地从事清理粪便、喂养仔鸡、打理杂活,每天收入80元,月工资2400元。

在曾凡玉的带动下,该镇建立了7家生态柴鸡扶贫养殖基地,全部加入了专业合作社,年存栏土鸡3万只。今年,她还流转两万亩山林,计划带领200家贫困户搞林下养殖。⑭3

新农人

苍台镇

干部走在前 脱贫不作难

通讯员 丁国法

“在精准扶贫、精准脱贫的路上,党员干部就应该走在最前面。”望着眼前千亩黄桃树基地,唐河县苍台镇宋湾村党支部书记李显云对笔者说道。

现年54岁的李玉刚,是该村8组的一名党员。他不甘落后,在各个方面时刻争当先锋,两年前,他种植桃树8余亩。初步估算,收入将达到6万余元,顺利实现脱贫已成定局,小康之路也越走越宽。“正是通过像李玉刚这样的党员,从自己做起,再带动别人,一个党员一面旗帜,让脱贫步伐更加铿锵有力。”李显云说。

党员致富能手的经历、经验,让贫困户在致富路上少走了弯路。去年,后湾村贫困户陈旭林由于不了解市场行情,加之缺乏技术,搞了养殖项目都不成功。后来党员陈国华与他结成了对子,帮助他选购黄牛品种,传授肉牛快速养殖技术。目前,17头牛膘肥体壮,陈旭林喜滋滋地对人说:“今年净赚4万多元没问题!”

苍台镇党委书记李越告诉笔者:“丁湾村党支部把12名党员根据相邻就近、致富能力、发展潜力、工作性质等原则,分别结对联系贫困户,实现了党员和贫困户幸福联姻、携手并进共战贫困的和谐局面。”

“‘党建共建’的脱贫方式是为了让组织优势转化为脱贫优势,党建活力变成攻坚动力,充分发挥党员干部‘领头雁’和党组织‘龙头’的示范作用,通过支部引领、党员带头、产业推动、劳务输出,助推精准脱贫。”李越介绍,该镇将精准脱贫纳入基层党建工作任务,因地制宜制定种植、养殖产业发展规划。目前,在党员示范带动下,全镇贫困户新发展高标准农田1.2万亩,养牛、猪、羊、鸡、兔专业户326户,实现户均年增收1000元以上。⑭3