

新年好彩头 实惠真不少

新年就要有个好彩头,这样才能带来新一年满满的福气和运气。这不,南阳银行业为您准备了一揽子惊喜,快来看看吧。



建设银行:移动金融送实惠

新年伊始,建行手机银行推出“年度账单”服务。广大客户登录建行手机银行,点击首页轮播广告“建行年度账单”即可收获属于您的专属账单。此外,建行手机银行的指纹登录、刷脸支付、AR红包、智能小微等智慧服务将会让您感受到科技带来的美好金融生活。

即日起至3月31日,客户关注“中国建设银行河南省分行”官方微信,回复关键字“金猪”进入活动页面,积累一定

游戏分数即可参与抽奖,有机会赢取1元话费、20元话费八至八五折优惠购等好礼。活动期间,每个客户每天有5次参与游戏机会,每个参与客户最多每类奖项各中2次。来这里,金猪送福的2019欢乐多多,幸福久久。

畅享便捷服务和好礼的同时,还有寻宝任务等着您。2019年1月1日至3月31日期间,建行手机银行面向所有用户创新开展主题为“CCB寻宝记——您的专属小任务”的

手机银行优惠活动。此次首创将活动与业务无缝结合,手机银行用户报名后完成“天天签到”“购买速盈”“扫码收款”“申请快贷”等随机指定业务的过程中,便可自动获取活动成长值,积累一定成长值后便可兑换各种礼品,礼品丰富,涵盖了娱乐出行等生活的方方面面。此外,活动还增设了“抓金币”游戏及“幸运大转盘”抽奖两大专区,提升客户参与感与活跃度。①2

(党盼攀)

中国银行:热情服务外国友人

日前,法国小伙儿David第一次来到乔迁新址不久的中行南阳分行宛城支行。刚进大厅,该行工作人员就用英语向他问好并询问他需要办理什么业务,这让David非常意外。他仅仅是想把1500欧元换成等值人民币。由于自己不会说中文,他去市内其他两家商业银行,连比带画英文都没人听明白他的需求。当天一大早,南阳建业森林半岛一朋友介绍他到中行

宛城支行试一试,在这里却办得非常快捷顺利。审核护照,填写兑换水单,开辟外宾服务绿色通道一气呵成。半小时后,David拿着11000元人民币对着工作人员满面笑容,赞不绝口。

中行员工以热情周到的服务和娴熟的外语口语水平,积极拼抢着金融行业的“服务金牌”,架起了中法友谊的“连心桥”。①2

(张倩华)

农业银行:掌上缴费赢好礼

为了让居民体验更加便利快捷的金融服务,即日起至3月31日,农行南阳分行特推出缴费赢好礼活动。

客户登录中国农业银行掌上银行,进入“生活缴费”菜单,完成以下几种缴费交易,即可参与抽奖活动。

社保(医保、养老)。客户在“首页”界面点击“生活缴费”,在“保险医疗”板块选择社保(医保、养老),完成缴费,

点击下方“幸运大抽奖”。

联通话费。客户在“首页”界面点击“生活缴费”,选择“固话费”、南阳市联通,完成缴费。

南阳市城区电费。客户在“首页”界面点击“生活缴费”,选择“电费”、南阳供电公司,完成缴费。

水费(仅限唐河县自来水用户)。客户在“首页”界面点击“生活缴费”,选择“水费”、

唐河县自来水公司,完成缴费。

彩票款。客户在“首页”界面点击“生活缴费”,选择“更多”,在“其他”项下点击“彩票款”,完成缴费。

此次活动奖品有京东e卡(100元)、优酷视频会员月卡、10元话费。活动中奖率70%,客户每月至少有1次中奖机会,先到先得,送完即止。①2

(刘延军)

光大银行:“安存宝”产品热销

近日,中国光大银行发行结构性存款“安存宝”最新一期产品,起点金额1万元,产品期限分为1个月、3个月、6个月、1年,年利率分别为3.6%、4.15%、4.15%、4.05%。本产品可以开立存款证明,可开立权利凭证,可以办理质押贷款。存入10万元“安存宝”产品,每年可比同期定期存款多得2100元利

息,让您有存定期的踏实,享丰厚的收益。您可以通过柜台、手机银行、网上银行等多种渠道进行购买,方便快捷。详询光大银行服务专线:分行营业部63736639、中州路支行63736750、七一路支行63736771、人民路支行63736663、卧龙路支行63736800。①2

(吴佳佳)

交通银行:推出线上优贷通

“线上优贷通”是指针对交行存量优质经营背景客户,以其经营实体的经营情况及在交行资金结算作为额度核算主要依据,交行主动以信用方式给予核定授信额度,向其发放用于经营实体日常周转的小额经营性贷

款。

据悉,该产品采用信用担保,具有三大特点。一是全线上审批、提用+触发条件后(授信金额、增加抵押物或担保方式获更高额度等)线下核实。二是授信期限灵活:根据借款人的贷款用途、

还款能力等因素综合确定,以自然人作为借款主体的,授信期限最长5年,以公司法人作为借款主体的,授信期限最长3年。三是还款方式:按月付息、一次还本,允许提前还款。咨询电话:0377-63322923。①2

(李硕)

工商银行:“工银e贴”业务落地南阳

今年以来,工商银行南阳分行按照“大票据”发展理念,积极践行智慧银行战略。经过努力,1月13日,成功办理首笔“工银e贴”业务,实现该项业务零突破。

“工银e贴”业务是借助互联网渠道,为行客户提供灵活、高效、标准化的线上

贴现服务。为推动票据业务线上化、平台化,进一步提升票据贴现业务的市场竞争力,该行积极开展此项业务营销。该行精选客户完成业务准入,同时加强业务指导,帮助客户掌握产品使用要点,以便让客户尽早体验到该行的“工银e贴”产品。客户足不出

户,仅需通过网上银行提交贴现申请,便可将手中电子银行承兑汇票随时变现,既省去了舟车劳顿的辛苦,也无需烦琐的审批放款流程。快捷方便高效的“工银e贴”服务,得到客户的高度认可,为该行今年大力发展线上票据业务打下了坚实的基础。①2

(红升)

超八成分红股票将派现金“红包”

随着上市公司2018年年报披露拉开序幕,目前已披露的年报分红方案中有超八成涉及现金分红。

截至春节前,已有48只股票发布了年报分配方案,其中有40只股票涉及现金分红,占比83%,合计将派现84.31亿元。

对照最新股价,其中19只股票的股息率超过1%,14只股票股息率超过2%,11股

股息率超过3%,兰州民百、小天鹅A、富安娜和东港股份等4只股票股息率超过5%。

有关人士认为,发现分红派息的股票操作的难度还是比较大的。对于这类股票主要有两个操作方法。方法一:不要分红的利润,赚市场波动的钱;方法二:抓住机会,快进快出。

不过,有资深市场人士提出,对于个人投资者来说,最简

单的指数化做法是购买跟踪红利指数的指数基金。例如,A股中的红利ETF,主要是跟踪上证红利指数;深红利主要跟踪深红利价格指数。①2

(据此操作,风险自担)

(晚综)



中信银行信用卡中心:交出漂亮“成绩单”

在上海报业集团界面·财联社举办的2018颁奖盛典中,中信银行信用卡中心凭借其资金规模、运营效率、科技创新、政策响应等方面的综合表现,荣获2018“中国好公司金融榜”年度大奖。

中信银行信用卡中心跨界联结多方资源,合作伙伴超过120家,通过布局金融科技构建无界生态,为用户创造“美好无界”消费体验。

中信银行信用卡中心一直致力企业效益和社会利益

的协同发展,积极践行企业社会责任,持续10年开展公益事业。截至目前,中信银行信用卡打造的“爱信汇”公益平台已获得超过20万人次的持卡人参与“积分圆梦”行动,以信用卡积分捐赠的形式参与公益募集,累计捐赠积分达82.7亿。

从经营业绩来看,中信银行信用卡交出了漂亮的“成绩单”,其累计发卡量已突破6000万张。①2

(海亚 武 阳)

中原银行邓州支行:优质服务赢得好评

中原银行邓州支行以“贴近市民、服务小微、支持三农、推进区域经济发展”的市场定位,积极践行“传统业务做特色、创新业务找突破、未来银行求领先”三大发展战略,着力推动服务升级,为市民提供更为优质的金融体验。

走进中原银行,员工在门前微笑站立迎接客户,让每一位走进营业厅的客户都能有一种亲切舒心的感受。这是该行在服务规范方面的一个缩影,近年来,中原银行推出包括服务意识、服务规范、服务流程、6S规范和服务固化等服务管理制度,全方位、多维

度打造服务体系,将服务理念落实到位、执行到底;并以技能促服务,以活动推文化将技能提升与活动落地相结合,推动服务文化再升级。

据了解,中原银行邓州支行通过重新装修,规范形象标准,优化厅堂布局,增设电子银行体验机、自助回单打印设备,有效提升客户体验,服务面貌焕然一新。同时,该行设置回旋沙发区、儿童游乐区、VIP服务区等,以全新而接地气的设置风格赢得客户的一致好评。①2

(周明辉 潘毅)