

畅谈创业经历 分享成功经验

中小企业代表走进南阳报业传媒集团直播间

全媒体记者 袁延武

南阳营商环境越来越好,吸引着越来越多的创业者来宛创业。他们怀揣梦想,也历经挫折,因为努力和坚持,白手起家干出了一番事业。5月18日晚,在南阳报业传媒集团直播间,几位在家居建材行业做得风生水起的经营者讲述他们精彩的创业故事,吸引众多网友观看。当晚,南阳日报新华社现场云、直播南阳抖音号、南阳日报南阳头条视频号3个直播平台在线观看达66万人次。



云悦读

“成功的另一个名字叫坚持”

人物:李本建
(森歌集成灶南阳总代理)

为人谦和,彬彬有礼的气质和儒雅稳健的谈吐,是森歌集成灶南阳总代理李本建给人留下的第一印象。谈起自己的创业经历,李本建感慨道:“经历了起起落落之后,我觉得脚踏实地做事情的感觉是最好的!”李本建是南阳本地人,他不甘平庸的生活,毅然辞去体制内的工作,选择自主创业。

创业初期,他先后做过绿化工

程、土建工程、白酒代理等。年轻人敢拼敢干,在做绿化工程时,他和工人们一起住在工地上,亲自给大伙做饭。当时正值夏天,在工地上他晒得身上脱了三层皮。这些苦是自小生活条件优越的李本建从未尝过的。在挣得人生第一桶金后,年轻人内心浮躁的特点在他的身上也体现得淋漓尽致。被合伙人骗走资金、被人算计、投资的项目“打水漂”……这些都栽过。

经历了商场的沉沉浮浮,如今的



李本建身上既有文人的儒雅知性,也有商人的豪爽包容。他说,成功的另一个名字叫坚持。

“人生要有目标,并为了目标拼尽全力”

人物:杨海龙
(柏森家具南阳总代理)

柏森家具南阳总代理杨海龙出生于1983年,他是内蒙古呼伦贝尔人,来南阳两年多。他从当时身上仅剩380元发展到了拥有1000多平方米展示厅的知名家居品牌代理商,他的背后有着不为人知的努力和坚持。

杨海龙从学校毕业后,便在内蒙古干起进出口贸易这一行。年轻人脑子活,敢拼敢干,很快他便挣到了不少钱。内心的膨胀加上一次投资的失误,他赔得血本无归。

生意失败后,他离开家乡,漫无

目的地在全国各地转悠。到南阳旅游时,南阳人质朴善良的品质和南阳温和的气候,一下子吸引住了他,他决定留下来。在红星美凯龙,前前后后考察了一个月后,他决定加入家具这个行业。从最开始的销售员干起,他每天给自己定下目标,要拜访多少客户,要走访多少小区。为了达到目标,他5点钟起床,6点前赶到新楼盘,在晨练的人群中寻找目标客户。8点再回到公司,开始一天的工作。在商场里找客户、到小区“扫楼”找客户,他每天几乎没有坐下来休息的时间。“功夫不负有心人”,勤奋、良好的沟通能力加上以前积累下来的



从商经验,他很快便在南阳站稳了脚跟。杨海龙感慨地说,南阳的经商环境真的很好,他一个外乡人,没有走出商场便办好了成立公司需要的手续。

“年轻就是要拼搏”

人物:张晓光
(冠珠瓷砖南阳总代理)

看起来平平无奇,似乎也没有什么特别的地方。但一交谈,你会发现,冠珠瓷砖南阳总代理张晓光不仅年轻,思路清晰、低调而有韧劲儿是他成功的原因。

张晓光老家在郑州,2008年从南阳理工学院毕业后,正赶上红星美凯龙到学校招聘,他便来到这里,从保安干起。张晓光说,整个红星美凯龙商场,他除了电工和总经理的岗位没干过,其他岗位干了个遍。这些经历也让他积累了很多经验。当做到公司的高管后,他和妻子决定,趁着年

轻拼一把,在地下室租下了一个200平方米的店面,开始创业。

虽然当上了老板,但他和员工们一样每天在店里和工地之间奔波,加上年纪轻,很多客户都不相信他是老板。经过几年的积累,他又换了一个大的门店,一边干一边摸索。冠珠瓷砖在国内品牌当中可圈可点,无论从企业规模、产销量及产品质量都领跑陶瓷行业,当然对代理商的要求也很高。能被这样的大品牌选中成为代理商,是机遇也是挑战,遇到的困难也是层出不穷,很多次他的妻子都想放弃,但张晓光却是那种认准一件事就要拼到底的



人,他说,年轻人,没有躺平的资本,一定要努力拼一把,不去尝试,你永远不知道自己的能量有多大。

“回乡创业,是我人生中的一次正确选择”

人物:吴阳
(雅兰床垫南阳总代理)

今年35岁的吴阳,已经有16年党龄,曾在深圳工作多年,2015年选择回乡创业。她说,回乡创业,是她人生中的一次正确选择。

吴阳在学的是服装设计专业。大学毕业后,因为英语水平出色,她进入香港雅兰集团深圳的生产基地,从事产品研发和市场调研,取得了不小的成就。2015年左右,南阳的消费者越来越注重生活品质,对床垫的要求越来越高。吴阳看准时机,回到南阳,同一名朋友代理了一个高端床垫品牌。2016年,她选择代理雅兰床垫。

今年已经是她回到南阳创业的第6个年头,吴阳感慨地说:“回来的感觉真是太好了!”有几件事她至今难忘。一件是刚回到税务部门注册登记时,税务部门提醒她,像她这种情况,比起注册公司更适合注册成个体经营户,这样不仅手续更简便,并且后续还有很多的便利。另一件事是几年前,一名客户的床垫在使用两年多后,到消费者协会投诉说有异味。消协在接到投诉后,没有听信顾客的一面之词,而是进行了客观的调查,最终事情有了公正的解决。

吴阳提醒创业的年轻人,想干事业,不一定非要到一线城市,我们



的家乡南阳是一个非常包容性而且平和的城市,机会很多,只要想做,可干的事业太多了。在更多的时候,希望大家都能够冷静、客观地分析自己和市场,并从中找到前进的方向和道路。③7