

# 没有伞的孩子才会努力奔跑



当父亲叹着气，颤抖着手将四处求借来的4533元钱递过来的那一刻，他清楚地明白，交完学杂费，这一学期属于他自由支配的费用不多了。他也清楚，老迈的父亲已经尽了全力，再也无法给予他更多。

“爹，你放心吧，儿子还有一双手，一双腿呢！”强抑着心酸，他笑着安慰完父亲，转身走向那条弯弯曲曲的山路。转身的刹那，有眼泪流出。

穿着那双旧胶鞋，走完60公里的山路，再花上68元钱坐车，终点就是他梦寐以求的大学。到了学校，扣除车费，交上学费，他的手里只剩下可怜的365元钱。

应该如何分配才能熬过这一学期？看着身边那些拿着智能手机、穿着时尚的同学来来往往，笑着冲他打招呼，他也跟着笑，无人知道他内心的煎熬。饭，每天只吃两顿，每顿控制在2块钱以内，这是他给自己拟定的开销标准。但即便这样，也无法维持到学期末。

他是个聪明的男孩，入校没多久，他便发现了一个有趣的现象：校园里，特别是大三大四的学生，“蜗居”一族越来越多。所谓“蜗居”，就是一些家境比较好的同学整日缩在宿舍里，看书或者玩电脑，甚至连饭菜都不愿下楼去打。而他是在大山里长大的，崎岖不平的山路给了他一双“快脚”，上五楼六楼也就是一眨眼的事。

想来想去，他一狠心，跑到手机店花150元买了一部旧手机。第二天，学校的各个宣传栏里便贴出了一张张手写的小广告：“你需要代理服务吗？如果你不想亲自买饭，打开水等，请拨打电话或发短信告诉我，我会在最短的时间内为你服务。校内代理每次1元，校外1公里内代理每次2元。”

小广告一出，他的手机成了繁忙的“热线”。一位大四的师哥第一个打来电话：“我这人懒，早晨不愿起床买饭。这事就拜托你了！”“行！每天早上七点我准时送到你的寝室。”他兴奋地记下

第一单生意。又有一位同学发来短信：“你能帮我买双拖鞋送到504吗？41码，要防臭的。”……

当天下午，一位同学打来电话，让他去校外的一家外卖快餐店，买一份15元标准的快餐。他挂断电话，一阵风似的去了。来回不到10分钟。这也太快了！那位同学当即掏出20元，递给他，说不用找了。他坚持找回3元。他想，做生意嘛，无论大小都要讲信用。后来就冲着效率和信用，同学们只要有采购的事，总会想到他。

生意如此火爆，有些出乎他的意料。一下课，他打开手机，里面便堆满了要求代理服务的信息。一天下午，下着倾盆大雨，他收到一位女生发来的短信。女生说，她需要一把雨伞，越快越好。看到信息，他一头冲进雨里。等被浇成“落汤鸡”的他把雨伞送到女生手上时，女生感动不已，竟然给了他一个温暖的拥抱。

那是他第一次接受女孩子的拥抱。女生说谢谢，他也喃喃地说谢谢。

转眼间，第一学期就在他不停地奔跑中结束了。寒假回家，老父亲还在为他的学费发愁，他却掏出1000元钱塞到父亲手里：“爹，虽然你没有给我一个富裕的家，可你给了我一双善于奔跑的腿。凭着这双腿，我一定能‘跑’完大学，跑出个名堂来！”

年后，他不再单兵作战，而是和几个家境不好的朋友一起，为全校甚至外校的顾客做代理。代理范围不断扩大。一年跑下来，他不仅购置了电脑，在网络上拥有了庞大的顾客群，还被一家大商场选中，做起了校园总代理。

奔跑，奔跑，不停地奔跑。他说，大学四年，他不仅要出色地完成学业，还要赚取将来创业的“第一桶金”。他把“第一桶金”的数额定为50万。

他叫何家南，一个从大兴安岭腹地跑出的大三学子。即使摆脱了贫困，他依然是他，依然是那个朴实、勤快、为了给顾客打一壶开水赚取1元代理费，而像风一样奔跑的大男孩！

(据《河南日报》)

## 国外孩子户外活动清单调查

### 让他在阳光下健康成长

上树掏鸟窝摘野果，下水抓大鱼捕小虾……这是很多成年人的童年记忆。但现在的“00后”们每天接触电视、网络，户外活动时间太少了。为转移孩子们的目光，让他们走出家门，英国著名民间机构“国民信托”邀请了1700多个12岁以下的英国孩子，请他们列出自己心中最喜欢的户外活动，综合整理成一份“12岁前必须完成的50项户外活动单”。约三分之一的孩子将“长途骑行”列为最喜欢的户外活动，其他较受欢迎的户外活动包括岩洞探险、观鸟、爬树、野营等……看完之后你会发现，其实孩子们并非对户外活动不感兴趣。

50项户外活动中，涉及冒险、发现、游侠、寻踪、探索等五大类。其中冒险类是爬树、从大山坡上滚下来、野外露营、筑巢、用石头打水漂、雨中跑步、放风筝、用渔网捕鱼、从树上摘苹果吃、玩板栗游戏；发现类是长途骑行、用棍子探出一条小径、做泥馅饼、筑水坝、打雪仗、用小雏菊做项链、赛蜗牛、野外艺术、玩木棍游戏、踏浪；游侠类是采野生黑莓、探索空树洞、参观农场、光脚走路、做草喇叭、寻找化石和骨骼、看星星、登山、山洞探险、用手抓吓人的动物；寻踪类为抓昆虫、找蛙卵、接落叶、跟踪野生动物、探寻河塘生物、为野生动物搭房子、

从石滩中找生物、养蝴蝶、抓螃蟹、野外夜行；探索类为自种自收自吃、在大海里游泳、做木筏、观鸟、野外定位、攀岩、野炊、骑马、寻宝、泛舟而下。

这项活动受到很多家长 and 孩子的欢迎。来自伦敦的网友“伊丽莎白”说：“很高兴我做了这上面的大部分事情，我为现在的孩子感到遗憾，他们错过了这么多有趣的活动。但我一定会让我的孩子参与，怎能让他被一个iPad束缚在家而错失这些童趣呢？”

(据《中国教育研究》)



他山石

## 孩子，有三件事儿不能省



无论世界变得如何奢华，我还是喜欢俭省。这已经变得和金钱没有很密切的关系，只是一个习惯。我这样说，实在是因为俭省的机会其实很廉价，俯拾即是遍地滋生。然而有三件事你不能俭省。

第一件事是学习。

学习是需要费用的，就算圣人孔子，答疑解惑也要收干肉为礼。学习费用支出的时候，和买卖其他货物略有不同。你不知道究竟能得到多少知识，这不单决定于老师的水平，也决定于你自己的状态。这在某种情况下就有点隔山买牛的味道，甚至比股票的风险还大。谁也不能保证你在付出了学费之后一定能考上大学，你只能先期投入。机遇是牵着婚纱的小童，如果你不学习，新娘就永远不会出现在你人生的殿堂。

第二件事是旅游。

每个人出生的时候都是蝌蚪，长大了都变作井底之蛙。这不是你的过错，只是你的限制，但你要想法弥补。要了解世界，必须到远方去。旅游是需要花钱的，谁都知道。旅游的好处却不是一眼就能看到的，常常需要日积月累潜移默化地蓄积。

有人以为旅游只是照一些相片买一些小小的工艺品，其实不然。旅行让我们的身体感悟到不同的风和水，我们的头脑也在不同风情的滋养下变得机敏和多彩。目光因此老辣，谈吐因此谦逊。

第三件事是锻炼身体。

古代的人没有专门锻炼身体习惯，饥一顿饱一顿全无赘肉。生存的需要逼得他们不停奔跑狩猎，闲暇的时候就装神弄鬼，在岩壁上凿画，在

篝火边跳舞，都不是轻体力劳动，积攒不下多余的卡路里。社会进步了，物质丰富了，用不完的热量成了我们挥之不去的负担。

于是人为地在机器上跋涉，在充满氯气的池子里浮沉，在人造的雪花和冰面上打滚，在矫揉造作的水泥峭壁上攀爬……可我们没有办法，只有不间断地投入金钱，操练贫瘠的肌肉和骨骼，以保持最起码的力量和最基本的敏捷。

作为家长，我们需要告诉孩子们：学习、旅游、运动是需要我们一直投入的活动，这样人生才会越来越精彩！

作者简介：毕淑敏，当代著名作家，心理学家，从事多年儿童教育写作，著有《妈妈是孩子最好的老师》。

(据《郑州晚报小记者》微信)