

“互联网+”银行“输血”小微企业

□本报记者 杨天骄 通讯员 蒋红升 党盼攀 李咏梅 程晓 潘毅

为解决小微企业融资难题,为给地方重点项目提供信贷便利,为给购房者提供优惠按揭贷款,我市各家银行或深入一线调研,或借助“互联网+”另辟蹊径,或推出房贷优惠……

工行“网贷通”:小企业自助融资平台

张某是一小企业主,最近为融资难发愁,经人介绍来到工行南阳分行小企业部,副经理陈钦文告诉他:“工商银行‘网贷通’可满足其需求。”

据介绍,工行南阳分行推出的网络循环贷款是一种灵活便捷的互联网融资业务。这项业

务简称网贷通,就是以房地产抵押为主的担保方式,银行与企业客户一次性签订循环借款合同并办理抵押手续后,客户可全程通过网上银行自助提款、还款。

“企业客户可以采用线下或线上两种申请方式。”陈钦文谈

道,“网贷通”合同有效期最长两年,单笔提款最长期限一年,通过网上银行自助融资。

陈钦文表示:“‘网贷通’还款方式灵活便捷,客户可以申请提前还款或系统到期自动一次性还款,资金随借随还,不再支付不必要的利息。”

建行“供应贷”:开辟“小微”融资新路径

近日,建行南阳分行成功为某小企业客户投放“供应贷”流动资金贷款1000万元。这是建行河南省分行此类业务首笔突破,同时解决了我市优质小微企业缺少抵押物、担保的融资难题,为我市中小企业群体开辟了新的融资

渠道。

小微企业“供应贷”业务,是指建行为特定优质核心企业(在该行评级7级及以上)的上游小微企业供应商办理的,并以两者之间具有真实交易且无争议的应收账款作质押的贷款业务。

该业务单户贷款金额最高为1000万元(含),且最高不超过业务申请人上一年度销售收入的30%。采用单笔或多笔应收账款质押的,贷款期限最长9个月(含)。采用应收账款池质押的,贷款期限最长12个月(含)。

邮储银行:提升信贷便捷服务能力

邮储银行坚持“进步与您同步”的发展理念,顺应时代发展潮流,借助现代化网络技术,在贷款便民服务方面做文章,迎接互联网金融的竞争,不断提升了信贷便捷服务能力。

今年以来,该行不仅传统贷款产品额度进行了提升,小额贷款由15万元提高至30万元,同时推出了线上线下丰富的消费

贷款产品。针对优质单位客户提供团办“优享贷”贷款,只需提供身份证和单位统一出具的收入证明,5人即可同时申请获得贷款,最高可贷50万元;针对邮政集团优质客户推出主动贷款授信的“邮享贷”贷款,通过短信向目标客户发送已授信额度信息,客户收到短信后,可根据自己用款需求在网银等电子

银行渠道自主申请贷款,只需提交申请,填写完整资料后,当天即可快速到账。同时,开通网上银行、手机银行等贷款申请渠道,有贷款需求的市民均可通过邮储银行的电子渠道在线申请贷款,客户经理将根据申请信息提供上门服务,方便群众就近获得贷款服务。咨询贷款业务可以拨打61560128。

光大二手房:首套房贷利率可享九五折

现在大多数人在购买房产的时候,都会选择按揭贷款,针对购买二手房住房按揭的客户,光大银行推出了优惠的贷款政策。第一,首付低。光大银行首套房贷款比例可以达到房价的75%,二套房可以达到70%,满足了客户自己资金不足时的购房需求。第二,贷款利率有折扣。针对客户进行二手房贷款,

光大银行首套房贷款利率执行基准利率九五折的优惠,贷款最长期限可以达到30年,可选择多种还款方式,支持提前还款,无额外费用。第三,方便快捷。最快当天可以审批,最长审批时间不超过三个工作日。第四,资金安全。光大银行推出资金托管业务,通过该行托管房屋交易的资金,可以保障买卖双方交易

资金的安全,同时免收客户的资金托管手续费,交易省心又放心。第五,增值服务。针对客户的闲置资金,光大银行更有期限丰富、产品多样的阳光理财系列产品,增加客户的资金收益。

电话:分行营业部63736639、中州路支行6373675、七一路支行63736771。

中原银行:4.45亿元重点项目贷款落地

中原银行南阳分行在支持地方重点项目建设上,充分发挥信贷服务优势,强力服务发展,取得了明显成效。至目前,已有6笔4.45亿元重点项目贷款成功落地,产品涉及国际信用证、结构化融资、流动资金贷款等。

今年初,中原银行南阳分行党委书记、行长胡顺才就该行支持地方重点项目建设思路向市里汇报,赢得了市委、市政

府的充分肯定和支持帮助,为重点项目的营销推动打下了良好基础。

随后,该行成立高规格的营销团队,由胡顺才行长带队,先后深入到宛城、唐河、新野、内乡、镇平、邓州、方城、西峡等县(区)紧锣密鼓地与地方政府接洽,就服务地方重点项目建设等进行沟通商洽。一季度,成功营销地方重点项目25个,涉及金

融39.81亿元。

该行加强机关作风建设,全面提高工作效率,加快工作进度,助推重点项目贷款的营销推进的同时,对符合要求的重点项目融资申请,做到优先受理、限时办理;对达到上级绿色通道条件的业务,做到专人负责,积极申请,加快审批速度,提高审批效率,实现了地方重点项目贷款的成功落地。⑩3

用中信信用卡积分 天天都有好书相伴

首期“信荐”为广大客户和读者隆重推出文学鬼才马伯庸先生的奇幻巨著《草原动物园》。该书由中信出版集团于2017年3月出版,讲述了一位传教士带着一群动物远赴大草原所经历的一段惊心动魄的奇幻冒险之旅。客户只需用9900信

用卡积分便可以26.9元的价格走进这段“孤独者追逐梦想的故事”。

随着传统金融产品渐渐难以满足客户的多元化需求,各大银行纷纷寻求跨界合作。中信银行借助集团平台优势,先后与顺丰、小米、京东、华为、UBER

等知名企业达成跨界合作,以场景化产品设计与定制化特色服务,为用户提供惠及衣食住行以及娱乐等各方面的创新产品和服务。此次与中信书店的合作,旨在以信用卡服务作为载体,为客户提供更为丰富的金融服务和文化产品。⑩3 (海亚赛)



温馨提示:理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。

交通银行:稳添利新品推出

交通银行日前推出稳添利产品,每日计息,工作日可交易赎回,产品主要有稳添利迎新18号,销售日期4月21日到4月27日,28日起息,155天,预期收益率4%,5万起存,普通客户均可购买。稳添利新客户专享,销售日期4月21日到27日,28日起息,155天,预期收益率4.1%,5万起存。新客户均可购买。豫享67天,销售日

期4月24日~5月3日,5月4日起息,预期收益率4.0%~4.1%,5万起存。豫享89天,销售日期4月24日~5月4日,5月5日起息,预期收益率4%,5万起存。风险低,周期短,收益高,因额度有限,预购从速。理财热线:营业部63322961,卧龙路支行63322992,建设路支行63322626。⑩3

(秦婵)

洛阳银行:最新理财产品发售

洛阳银行发行2017年第41期、第42期、第43期“财富宝”理财产品,期限分别为71天、176天、232天,理财金额5万(含)~50万(不含)预期年化收益率4.5%,理财金额50万(含)~100万(不含)预期年化收益率4.6%,理财金额100万(含)以上预期年化收益率4.7%;募集期为2017年4月19日至2017年4月25日,可通过电子渠道或柜台申购。

另洛阳银行将于2017年4月26日至

2017年5月2日发行2017年第44期分行柜台专属“财富宝”理财产品,期限为64天,理财金额10万(含)以上预期年化收益率5.0%,欢迎扫描二维码了解更多信息。洛阳银行理财热线:分行营业部60878699、建设路支行61383677、邓州支行62759008、桂花城社区支行63326896。⑩3

(李万鑫)

民生银行:系列理财产品热销中

非凡增利手机银行专属款5万起点,预期年化收益率35天4.45%、91天/126天/183天预期年化收益4.55%;非凡增利电子银行专属款10万起点,预期年收益率35天4.45%、91天/126天/183天预期年化收益4.55%,274天预期年化收益4.50%;新客户专属款5万起点,35天预期年化收益4.70%,91天预期年化收益4.80%;信用卡客户专属款5万起点,91天预期年化收益4.75%;ATM专属款5

万起点,126天预期年化收益4.65%;大额存单20万起点,固定利率1个月1.562%、3个月1.562%、6个月1.846%、1年2.130%、2年2.982%、3年3.650%;另有收益递增型理财,5万起点,申赎灵活,产品投资收益与持有期限相对应,期限越长收益率越高。

民生银行财富热线:61601822、61601866、61158018、61158066、61158089。⑩3

(杜增王聪)

**恪守职业道德
履行社会责任**

河南省二十一世纪房地产估价公司
电话:63185006 63185007