

发挥共青团组织优势 引领青年创业

——首屆“南阳青年创业市长奖”获得者特别报道

创业楷模 青年榜样

——记南阳东易日盛·港湾装饰公司董事长程文彬



程文彬，1974年出生于南阳，1994年毕业于南阳师范学院艺术设计专业。1997年大学毕业后，2000年创立南阳港湾装饰公司，以“装修也要讲品牌”的定位，扛起了南阳装饰行业品牌的大旗。时年程文彬刚满26岁。10年前，梅香自来，如今，港湾装饰公司已经成为南阳装饰装修行业的领头羊，程文彬也成为南阳市的政协委员、南阳装饰装修公司协会会长。他的艰苦创业、奋斗不息精神成为南阳创业青年的楷模。

创新发展 业界震惊

熟悉港湾装饰的人无不震惊于港湾装饰的创新魄力，而这正体现了这个当家人的创新意识不可小觑。1999年，刚走出校门不久的程文彬创办了港湾装饰公司，自己联系了一家装饰公司开办了装饰公司。在一家装饰公司当设计师，程文彬学到了很多关于装饰行业的知识，天生聪颖的他有了自己创业的念头。用借来的1万元现金在2000年6月份创办了港湾装饰公司。

2000年至2002年，他通过艰苦奋斗积累了10万元资金。2002年，港湾加盟了中国装饰行业第一品牌——北京东易日盛装饰集团。2004年港湾装饰公司成为南阳绿色环保家装，这是南阳装饰行业第一次提出环保概念。2005年港湾创建了南阳独一无二、500㎡中央材料配送中心和国际标工艺展厅。2006年9月，创建1500㎡港湾家居体验馆，开创了南阳高品质装饰家居时代。

做大做强 集团化发展

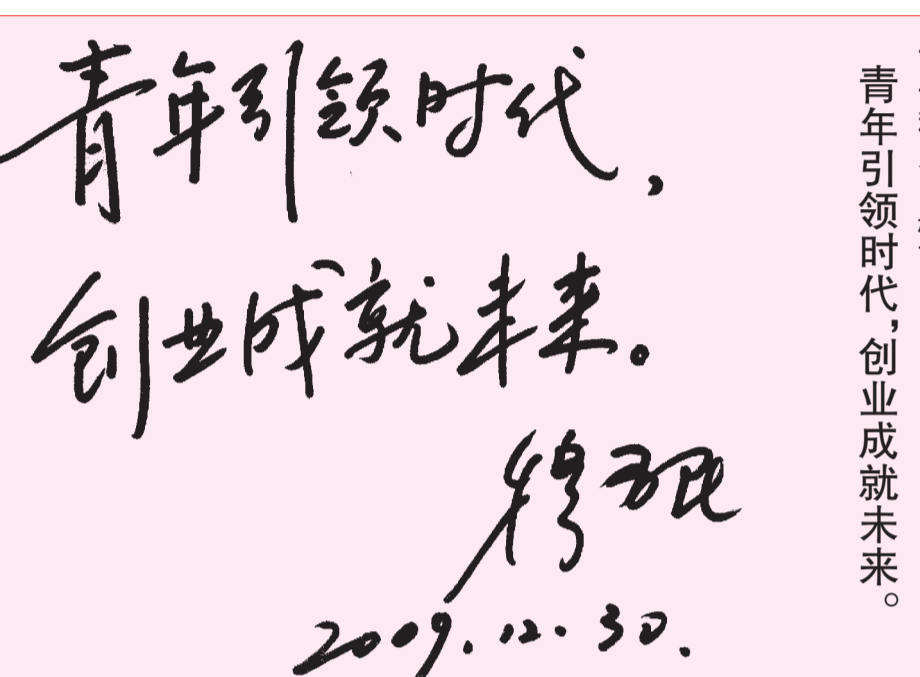
10年发展，企业的品牌越做越大，忠实客户越来越多，业绩越做越大，正在向着集团化目标稳步迈进。

程文彬在提高管理水平上下功夫，研读了清华大学EMBA研究生班，专攻企业管理。数夜孜孜不倦的学习，使程文彬开阔了眼界，掌握了现代化的企业管理理念。前不久，程文彬联合业界有志之士创建了面积达30000平方米的大型建材超市——我爱我家，该项目有望成为港湾集团的第三驾马车。目前，港湾集团公司已经是拥有管理人员100余人、施工队伍300余人、曾服务过上千户客户且赢得良好口碑的知名品牌企业。

在自身事业发展如火如荼的时候，程文彬不忘回馈社会，他怀着一颗感恩的心，默默地做着公益事业。从2006年开始，程文彬把每年的12月份定为奉献月，在这个月里免费为全市所有市民家庭维修水电、不取分文。3年来，已累计为全市1000余户家庭提供了免费维修。2007年11月，程文彬组织员工投入10万元在南阳师范学院设立了奖学金。2008年5月，“5·12”大地震发生后，程文彬第一时间组织员工向灾区捐款，并带头拿出3000元钱，还专门策划了一次企业员工公益活动，把义卖款全部捐给灾区……同样的力量是无穷的，在程文彬的感召下，越来越多的人加入到他的队伍中来。无独有偶，为表彰了一大批拾金不昧、乐于助人的一线员工，真正做到了经济效益和社会效益的双赢。

上 阅读提示

创业是发展之基、富民之本、跨越之路。在市委、市政府的高度重视和社会各有关部门的密切配合下，共青团南阳市委、南阳日报社、南阳青年联合会、交通银行南阳分行共同主办的第一届“南阳青年创业市长奖”集中展示了10名创业优秀青年脱颖而出，荣获首届“南阳青年创业市长奖”荣誉称号。集中展示了当代南阳青年志存高远、不懈追求的进取风采，艰苦奋斗、自强不息的拼搏精神，矢志创业、勇于开拓的创新精神和热爱家乡、回报桑梓的奉献精神。本报特编发10名优秀创业青年事迹，以资借鉴。



市长穆为民题词——青年引领时代，创业成就未来。

搏击商海 造福社会

——记南阳鸿德百货和镇平锦上花购物中心董事长董卫东



董卫东，1968年出生于南阳，1991年毕业于南阳师范学院。1994年创办南阳鸿德百货，从事商业经营。2000年创办镇平锦上花购物中心。董卫东以他五年矢志商业、孜孜以求的创业之路，对这个理念作出了准确而真实的诠释。

搏击商海 携双“凤”齐飞

2004年，董卫东利用鸿德集团在镇平开发时代广场的得天独厚条件，在镇平投资兴建上花购物中心。该中心是当年镇平县委、县政府重点招商引资项目，总投资3000余万元，营业面积近20万平方米，是镇平唯一集购物、娱乐休闲、餐饮为一体的多功能综合性购物场所。经过5年来的运营调整，该中心在镇平广大消费群体中认知度、美誉度得到迅速提高。如今，镇平人到镇上购物已成为时尚。

打造优秀团队 增强竞争力

“企业发展靠什么？靠的是一支素质的团队。”董卫东紧跟时代发展步伐，强调不断学习，把提高员工素质、为企业注入活力作为企业建设的第一要务。

常邀请知名专家教授来公司对员工进行各种形式的培训，提高员工的综合素质，增强团队执行力，增加企业凝聚力。公司利用企业淡季的时间，组织各部门管理人员和优秀员工外出参观考察，拓宽思路，开阔视野，使员工的头脑与企业发展和时代发展同步，从而达到对公司核心竞争力升级再造，增强企业核心竞争力，最终推动企业目标的实现。

不忘公益责任 积极回报社会

在企业取得良好的经济效益的同时，董卫东始终不忘自己肩负的社会责任，安排近千名社会人员就业，为国家增加税收近70万元；多次举办让利消费者的促销活动，把实际的经营成果与广大消费者分享；积极参与各种社会公益活动捐款，无偿提供活动场地，多次参加政府部门组织的慰问敬老院老人和为贫困家庭捐款献爱心等活动。

靠诚信赢得社会关爱

——记南阳市虹志数码公司董事长王森



王森，33岁，社旗人，南阳市虹志数码公司董事长，第二届十大IT青年新锐，第四届市政协委员。

创业曲：成立IT业龙头企业

1997年，王森创立了我市首家品牌电脑专卖店——金城电脑专卖店。在他的带动下，七、八个品牌专卖店雨后春笋，蓬勃发展。2002年，王森又在我市成立了首家电脑平价卖场，引爆了南阳电脑平价风暴。2003年，该公司又成立了首家数码体验馆中心，引领了数码消费潮流。

发展曲：优质服务回报社会

“服务是我们的核心竞争力，只有把服务做好了，我们才能在这个激烈的市场竞争中立于不败之地。”谈到企业发展，王森如是说。

创新办企业 热心做公益

——记河南龙腾物流集团有限公司董事长兼总经理付保强



企业创办之初，国内经济形势不容乐观，面对诸多不利因素，公司先后开展“技术革新”、“管理创新”和“营销创新”等大讨论，并付诸行动，与此同时全体员工坚定了信心，鼓舞了士气，增强了战斗力，促进了企业飞速发展。

以人人为本 内强素质

任何优秀的企业都离不开一支思想觉悟高、职业精神强、业务素质好的员工队伍。付保强注重加强自身员工素质培养，要求员工要有竞争一等的竞争意识，畅想未来的超前意识，为顾客服务、为社会服务的意识和奉献精神。他鼓励员工主动学习理论，武装头脑，团结一步，努力工作，在

畅想曲：专注创新再创辉煌

王森说：“虹志人做事力求完美、注重务实，我们工作的法宝只有四个字‘专注’和‘创新’，这一行我们只有不断做专、做精、做透，我们的品牌才能做起来再去做别的也不迟。”他认为公司下一个更为宏伟的目标，那就是打造一个行业客户的系统化方案提供商，开展安防系统、网络建设、视频会议、智能小区及软件开发等一系列高技术含量的系统集成服务，实现虹志人从产品到服务再到技术方案的这样一个战略目标。

筚路蓝缕 艰苦创业

2005年，首家虹志数码的虹志数码服务中心成立，使广大消费者得到了全方位服务保障，使虹志数码有限公司的品牌服务又上了一个新台阶。2007年，虹志数码公司在立足自身业务的同时，成立了首家3C数码连锁西店。2008年，该公司首

百米竿头 更进一步

“5·12”汶川地震发生后，他立即拿出5000元现金并组织公司员工捐款8700元送到灾区。随后，他又调动公司维修车队60余辆车为灾区运送救灾物资达180多次，个人捐款20多万元，被省交通厅和交通运输部授予“抗震救灾先进个人”荣誉称号。

提升城市品位 造福一方百姓

在响应市委发起的“建设新农村”活动中，范怡冰始终不忘自己也曾是农村走出来的苦孩子，为改善南阳的县容市貌，山区老百姓的生存条件，范怡冰率先投身到“爱心捐助留守儿童”活动中。她先后组织员工、爱心人士共捐建留守儿童之家5处，为留守儿童提供生活、学习、娱乐等方面的帮助。她还组织员工、爱心人士共捐建留守儿童之家5处，为留守儿童提供生活、学习、娱乐等方面的帮助。

子承父业炫目亮彩

——记邓州市华鑫纸业有限公司董事长兼总经理马冠



马冠，29岁，邓州市栲栳镇郭庄村人，邓州市华鑫纸业有限公司董事长兼总经理。

走可持续发展之路

以踏实肯干的作风、精益求精的为人，马冠把学校所学专业理论知识大胆运用到企业生产实践中。企业规模快速膨胀，业绩直线上升。2007年，马冠大展宏图，整合邓州造纸资源，创办了邓州市华鑫纸业有限公司，走资源综合利用的可持续发展之路。

传承祖业谋发展

上个世纪80年代，马冠的父亲马廷云以一个老党员带头致富的名义，在邓

地 产 玫 瑰 绚 丽 绽 放

——记南阳鸿达房地产开发有限公司董事长范怡冰



范怡冰，女，现年41岁，经济师，现任南阳鸿达房地产开发有限公司董事长、南阳市房地产业商会副会长、南阳市工商业联合会常委。多年来，鸿达公司在发展过程中，始终坚持以弘扬中华民族传统文化为己任，一贯秉承服务社会、回馈社会的宗旨；牢固树立企业价值理念，是责献社会、实现自我价值的理念。

爱心义捐 不胜枚举

在响应市委发起的“建设新农村”活动中，范怡冰始终不忘自己也曾是农村走出来的苦孩子，为改善南阳的县容市貌，山区老百姓的生存条件，范怡冰率先投身到“爱心捐助留守儿童”活动中。她先后组织员工、爱心人士共捐建留守儿童之家5处，为留守儿童提供生活、学习、娱乐等方面的帮助。

传承奥运精神 永怀鸿鹄之志

——记上海大众斯柯达南阳市恒康盛程汽车公司总经理康永怀



康永怀，1977年11月出生的康永怀毕业于中国人民解放军总医院医学高等专科学校，2004年至2007年，担任任上海大众南阳市恒康盛程汽车公司总经理。2008年，他凭借上海大众4S店的发展基础，又向上海大众提出了创建斯柯达4S店的申请，并顺利取得授权。2008年7月22日，在嘹亮的锣鼓声中，上海大众斯柯达恒康盛程4S店宣告成立，为南阳的汽车行业掀开了新的篇章。

艰苦创业闯市场

2002年，刚刚走出军校回家乡的康永怀，担当了筹建上海大众南阳恒康4S店的重任，从建店申请、项目立项、筹措资金到开工建设，每一个步骤都要经历许多的挫折和磨难。但八年的部队生活，锻造了他刚毅的军人气质，也磨炼出了他坚忍不拔的毅力。两年时间里，他凭借敏锐的目光、自强不息的精神，克服重重困难，打造出集自身价值的事业平台，终于于2004年迎来了豫西南地区惟一一家上海大众4S店的成立，并担任总经理职务。

再接再厉攀高峰

在任职期间，康永怀始终坚持以诚信、科技、完善的服务体系为企业不懈的追求。团结带领“大众”员工艰苦奋斗，与上海大众同舟共济，在市场竞争中，不仅使上汽大众斯柯达汽车市场占有率迅速提升，并在汽车销售及维修方面取得突出成绩，连续两年

引领团队 再创辉煌

2008年，北京奥运会开幕。经过严格审核，康永怀荣幸当选为“奥运火炬手”，在安阳传递奥运火炬，这种殊荣是社会各界对他所作出的肯定。“创业有起点，事业无止境”，康永怀表示，在共青团南阳市委的指导下，他一定会高举“青春创业”的旗帜，勤勤恳恳、兢兢业业，为社会经济发展做出应有的贡献。

领军温商做大南阳经济

——记南阳市温州商会会长邵建新



邵建新是温州来南阳经商的第一代温州人。1982年，年仅14岁的邵建新，慕名来南阳做皮鞋生意。27年来，他把南阳作为第二故乡，带领和影响着商会会员和众多乡贤，先后在南阳市投入创业的資金达30多亿元。使温州每年流入南阳的各种商品总额达40亿元；同时，在企业的带动下，为万余名南阳籍青年、下岗失业职工和农村富余劳动力提供了就业机会。

谋抱团发展，成立温州商会

第十年，他不甘心小打小闹，一心想干出自己的大公司、大企业。1992年，当初逐步完成一定的积累后，他兼收并蓄，当年初南巡讲话的春风，一浪在繁华的市中心新华南商投资20万元，购买12间营业房，建立了全市个体私营规模最大的南阳市新群鞋业有限公司，担任了总经理。公司成为30多个支联厂家的“南阳总代理”，在豫鄂陕三省10多个县市建立了数千家连锁店，并以其规模最大的优势，很快在南阳鞋业独树一帜，被誉为南阳的“鞋王”。

用辛勤耕耘赢得精彩

——记南阳大地棉业有限公司董事长苗青秀



苗青秀认为，管理是根本，管理出效益。在狠抓质量、注重发展的同时，她积极采用现代管理理念，管理、细、快、实，高效的管理体系使企业在同行中声名鹊起。

客户至上塑造一流形象

苗青秀长期致力于社会公益事业，关心弱势群体，资助困难学生，每年年底到敬老院慰问老人，并送去慰问金。她先后获得市委、市政府授予的“优秀共青党员”、“南阳十佳建设标兵”、“青年先锋”等荣誉称号。她用实际行动诠释了“厚德载物，自强不息”的文化理念，建立了“客户至上、诚信第一”的经营理念。这些理念已经成为规范、引导员工行为的指南。

领跑家政业 诚信为市民

——记永恒家政服务有限公司总经理王新兰



王新兰，29岁，年轻漂亮的她是南阳市永恒家政服务有限公司的总经理，也是该公司的创始人。她用无私奉献和满腔的热情，为千家万户排忧解难。她先后获得市委、市政府授予的“巾帼建功标兵”、“南阳十大杰出青年”、“河南省新长征突击手”等荣誉称号。

世上无难事 只要肯攀登

经过3年多的艰苦创业，永恒家政不仅拥有了上千家签约客户，还先后承接了南阳电厂、市九医院、方园快餐、十三中及平顶山大酒店、宝丰检察院等30多家大型单位的保洁工作。2009年，先后在山东烟台、湖北潜江开设了分公司，承接了当地10家企事业单位的物业管理。2009年10月，王新兰作为家政业唯一代表参加全国举办的家政业交流大会，研讨未来家政业的发展。2009年5月，经市商务局推选参加验收，确定由永恒家政公司承建南阳家政服务网络呼叫中心建设项目。同年8月，省商务厅专家组到永恒家政公司验收，并给予高度评价。王新兰表示，她将继续秉承“客户至上、诚信第一”的经营理念，不断提升服务质量，满足市民家政服务的需求，开创我市家政业规范化发展的新局面。Q5

饮水思源 回馈社会

康永怀虽然年轻，却具有高度的事业心和责任感。公司成立之后，他优先安置下岗职工和中专毕业生就业，提供就业岗位60余个，并主动与南阳农村联谊，安置相关专业应届毕业生，缓解就业压力。2008年“5·12”大地震期间，公司正处于创业的艰难时刻，但他积极带领广大职工向灾区捐款、捐物，价值6万余元。他经常组织公司员工和车主办一些到贫困小学助学献爱心的活动。他正是用自己独特的人格魅力，善于思考、勤于谋划的聪明睿智，在孜孜不倦的追求与进取中，使公司实现了经济效益和社会效益的同步增长。

饮水思源 回馈社会

康永怀虽然年轻，却具有高度的事业心和责任感。公司成立之后，他优先安置下岗职工和中专毕业生就业，提供就业岗位60余个，并主动与南阳农村联谊，安置相关专业应届毕业生，缓解就业压力。2008年“5·12”大地震期间，公司正处于创业的艰难时刻，但他积极带领广大职工向灾区捐款、捐物，价值6万余元。他经常组织公司员工和车主办一些到贫困小学助学献爱心的活动。他正是用自己独特的人格魅力，善于思考、勤于谋划的聪明睿智，在孜孜不倦的追求与进取中，使公司实现了经济效益和社会效益的同步增长。

以美德兴业，热心公益事业

邵建新之所以能够成为温商的带头人，并创出非凡的业绩，记者深为感触的是他作为温州人特有的“行天下，智行天下，善行天下”的博大胸怀和远大抱负。27年来，他十年磨一剑，剑刃出温州人的风范和光亮。

以美德兴业，热心公益事业

邵建新之所以能够成为温商的带头人，并创出非凡的业绩，记者深为感触的是他作为温州人特有的“行天下，智行天下，善行天下”的博大胸怀和远大抱负。27年来，他十年磨一剑，剑刃出温州人的风范和光亮。

用辛勤耕耘赢得精彩

苗青秀长期致力于社会公益事业，关心弱势群体，资助困难学生，每年年底到敬老院慰问老人，并送去慰问金。她先后获得市委、市政府授予的“优秀共青党员”、“南阳十佳建设标兵”、“青年先锋”等荣誉称号。她用实际行动诠释了“厚德载物，自强不息”的文化理念，建立了“客户至上、诚信第一”的经营理念。这些理念已经成为规范、引导员工行为的指南。

客户至上塑造一流形象

苗青秀长期致力于社会公益事业，关心弱势群体，资助困难学生，每年年底到敬老院慰问老人，并送去慰问金。她先后获得市委、市政府授予的“优秀共青党员”、“南阳十佳建设标兵”、“青年先锋”等荣誉称号。她用实际行动诠释了“厚德载物，自强不息”的文化理念，建立了“客户至上、诚信第一”的经营理念。这些理念已经成为规范、引导员工行为的指南。

领跑家政业 诚信为市民

王新兰，29岁，年轻漂亮的她是南阳市永恒家政服务有限公司的总经理，也是该公司的创始人。她用无私奉献和满腔的热情，为千家万户排忧解难。她先后获得市委、市政府授予的“巾帼建功标兵”、“南阳十大杰出青年”、“河南省新长征突击手”等荣誉称号。

世上无难事 只要肯攀登

经过3年多的艰苦创业，永恒家政不仅拥有了上千家签约客户，还先后承接了南阳电厂、市九医院、方园快餐、十三中及平顶山大酒店、宝丰检察院等30多家大型单位的保洁工作。2009年，先后在山东烟台、湖北潜江开设了分公司，承接了当地10家企事业单位的物业管理。2009年10月，王新兰作为家政业唯一代表参加全国举办的家政业交流大会，研讨未来家政业的发展。2009年5月，经市商务局推选参加验收，确定由永恒家政公司承建南阳家政服务网络呼叫中心建设项目。同年8月，省商务厅专家组到永恒家政公司验收，并给予高度评价。王新兰表示，她将继续秉承“客户至上、诚信第一”的经营理念，不断提升服务质量，满足市民家政服务的需求，开创我市家政业规范化发展的新局面。Q5

南阳青年创业市长奖“获得者特别报道

南阳青年创业市长奖“获得者特别报道”获得者特别报道