

# 中信银行：崛起的特色股份制银行

□本报记者 杨天骄 通讯员 张毅锋

党的十六大以来,我国银行业发展日新月异。中信银行也在全行业转型调整的大潮中,不断提升实力,在差异化竞争中明确发展优势。经过25年的发展,如今的中信银行已成长作为一家资本实力雄厚、综合服务能力强大、具有广泛市场影响力的国际化和全功能商业银行。

## 十年跨越 实现快速发展

25年前,中信实业银行在北京成立。近10年来,中信银行打响了一次又一次“提升竞争力的战役”,现已发展成具有强大综合竞争力的全国性、国际化商业银行。

统计显示,截至2012年6月底,中信银行总资产已突破2.9万亿元,全球排名第53位。一级资本近2000亿元,全球排名第48位,成为国内首家跻身50强之列的股份制商业银行。目前,中信银行境内外机构网点已达850余家,年净利润超过300亿元,各项指标居国内同类银行前列。银行品牌在全球排名已跃升至第69位,在亚洲银行的竞争力排名第12位。

## 小处着手 支持实体经济

近年来,中信银行在服务实体经济上突出了两个“促进”。

一是促进产业转型升级和结构调整。中信银行积极配合国家的产业政策,同时,积极发展信用卡、住房按揭、汽车金融等消费金融业务,推动居民消费增长,发挥金融对内需的拉动作用。

二是促进中小企业发展。中信银行对于中小企业发展采取了切实有效的帮扶措施,确保资金投入实体经济。近两年,中信银行小企业贷款的增速均超过50%,为许多中小企业、小微企业提供了及时、便捷的融资支持。

## 服务提升 比拼软实力

作为一家中等规模的全国性商业银行,必须有一个适合自身条件的客户定位。中信银行将向市场细分式的客户分层管理模式转型,力争成为大型企业的主要合作银行,中型企业的主办合作银行,小微企

业的主导合作银行。

针对大型企业客户,做到“一户一团队,一户一策”,力争成为“短名单”中的主要合作银行。针对中型企业客户,中信银行遵循“统分结合、分工协同”的原则,依托标准产品为客户提供模块化的产品服务。针对小企业客户,中信银行深化专营体系垂直化的业务管理模式,建立符合区域经济特点的差异化专营模式,实现小企业客户集中批量营销。

## 六大设想 指引未来发展

缺乏战略管理的银行是没有灵魂的银行。中信银行行长朱小黄针对未来的发展,提出了六大设想:一是坚持一心一意办综合性商业银行的经营理念。二是建设一个能力强大而不是权力强大的总行。三是强化零售业务战略,发展虚拟网点建设。四是实施差别化的市场策略,大力推行客户专属服务体系,集中资源抢占全国重点中心城市的市场。五是缩短管理半径,优化城市经营模式。六是主动与集团内其他公司开展协同业务,提升市场竞争力和客户服务能力。③

## 中行推出中银吉祥金 适合收藏更适合投资

本报讯(记者杨天骄)中行南阳分行近期推出中银吉祥金业务,凡有兴趣的投资者均可到该行所有营业网点购买。

据悉,本次中银吉祥金共推出10g、20g、50g、100g、200g、500g、1000g七种规格。该系列产品均按收藏黄金的工艺制造,AU9999,品相上好,上面刻有“吉”、“祥”字样,且有中国银行LOGO,每件产品配国家级金银制品检测机构出具的质量保证证书,且可回购。业务垂询电话:61501175。③

## 农行新野县支行 积极支持“三秋”生产

本报讯(通讯员张学军 孙晓林)农行新野县支行始终把服务农业“三秋”生产作为“三农”信贷资金的投放重点来抓,他们采取支行领导包乡镇、网点负责人包村组、客户经理包农户的“三包”责任制,初步实现了农行自身效益和社会效益双提高的目标。

今年9月份以来,该行净投放“三秋”贷款118笔,金额达580万元,使全县200余名农民购进化肥1200吨、种子16000公斤、农机具106台,为当地“三秋”生产和小麦备播做出了积极的努力。该县上庄乡农民韩某,承包了100余亩农田,正为农机具缺少而发愁,支行客户经理通过走访后,及时向其发放50000元的小额农户贷款,使韩某购买了2台旋耕机,在完成“三秋”生产后又腾耕出100亩农田,做好了冬小麦的备播前期准备。④

## 工行个人网上银行 享受便捷网购体验

本报讯(通讯员蒋红升)工行个人网上银行为你提供账户管理、转账支付、投资理财、自助缴费、电子商务等一系列在线金融服务。截至目前,工行个人网银客户数近1.3亿户,是国内首家客户过亿的个人网上银行。

主要功能分为:综合信息管理——你可将各种个人账户集中到个人网上银行进行统一管理,享受账务查询、工银信使、电子工资单等自助服务。转账支付——你可通过个人网上银行办理同城、异地、工行、跨行、境内、境外等多种转账汇款业务。自助缴费——你可通过网上银行自助缴纳电话费、手机费、水电费等各种费用。投资理财——个人网上银行为你提供基金、国债、外汇、保险等投资理财服务。网上购物——您可通过网上支付、网上商城等工具在工行上百家特约商户中享受安全便捷的网购体验。④

## 中行开展 “送书助廉”活动

日前,中行南阳分行开展“送书助廉”活动,共发放《廉洁从政漫画》100余册,生动、直观、形象的形式起到了领导干部廉洁从政的警示教育作用。通讯员 姚恒 宋歌 摄④



## 想要跨行资金归集,就找民生银行 “财源滚滚”活动回馈广大客户

本报讯(通讯员杜增)自即日起至2013年1月31日,民生银行组织开展“财源滚滚”跨行资金归集客户专项回馈活动,以感谢广大客户的大力支持。活动期间,新签约跨行资金归集的前5万名客户可获赠20元话费;每月对全部跨行资金归集交易客户进行抽奖,将产生30名幸运客户;活动结束后,将根据

2013年1月份的日均金融资产相比2012年8月份的提升幅度进行排名,名列前100位的客户和月月抽奖产生的幸运客户,都将获得特别积分奖励。获奖客户可登录民生银行网上商城自行兑换iPhone 4S、iPad或其他精美礼品。

一直以来,民生银行秉持“客户至上”理念,不断进行产品创新,为

客户提供安全便捷、功能丰富、费用优惠的电子银行服务。近期独家推出的手机银行跨行账户管理和跨行资金归集功能,客户通过手机银行即可实时查询签约了网银互联查询和支付协议的他行账户余额、方便快捷地将他行账户资金归集到其民生账户中,没有手续费,资金管理效率高,省时省力省钱。④

## 关注行业轮动股票型基金

孟女士:在当前经济转型阶段,产业结构和市场供求将会出现一系列变动,那么,给各行业带来的机遇和挑战,反映在资本市场上,我该如何应对?

基金经理魏伟:在经济转型阶段,我们对A股行情持“偏乐观”态

度。首先,未来货币政策的力度将逐步由紧转松;其次,伴随着当前经济下行风险的释放,目前市场整体估值水平已降到非常具有吸引力的位置。在此情况下,我们建议投资者多关注一些跟行业轮动股票有关的基金。比如于本周一发行的农银汇理

行业轮动股票型基金。该基金通过基金管理人对于宏观经济周期和行业景气度的分析判断,充分利用股票市场中不同行业的轮动效应,优化投资组合的行业配置,有兴趣的投资者可到农行、民生银行等机构咨询和认购。④



中信 选择中信万通  
万通 成就财富人生  
财富热线: 63889766

六合小贷 诚心相贷  
薪易贷 信易贷 农易贷  
六合贷款