



低息时代,怎样存钱更划算?

□本报记者 聂权



降息、降息、降息……低息时代,仍有很多人喜欢把钱放在银行里,因为这样更有安全感。那么,我们怎样存款更划算呢?记者为您送来了存款套餐,不管你是存1万,还是存30万,都会找到一款适合你的产品。

工行“节节高2号”利率上浮30%

工商银行新近推出特色储蓄产品——节节高2号。该产品灵活的计息方式媲美活期,却能享受到定期收益,利率还上浮30%!

据悉,工行节节高2号存款是客户以不低于1万元(含)的资金、2年的期限,存入工行借记卡中的创新定期存款。如果提前支取时,则享受一年定期、半年定期、三个月定期、七天通知、一天通知存款相应上浮利率靠档计

息,收益实现最优化。该产品目前不支持到期预约转存,客户急用钱时要全部提前支取。

该产品各档档利率执行人行基准利率上浮30%,如遇人行利率变化,以人行规定为准。客户可通过个人网银、手机银行、融e行、自助终端、柜面多渠道办理。

交行“大额存单”利率上浮40%

近日,交通银行推出2016年第一期大额存单。

据介绍,该产品为纯存款产品,利率上浮40%,随时提前支取,固定利率防降息。产品发行时间为:2016年1月1日~31日,存单期限:3个月,6个月,一年,两年,三年,发行利率:三个月1.54%,六个月1.82%,一年期2.10%,两年期2.94%,三年期3.85%。提前支取采取靠档计息方式,可质押,起点金额30万元。额度有限,先到先得。电话:营业部63322985,卧龙路支行63322993,建设路支行63322626,光彩市场支行61160208。⑩7

建行电子银行送惊喜

建设银行回馈忠实用户,于2016年1月1日至12月31日,在全国范围内继续开展“电子银行送惊喜,善融商务礼缤纷”营销活动。

活动期间,客户通过建行手机银行、个人网银和网上支付(含网银支付和账号支付)进行指定交易,就有机会获得善融商务通用券,在善融商务个人商城购买心仪商品。据了解,本次营销活动是建设银行电子银行贯穿全年的整合营销活动,不仅包括了建行电子银行主要的个人业务交易渠道,覆盖了几乎全部电子银行渠道的账务性交易,客户在全年任何时候,通过手机银行、个人网银以及账号支付进行账务性交易,都有机会获得奖品。

据悉,作为我国最早建立电子银行业务的商业银行之一,建设银行率先推出手机银行、个人网银等多项电子银行渠道,又陆续推出了善融商务、微信银行符合客户需求的产品功能,为广大客户提供了优质的银行服务。⑩2 (党盼攀)

农行举办贵金属交易大赛

即日起至3月31日,农业银行举办第五届个人贵金属交易业务实盘交易大赛。凡开通农行“金市通”的个人客户,在大赛期间参与交易,即可获得评奖资格。

据悉,农行“金市通”可以代理个人客户在上海黄金交易所内进行贵金属交易。客户可通过农行个人网银自行办理签约开户,也可通过南阳辖内网点柜台办理,登录95599门户网站下载交易客户端,即可交易。

按参赛者的成交金额从高至低进行排序(如选

手成交金额相同则交易笔数多者排名在前),赛季成交金额排名靠前,且不低于700万元的选手获赛季一等奖;赛季成交金额排名靠前,且不低于400万元的选手获赛季二等奖;赛季成交金额排名靠前,且不低于250万元的选手获赛季三等奖。奖励名额100名,其中一等奖20名、二等奖30名、三等奖50名,分别奖励价值4000元、2500元、1500元的奖品。此外,比赛按完整赛季设参与奖1000名,奖品为价值约100元的等值奖品。⑩2

(王辉 刘增宾)

中信在豫首推“交易+”

1月8日,中信银行交易银行品牌“交易+”在豫成功落地。中信银行成为首家在河南区域推出交易银行专属品牌的金融机构。

据介绍,中信银行“交易+”品牌以增强企业交易能力、延伸经营链条、整合商业资源、互联商业生态为品牌理念,依托中信集团“金融+实业”的独有资源,立足企业交易行为和整体交易链条,提供“全流程、多渠道、一站式、智能化”的交易银行服务。“交易+”品牌旗下涵盖了“e收付、e财资、e贸融、e电商、e托管、e渠道”六大子品牌和十六个特色产品,构筑了完整的

品牌体系和产品体系。

交易银行业务是针对企业财资管理开展的综合化金融服务的统称,起源于上世纪70年代。交易银行是花旗银行、汇丰银行等国际大商业银行重要战略业务模式和主要利润来源,业务范围包括支付结算、现金管理、贸易融资、资产托管等。

2015年11月25日,中信银行总行在北京成功推出了交易银行品牌“交易+”,是国内商业银行首家推出的交易银行专属品牌,标志着交易银行业务在中国进入一个新的发展阶段。⑩2 (海亚赛)

光大信用卡交易额破万亿

截至2015年12月末,光大信用卡年度交易额破万亿,创下了该行历史新高。

据介绍,2015年,光大银行应用前沿互联网技术对多重服务进行了革新升级,“光大e退税”“云闪付”给用户带来便捷安全的体验。同时,光大银行与优酷、京东等优质企业牵

手,推出了新型跨界产品,满足了客户的多元化需求;携手国内知名连锁餐饮、超市、百货等优质商户,推出等超值优惠活动,提升了持卡人用卡活跃度。另外,该行还扩展了微信平台、APP客户端等多种电子化还款渠道和还款形式,方便持卡人的及时还款。⑩2 (程晓)

邮储银行持卡购票享优惠

即日起至3月31日,邮储银行举办“悦享6元观影”活动,邮储银行信用卡持卡人在指定影院购买电影票,可享“6元”特惠价格。

活动期间,邮储银行信用卡持卡人逢周末持邮储银行信

用卡在南阳电影城(梅溪路中段202号)观影购票,可享“6元”特惠价格,每卡每次限购2张,每日限用1次,活动期间影票数量有限,送完即止。电话:63225377、63226338。⑩2

(杨娜)

民生银行“消费贷”用途广

民生银行最新推出消费抵押贷款产品,主要面向符合条件的个人客户及其主要家庭成员发放贷款资金,用于其家庭房屋装修、购买汽车、购买大额耐用消费品、旅游、教育、医疗保健及其他消费用途。

该产品申请便捷,手续简单,放款速度快,用款便利;根据

借款人具体情况实行差异化利率,节省用款成本;贷款用途广,客户可以根据自己的消费需求支用贷款额度,充分满足其家庭生活中的各类消费需求。客户可前往民生银行各营业网点申请办理消费抵押贷款业务。电话:63055501。⑩2

(杜增)

洛阳银行四款“财富宝”发售

洛阳银行发行2016年第6期至第9期“财富宝”理财产品,预期年收益率在4.6%~4.9%之间。

据介绍,第6期“财富宝”,1月14日至18日可办理,期限为56天,预期年收益率为4.6%~4.8%;第7期“财富宝”,1月14日至19日可

办理,期限为111天,预期年收益率为4.6%~4.8%;第8期“财富宝”,1月15日至20日可办理,期限为180天,预期年收益率为4.7%~4.9%;第9期“财富宝”,1月15日至20日可办理,期限为272天,预期年收益率为4.7%~4.9%。电话:60878699。⑩2 (魏佳丹)

中国银行“步步高”添收益

中国银行推出的中银步步高产品是专为各类活期存款客户量身定制的存款产品。

据悉,签约一年,只要客户在签约期内,活期账户的余额满足起存金额的天数大于等于

90天,就可以享受中银步步高额外补充的步步高收益。收益的多少依据余额大小和天数决定。适用客户群:代发薪客户/大众客户,详情咨询中国银行各营业网点。⑩2 (姚恒)

