

天工兰乔圣菲三期 收官力作璀璨开盘

□本报记者 马聆道 通讯员 谢君峰

编者按:

天工地产收官力作——天工兰乔圣菲三期终于在众人翘首期盼的目光中迎来了璀璨开盘,天工集团领导,千余名业主和嘉宾齐聚一堂,共同迎来了这一激动人心的时刻。开盘现场销售场面火热,再次续写南阳楼市热销传奇。

11月5日8时许,虽然距天工兰乔圣菲三期开盘还有一段时间,但开盘现场已是人潮涌动,前来看房的私家车将地下两层停车场停得满满当当。此次天工兰乔圣菲开盘庆典活动在新落成的天工大厦活动广场举行,精彩的文艺表演、丰厚的大奖回馈吸引了众多市民驻足围观,现场气氛高潮迭起,不时响起阵阵热烈的掌声和呐喊声。

开盘盛典高潮不断,上午9时许,营销中心入口的客户签到处已经排起了数条长龙。随着时间的推移,到场的客户人数越来越多,气氛愈加热烈。10时许,记者在现场看到,活动现场为客户准备的近800个座位已经座无虚席,连过道上都站满了人,而场内数十台热线电话一直响个不停,场面异常火爆,尽管现场配备了数十名工作人员,仍然应接不暇。营销中心外等待入场选房的客户仍是排成了长龙,还不断有新到的客户加入这条“长龙”,有客户笑言:“南阳已经很久没有出现这样排这么长的队伍等待买房的场面了。”

除了此前已经认筹的VIP客户,开盘当天还有很多客户慕名前来,将新客户接待处挤得水泄不通,不得不采取分批入场的措施,许多客户在等待区排队等候。记者借机采访了几名客户,他们对天工兰乔圣菲的产品品质赞叹不已,其中一位客户说他已经参观过小区不下三次了,他朋友认购的是天工兰乔圣菲二期的房子,现在都已经交房入住了,天工的工程进度以及质量都是值得信赖的,每次走到兰乔圣菲小区,里面的奇花异草、小桥流水、亭台楼榭以及宽阔的龙湖水面,都让人的心情变得舒畅。客户们坦言,之所以选择天工兰乔圣菲,看中的就是它优越的地理位置、成熟的配套设施,以及它将来的升值前景。

打造诗礼传家居住典范

购房置业在满足居住的同时,更多的是考虑到孩子的教育,在快节奏的城市生活中能做到工作家庭教育两不误可谓之又难,所以能买到三者兼得的物业可谓幸事。

天工兰乔圣菲与南阳市九年一贯制学校隔路相望,站在家中宽敞的阳台上,似乎都可以听到孩子琅琅读书的声音,看到孩子在操场上欢乐奔跑的身影。尽享名校的优质教育资源,让课堂成为家中风景的一部分,让孩子以最短的两点一线完成人生知识财富的积累,这只是天工兰乔圣菲全力打造诗礼传家名宅宏图的一部分。



河南天工建设集团房地产开发有限公司总经理刘大志 致辞

天工地产礼献宛城

李嘉诚的“地段论”一度被地产投资者信奉为财富圭臬,虽然投资与居住是两个不同的概念,但具备投资与居住双重价值的物业更显示出地段的重要性。

天工兰乔圣菲项目紧邻城市主干道工业路与车站路,其间皆有天然屏障作为掩护使居住在这里的业主邻路而不挨路,在满足出行便利的同时又很好地拒绝了车水马龙的喧闹,真正营造出了闹中取静的都市庭院生活氛围。小区周边配套设备齐全,刘庄农贸市场、南航盛德美超市、飞扬健身、多家银行齐聚,更有红星美凯龙、裕华商城、新华广场、人民公园等。目前,梅溪河的综合治理工程如火如荼,范蠡西路贯通指日可待,区域升值潜力可见。

作为天工地产的收官力作,三期产品在秉承了一期、二期户型优势的基础上又结合独特的地理优势增加了许多亮点。89-135平方米瞰

景华宅,全明设计、南北通透、拐角飘窗、观景视野更开阔。市政供暖双气入户的人性化设计,为业主的品质生活平添了浓浓暖意。为了能为业主提供现代化高品质生活的理想居所,天工地产特牵手河南知名物管——鑫苑物业作为全程顾问,在实际管理过程中,会根据鑫苑物业的培训体系对现场物管团队进行扎实培训,打造精英服务团队,让业主的每一次回家,都是一种盛大的荣归。

据悉,此次开盘共推出房源680套,截至记者发稿之时,所剩房源已无太多选择余地。“天工集团在南阳有足够的影响力和口碑,尤其是三次鲁班奖得主的荣誉更是在南阳建筑行业独树一帜。天工兰乔圣菲项目作为旗下地产公司重磅打造的高品质社区,证件齐、进度快、质量好、配套优,受到众多购房客户的青睐也在情理之中,”一位多年从事房地产行业的人士如是说。②4

临水而居方知本真生活

河流绕居而过,成就了居处的灵气。生活不只是为了工作,更是为了陪伴家人畅享天伦。

天工兰乔圣菲不仅毗邻梅溪河,而且坐拥近万平方米社区龙湖水系景观带,临水设步道连接各亲水平台及亭廊,景观开合有致,量身定制精英阶层的私家花园,让业主茶余饭后,呼吸着鲜氧漫步于清水之滨,让生活与自然更亲近。

今年4月18日,梅溪河综合整治工程开工建设。内河治理,民心所向。随着治理工程的不断推进,这条昔日的污水河将得到一步步改观,水清、岸绿、景美、功能健全、人水和谐的滨水长廊必将呈现在居民面前。



现场签约场面火热



众业主欢聚一堂共同庆祝