

# 政银搭台唱戏 助推供给侧改革

□本报记者 杨天骄 通讯员 姚恒 海亚骞

为合理利用金融产业资源,助推供给侧结构性改革,由河南省政府主办、人民银行郑州中心支行、省商务厅承办的第十一届中国(河南)国际投资贸易洽谈会日前在郑州举办。中国(河南)国际投资贸易洽谈会经国务院批准,迄今已成功举办十一届,是国内具有较大影响力的国际投资贸易促进活动之一,也是河南省对外开放、承接产业转移的重要平台。本届投洽会以“开放、合作、创新、发展”为主题,包括中国金融产品创新博览会与金融服务创新论坛两个部分,受到社会各界的高度关注。

## 中行当红娘,15家企业喜结连理

此次贸易洽谈会上,由河南省政府与中国银行总行、工业和信息化部共同主办的2017河南工商企业跨境投资与贸易对接会成果丰硕,来自南阳的15家企业达成合作意向27个,重点合作领域涉及现代农业、食品加工、新能源新技术等。

“企业想做大,肯定要走出去。对企业来说,真正担心的是没市场,找到市场又担心陷阱。通过这个平台接触到的海外企业,都是中行筛选过的,我们比较放心。另外,中行的跨境撮合平台,为企业开拓海外市场节省了很多精力和金钱,对河南企业来说,是个非常好的机会。”南阳鹏远肠衣有限公司总经理张远波说。据悉,这是该公司第4次参加中行组织的跨境撮合活动。自参加对接会几年来,公司实现业务发展三级跳,不仅拓展了亚太、澳洲、欧洲等市

场,销售收入也翻了3倍。当天,他在中国银行南阳分行帮助下,成功“牵手”新西兰、毛里求斯等境外企业。

对于南阳和海外企业来说,从事跨境业务和合作并不容易。这其中文化、语言、饮食习惯等许多困难要克服,需要有人帮企业走出这一步。中国银行南阳分行跨境撮合活动,就为海内外企业提供了这样一个平台,不仅专业,而且服务贴心、周到。

“在前期筹备阶段,我们通过建立信息库、客户配对、视频对接等步骤,筛选企业到现场参加活动。对于不能现场对接的企业,也专门搭建了远程视频洽谈平台,保证为每家参会企业安排更多的境外企业进行洽谈。”中国银行南阳分行相关工作人员介绍。

除“一对一”洽谈外,该行还安排有自由洽谈环节,供企

业自由选择洽谈对象。同时,对接会还设置了南阳市投资环境介绍、金融服务和政策宣讲、投资环境推介等相关内容,确保中外企业能深入了解,充分沟通。

对接会后,中国银行南阳分行还将为有意向的客商安排实地考察,对达成合作的企业持续跟踪,提供“商行+投行”等全方位金融服务。

中国银行南阳分行行长王胜利表示,中国银行南阳分行推动中外企业跨境投资与合作的思考与实践,与南阳市开放发展战略不谋而合。中行跨境撮合既满足了企业精准拓展海外市场、引进技术等多元化需求,又解决了企业融资难、融资贵的难题。作为国际化程度最高的银行,就是要为南阳企业提供一个沟通了解的平台,支持大家优势互补、深化合作,最终实现互利共赢。

## 中信亮品牌,以创新驱动新动能

本次洽谈会,中信银行郑州分行积极参与,借助金融展会平台向客户和社会公众展示金融产品和品牌形象,分行韩光聚行长受邀在“金融服务创新论坛”上发表了《以创新驱动培育银行发展新动能》的主题演讲。

演讲分经营环境、功能定位、渠道建设、资本约束等四个方面内容,阐述了经济发展进入“新常态”后,以“互联网+”为代表所催生的金融“新常态”。他指出,国内商业银行近年来在客户获取、产品服务、渠道搭建、盈利模式等方面做了很多有益的探索,逐步从同质化竞争的困境中走出来,打造自身的经营特色。中信银行郑州分行利用集团

金融全牌照和金融与实业并举的优势,坚持把创新作为推动全行持续发展的重要抓手,从压力挑战中找准定位,从政策机遇中抢占先机,赢得战略主动。

在本届投资贸易洽谈会中,金融产品服务展览展示也是重头戏之一,中信银行郑州分行作为14家参展的金融机构之一,前期进行了扎实的详尽的准备,展会当天以展台、宣传手册等形式向企业和社会公众全面展示了出国金融、薪金煲、全付通、房抵贷等金融

产品和服务,以客户体验和互动等方式,展示了手机银行等互联网金融业务,中信银行郑州分行独具特色的品牌展示和员工的专业讲解受到公众的肯定和称赞。

中信银行郑州分行参与本次投洽会旨在搭建一个金融产品展示、服务理念推广、金融科技应用、金融文化传播的交流平台,在彰显品牌形象的同时,让社会公众更多地了解和关注创新发展的金融产品和服务,为下一步业务发展创造了良好的机遇。⑩3



## 农业银行:“家装贷”申请方便

农业银行“家装贷”是指向已在农行办理按揭贷款的自然人的发放,用于其所购住房装修、购置家具家电等消费用途的信用贷款。

据悉,农行“家装贷”款属于信用贷款,免除担保,金额最高50万,轻松满足您新家装修需求,且用款灵活,资金既可划入施工方、供货方账户,也可直

接用于信用卡还款。客户只要在农行成功办理住房按揭贷款,有稳定的收入来源,申请评分达到准入标准就可申请办理,十分简便、快捷。客户提出家装贷的申请,农行进行调查、审查和审批,签订借款合同及补充协议,就

可发放贷款。借款人按约定还款方式偿还贷款本息后,就可结清贷款手续。⑩3

(王辉)

**恪守职业道德 履行社会责任**

河南省二十一世纪房地产估价公司  
电话:63185006 63185007



## 民生银行:“非凡增利”热销中

民生银行近日发布非凡增利系列理财产品。普通款5万元起点,预期年化收益率37天4.45%、61天4.50%、128天4.60%;高端款20万元起点,预期年化收益率37天/61天/128天,预期年化收益4.65%。

新客户专属款5万元起点,61天/128天预期年化收益4.75%,信用卡客户专属款5万元起点,128天预期年化收益4.75%;ATM专属款5万元起点,128天预

期年化收益4.60%。

大额存单20万元起点,固定利率1个月1.562%、3个月1.562%、6个月1.846%、1年2.130%、2年2.982%、3年3.650%;另有收益递增型理财,5万元起点,申赎灵活,期限越长收益率越高。

详询民生银行财富电话:(0377)61601822、61601866、61158018、61158066、61158089。⑩3

(王聪)

## 光大银行:最新大额存单发行

中国光大银行最新一期大额存单火热来袭,采用预约销售模式,分别为1个月、9个月、1年、1年半、2年5个期限,利率分别为1.53%、2.09%、2.10%、2.93%、2.95%,将在柜台、网银、手机银行、移动终端四个渠道同步发行。

该产品具有销售渠道多样、每周滚动发行、可以预约购买、期限选择灵活、提支靠档计息等诸多优点,产品起点金额20万元,同时光大银

行个人大额存单支持全部或部分提前兑取,办理个人质押贷款和开立存款证明,提前支取还可靠档计息,均以起息日当日我行挂牌利率作为靠档依据。利率下行期,选择光大银行这款期限长、收益稳定的大额存单产品,给您带来稳稳的幸福。光大银行财富专线:分行营业部63736639、中州路支行63736750、七一路支行63736771。⑩3

(程晓)

## 洛阳银行:“财富宝”新品发售

洛阳银行发行2017年第35期“财富宝”理财产品,期限为64天,理财金额5万(含)~50万(不含)预期年化收益率4.5%,理财金额50万(含)~100万(不含)预期年化收益率4.6%,理财金额100万(含)以上预期年化收益率4.7%;第36期“财富宝”理财产品,期限为155天,理财金额10万(含)以上预期年化收益率5.0%;第37期“财富宝”理财产品,期限为218天,理财金额5万(含)~50万(不含)预期年化收益率4.5%,理财金额50万(含)~100万(不含)

预期年化收益率4.6%,理财金额100万(含)以上预期年化收益率4.7%;募集期为2017年4月6日至11日,可通过电子渠道或柜台申购,欢迎扫描下方二维码了解更多信息。

洛阳银行理财热线:分行营业部60878699、建设路支行61383677、邓州支行62759008、桂花城社区支行63326896。⑩3

(李万鑫)



## 中原银行:同业理财“再下一城”

4月6日,中原银行南阳分行成功营销同业理财产品2亿元。至目前,该行先后营销同业理财产品3.5亿元,累计实现同业理财中间业务收入14.76万元。

今年以来,该行金融同业部按照总行要求,全面加强金融同业的沟通联络,并适时展开业务合作。4月5日,南阳分行在接到总行资产管理部下发的非保同业理财指导价后,第一时间与客户取得联系。同时,就客户购买金额、期限及利率

等事项立即向总行同业票据部汇报。在总行同业票据部及总行资产管理部的帮助支持下,成功为客户定制了一笔期限70天、金额2亿元的同业理财业务,并于4月6日成功落地。

该笔业务的顺利办理,有效推进了该行同业理财业务的发展。南阳分行将进一步总结经验,突出工作重点,强化营销拓展,确保同业理财业务实现大的进展突破。⑩3

(潘毅)